

私募基金销售提成一般多少：-股识吧

一、私募基金的提成问题

首先，你自己在哪个城市，在大城市的话，底薪处于正常水平，业绩为王，等后期业绩好了，底薪自然会更高，如果是在中小型城市的话，这个底薪已经很高了其次，私募要看你卖的是什么产品，如果你卖私募一哥徐翔的产品，1%提成太高了，如果是卖一些没名气的基金，1%不算高，但是也属于正常水平，关键还是需要看成交的总体金额最后，如果是证券类基金的话，在客户赎回后，会有一笔盈利分红的提成。

二、请问一般理财公司销售私募基金，业务员可以拿多少提成，谢谢！

2-3%的提成，机构和个人没有区别，当然要看你们公司的规定了

三、一般股票私募那多少点的佣金？佣金怎么算的？

不是多少点佣金的问题，是受益提成，一般在30-40%之间。玩不起。

四、

五、深圳地区私募业务员一般如何提成？

我知道私募排排网里面的销售人员提成还是比较丰富的，至于具体数额或比例，估

计还是需要销售人员来回答这个问题才更精准。

另外，私募机构本身从客户收益中的提成都达到了20%，这一数据只作为一个参考。

希望对你有帮助！

六、私募基金经理可以做自己账户的股票吗？？？还有业绩提成一般是多少？？

5000万的基金，一年赚50%，管理人（基金经理）提成20%
500万你还要做自己的帐户干什么？

参考文档

[下载：私募基金销售提成一般多少.pdf](#)

[《通光线缆300265股票怎么样》](#)

[《朋友介绍买股票被骗怎么办》](#)

[《股票专业要考什么资格证》](#)

[《股票基金的净值估算什么时候出的》](#)

[《基金定投怎么卖才能赚钱》](#)

[下载：私募基金销售提成一般多少.doc](#)

[更多关于《私募基金销售提成一般多少》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/74593944.html>