

为什么有的公司去国外上市公司--中国互联网企业为什么都到美国上市-股识吧

一、中国互联网企业为什么都到美国上市

主要是有当时特定的股权结构决定的，互联网企业大部分通过离岸公司注册，采用VIE模式，另外还在于美国对企业上市的要求相对比较宽容，适合于互联网企业相关，

二、为什么现在国内公司都在国外上市？

和国家上市公司的审核制度有关，我记得好象咱们国家上市公司的资产规模要5000万以上，要三年连续赢利，而且在此期间还不能有任何违法行为等等。

不过这是以前的规定。

现在新的《公司法》《证券法》对申请上市公司的资格有了降低，像网易、搜狐等都能回归。

另外，可能就是货币比价的问题，想百度在美国上市一股折合人民币1000多，而中国现在最贵的上市公司是贵州茅台，现在就60多RMB，折合美金不到8元。

对于公司的融资来说，是越多越好了。

三、很多上市公司为什么去美国上市？

1中国的金融体系和法律不健全。

2政府为了宏观调控会钳制住企业的资金流向，这就影响了投资的开放性。

3马云都说中国自古商人都没什么好下场，其他的估计不能说了。

四、为什么中国公司要去国外上市

1.一类是国企，比如中石油纯粹去宣传企业和给外国人送钱去了，可以直接搜中石

油海外上市2.互联网公司和高科技企业，比如百度，在美国上市不需要你连续三年盈利、等等一系列的要求，只要你有合适的经营模式和发展速度都是可以的3.国内上市是审批制，国外一般都是申报制，国内一般都是不合格的国企圈钱上市的，类似新华网等等

五、为什么有公司要到境外上市?

有的股份公司因为业务在国外，需要募集外币资金，用于公司运作资金周转，所以就通过直接在境外上市的方式募集外汇资金了

六、公司上市为什么要去美国

上市公司认为自己在美国上市更有利。

1、美国股票市场资金容量大，为世界第一：如纳斯达克市场资金容量是香港创业板的几百倍，平均日融资量7000万美元以上。

2、中国企业赴美上市融资机会和融资量最大。

3、美国上市时间快：在美国OTCBB市场借壳上市6—9个月左右即可成功。

若在中国大陆、香港上市，包括辅导期正常在1—3年不等。

4、美国上市成本低：在美国OTCBB市场借壳上市，总成本仅50-100万美元左右，另加部分股权，保证成功；

在中国大陆、香港主板上市成本高达5000—7000万元港币，创业板2000—3000万元港币，每年服务费最低200万元港币以上。

5、美国上市股票售价高达20—40倍左右，而在中国、香港上市仅10倍左右，还不稳定。

6、在美国OTCBB市场上市保证成功，不成功不收费，在中国大陆、香港上市，无法保证成功，风险大，很多企业负债上市，不成功损失惨重，甚至破产。

7、成为美国上市公司，为企业利用美国股市融资平台打下基础，集合国内外发展需要资金。

8、成为中美合（独）资企业，享受多种合（独）资企业政策优惠。

9、企业资产证券化，可以在美国股市合理套现实现阳光下的利润。

10、企业盈利可以合法申请外汇，向国外汇兑美元，再以外资投入国内项目。

11、利用美国上市公司的条件，扩大企业在国际市场上的知名度。

12、公司高层申请美国工作签证和永久居留，有利国际市场开发。

13、利用上市公司股票期权，保留公司核心技术和管理人员。

参考文档

[下载：为什么有的公司去国外上市公司.pdf](#)

[《股票转营业部需多久》](#)

[《股票打折的大宗交易多久能卖》](#)

[《st股票摘帽最短多久》](#)

[下载：为什么有的公司去国外上市公司.doc](#)

[更多关于《为什么有的公司去国外上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/70960774.html>