股票回访应该说什么|你好,我是证券公司的业务员,就 是晚上在电话回访股票客户应该聊些什-股识吧

一、证券公司的电话回访

用相对的双关语提示风险,用质朴带有亲和力的语言跟客户沟通,不管行情低迷还 是高潮都得做好服务

二、证券公司新人如何做陌生拜访?

我也是证券公司的,但我不知道你说的客户经理是指哪种?经纪人还是正式员工客户经理?两者工作不同的,前者是拉客户为主,后者是服务客户为主。 求追问~

三、金融销售行业回访电话怎么打

四、前段时间刚开通了创业板,收到短信说要完成什么回访调查怎么回事?

由于创业板股票没有退市风险警示,连续两年业绩亏损会直接退市,风险较高,需要按照提示进行问卷调查,确保客户的开户意愿!

五、做金融的客户之前有做过股票接下来回访怎么说

1. 接到订单后先做PI和合同,让客户回签确认订单,交期,付款方式等内容,2. 接着收订金,然后安排生产,3.

生产完成后找货代(有的自己找,有的时候客户会指定货代)订舱,然后拿着S/O和PL把货送到指定仓库,找报关行报关(注意要搞清楚客户需要的清关文件,如CO等

,还有就是货要不要商检)4. 收余款.要看你们的付款方式,如果是出货前付清余款就应该在货完成后通知客户完成让客户付款,如果是见提单副本付款就要等提单副本出来发给客户,让客户付款,5.付款完成,把提单,CI,PL寄给客户(也可以电放,把电放提单,CI和PL等邮件给客户)交易完成.6.接下来办理出口退税之类的我们一般是由财务部门来做

六、你好,我是证券公司的业务员,就是晚上在电话回访股票客户应该聊些什

其实,证券公司大部分客户都是做股票的啊,所以,业务员维护客户,主要是帮客户看下持仓情况,推荐股票。

这个是客户最关注的问题,当然为了避免风险,不要把推荐的股票,如何操作说的 太死。

常常联系的话,客户对你比较有好感,认为公司是把客户放在心上的,对于需要交流的客户也是很好的一种方式。

另外,你可以教客户资产配置,在以股票为主的同时,在行情不好的时候,加大债券基金,货币基金配置,买新股的同时配合回购,可以帮客户控制风险。

参考文档

下载:股票回访应该说什么.pdf

《股票涨30%需要多久》

《公司上市多久后可以股票质押融资》

《卖完股票从证券里多久能取出来》

《股票资金冻结多久能解冻》

《股票多久才能卖完》

<u>下载:股票回访应该说什么.doc</u>

更多关于《股票回访应该说什么》的文档...

声明:

本文来自网络,不代表

【股识吧】立场,转载请注明出处:

https://www.gupiaozhishiba.com/subject/69222593.html