

## 股票销售行业怎么样 - 股市行业怎么样-股识吧

### 一、我打算做股票公司的电话销售，这个工作怎么样？大家给点建议

电话销售就是每天打电话给客户，问客户有没有这方面的需求，销售很难的，要承受住压力

### 二、我打算做股票公司的电话销售，这个工作怎么样？大家给点建议

电话销售就是每天打电话给客户，问客户有没有这方面的需求，销售很难的，要承受住压力

### 三、股票销售怎么样？好做吗

这得看股票行情怎么样了哈。  
股票行情好的时候就好做，反之就不好做哈。  
希望我的回答能够帮助到你，望采纳，谢谢。

### 四、现在去证券公司做业务员有前途吗？

招聘你过去无非是去跑客户，尽管他们招聘搞的形势千种万种，又是考试，又是面试的，好像很难进去一样，但是实际上这工作没人愿意干，就像是躲避瘟神一样，你放心，考试过程再复杂，你也能通过的！！！！

不过有几句劝你的话:兄弟！弃暗投明吧！缴械投降吧！放弃吧！整天拿着微薄的工资（和超市打扫卫生大妈一样多），听着创富的神话，一直生活在梦里啊！！！！我们这里的银行信用卡的推销员，他们喜欢去两个地方，一个是投资公司，一个是证券公司的客户经理！！！！建议兄弟还是干实业吧！

实业不比金融差，就像是农村不比城市差一样，金融的饭碗越吃越瘦，而且客户

经理什么情况你也知道,我曾经怀揣梦想,但是却黯然伤神的离开,现实不是我想象的那样,兴趣也不能当做职业!!  
证券行业欺骗了很多有志向的青年!!我现在干新型建材的技术,五险一金的,工资也已经稳步的提高了,工作也稳定!!  
我原来听过一句话“我是农民我自豪”我现在想说“我干实业我自豪”

## 五、大家好，我想问下做股票软件销售行业怎么样？在做的指教下，谢谢 准备接触这行，不知道怎么样...

靠提成吃饭，你要是准备找这样的工作的话，要记得谈好底薪，签订合同，否则的话可能会没有保证。

一般都是三个月试用期内被开除。

现在这个行业的潜在市场还是很大的，但是对于做业务来说，由于你针对的是那些年纪很大，很顽固不化的，很有钱的老年人，所以难度很大

## 六、股市行业怎么样

目前大致趋于平稳，相比过去十年有所回落

## 七、现在做股票的销售好做吗。是电话销售的那种

这个是骗人的，你说的就是分成的做法，这种东西害人害己，被发现了还要给抓。

而且工资应该也不高，单应该也不好做。

我有朋友做过，现在抓在里面还没出来呢。

建议你还是不要去做了。

希望对你有帮助

## 八、股票销售有前途吗？

简单说说吧，一般来说，只要是销售行业都是有前途滴，关键是看你所处的公司是否有前途！另外，有前途的行业不一定就适应所有人，如果你自认能力足够，也就

是脸皮够厚，抗打击能力够强悍，那么你可以去试试！这玩意也是一项不错的工作，挺锻炼人的！至于股票销售么，近两年来说还有的玩，但也要看地域性！一级城市就不用说了，十个人里九个会，所以基本不用你来推销！没吃过猪肉还见过猪跑么！外加前两年股市景气不怎么样，所以推销起来比较困难，只是别搞那些所谓的原始股推销，大部分是骗子，出力不讨好的东西，还有可能涉及到法律。不过总的来说，无论是推销股票还是其他金融行业都挺不错，至少国内现在还在经济发展阶段，金融业还是很吃香的！

## 九、在武汉做金融投资理财股票的销售好不好做.如题 谢谢了

在哪里都不好做，特别是现在金融危机，没有多少人再去盲目的做这些相对的高风险的投资了，那么做理财投资这方面的销售，会更加困难！求采纳

## 参考文档

[下载：股票销售行业怎么样.pdf](#)  
[《上市后多久可以拿到股票代码》](#)  
[《股票转账多久到账》](#)  
[《股票转账多久到账》](#)  
[下载：股票销售行业怎么样.doc](#)  
[更多关于《股票销售行业怎么样》的文档...](#)

声明：  
本文来自网络，不代表  
【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/681034.html>