

地摊经济应该买什么股票呢；摆地摊买什么好-股识吧

一、地摊生意该如何发展

摆什么货是最次要的 摆过两天地摊的人都知道，别人好卖的货拿在你手上就不一定好卖，或许你费劲千辛万苦找到了一样当地没有人卖的货，可现在是信息时代，人家上午看你卖的好说不定下午人家就进到了，第二天就摆上了，你也只能赚那么几天的钱，所以摆地摊要长期都赚钱，货绝对不是很重要的。

货唯一的重要性只在于它的性价比。

摆地摊赚了几十万以上的人其实卖的货都是很普通的货，主要是靠经验技巧，摆地摊里最穷的人就是那些天天在网上搜货的人，最终搞的连网都上不起都还天天在问有什么新产品。

技巧为什么是最重要的？只要我们有好的经验和技巧，那么不管什么货，只要它的性价比高放在我们手上都会好卖，没有经验技巧一个好货放在你手上最多能赚几天的钱，有经验有技巧哪怕是一个最平常的货都能赚一辈子的钱。

不会存在今天有生意明天没生意的情况。

实不相瞒我每天卖两三千卖的就是很普通的东西，靠的就是摆地摊经验技巧书籍《城市地摊财富秘籍》覆盖了摆地摊从零到成功所涉及的一切方面也根据不同的摆摊人群规划了适合的赚钱方式。

同时提供了数千个没有城管的摆摊地址，以及数百个摆地摊进货联系渠道

二、给你三档钱作生意，5千，1万，2万。根据不同的钱档。你作什么生意你认为最好最能收益。?????

如果只有5千！我会尽量用在自己擅长的技术上去！小资小本的做下去！一万也是一样！· · 两万不同了！说多不多说少不少！· 可以去炒股试试

三、摆地摊买什么好

卖桃木扣最好，我个人是专业摆地摊，卖过很多商品，就这个最好卖 *tmkou*

四、摆地摊买什么比较赚钱？

现在摆地摊也比较难，城管查的比较严，有时东西还会被没收。

不过摆地摊的也比较多了，一般的东西都不是很好卖。

衣服卖的比较多的，但款式要比较漂亮的，拿货的价格不能太高，一件卖个30-40还可以。

漂亮的小饰品也可以，拿货的价格要在十元以内，贵了不好卖的。

再过一段时间，学生开学，拿些电子产品，摆在大学附近卖给刚来的学生，这个比较不错的，以内存卡优盘为主。

这个比较赚的，但是货源要好，不然不好卖，现在这类产品，在电子城也不是很贵了。

五、在大学门口摆地摊买些什么比较好呢？

小饰品，生活用品等！不过不能太杂了，什么东西都放。

比如：挂件类：手机挂件，汽车挂件，包包饰品等。

皮件类：钱包，手套，皮带及皮带扣，冬天骑车用的防护用品等。

日常用品类：，雨伞，钢丝球，鸡毛掸子，热水瓶塞等（别看东西不起眼，卖的好说的话，利润相当可以）。

- 。
- 。
- 。

卖书也不错，但是地摊也只能卖盗版书才能赚到钱，呵呵 切忌不要摆化妆品一类。

现在的大学生可挑了，已经没几个愿意把自己的皮肤交给地摊货了，就算你的东西是正牌~~~~小首饰，精小意大，以民族饰品和时尚为主，重点放在有表达爱情、友情的上面，生日礼物的也可以，因为我们有时想找点能真正表达自己的物品实在是太难了。

六、没有经验想摆地摊卖关东煮不知道要注意什么？

摆地摊（无证经营）需要以下做以下几方面的准备：1、选购一辆性能优良的三轮车，要坚决杜绝在城管前来扫荡的千钧一发的时刻掉链子的情况发生。

2、锻炼身体保持体力，毕竟无证经营的业主们要蹬着三轮和城管的汽车赛跑的。

