

股票里的村长是什么意思~白酒代理开始怎么做？-股识吧

一、本人想做商贸公司就是代理个啤酒和白酒之类的？

任务占坑

二、的风险代理，一般要先交基本代理费多少

我们的代理费是158

三、白酒代理开始怎么做？

白酒代理主要有几个因素需要考虑：1、地域因素，你选择做代理的地方人们习惯的口感要求，通俗一点就是人们是习惯喝酱香型、浓香型还是董香型、赤香型。

2、香型选择：了解了客户需求后就要确定选择什么类型的酒，据我所知，如果群体是35岁以上的人口偏多，那酱香酒的市场比较大，而且酱香型酒有个好处是具有排他性，就是只要喝惯了酱香型酒就喝不惯其他香型的酒（酱香型酒最具有代表性的当属茅台酱香酒）；

3、品牌选择，如果想做酱香酒那货源批发地当属贵州茅台是全国酱香生产地，也出名；

如果选择浓香型，那四川宜宾是全国浓香酿造基地，典型代表五粮液。

那不可能一开始就选择茅台或五粮液做代理，这种大品牌门槛高投资大，不敢保证销量，咱们可以选择产地同口感的酒先尝试，比如茅台酒厂周边就有2000多家酿造酱香酒的其他品牌，酿造工艺和口感都和茅台酒差不多，门槛低投资少回报快，同时可以考察市场接受度。

这里就不赘述了，需要了解更多私聊。

四、怎么才能赚到300万？？？

分析一下，分析下哪里赚大钱。

你擅长的，自然就是你容易收获的。

创业首先要定位自己和市场的。
根据你的特点选择致富之路，道理都一样，勤奋、专著！如果会成功。
那必定在升出的价值里包含了你的辛苦。
要把握好你的社会关系，当然是利用上关系。
如果没有太多关系，一般都是消费者忠实度比较高的行业，不容易受到关系的影响
难以介入。
包括，餐饮、娱乐、生产等行业。
如果你要做个体，那校园小店、2元店、饮食业，是当今小投资见效最块的快的行业。
而且大小比较灵活。
资金多了可以扩大。
资金小的话夜市、地摊几乎不要什么投资。
当然，还可以选择网络开店。
兄弟，你这个问题，每个人都在想，每个人都想知道。
但是你知道么，。
一个会赚钱，聪明的人，吃过苦的人不会在问这个问题了。
你也许还很迷惘。
不知道怎么赚钱好。
其实嘛。
行行出状元。
这个世界上这么多人，这个中国这么大。
其实什么都缺的。
财不入急门，成功的真理时刻摆在面前，那就是：吃得苦中苦，方为人上人！中国
是农业大国。
很多食品需要加工，如果你有钱，推荐去，要有创新。
要健康。
再次强调不要违法。
是我个人的想法，最吃香的行业就是吃苦的行业。

五、急需一个小品

1。
题目：一边……一边……小朋友写：他一边脱衣服，一边穿裤子。
老师批语：他到底是要脱还是要穿啊？ 2。
题目：其中小朋友写：我的其中一只左脚受伤了。
老师批语：你是蜈蚣吗？ 3。

【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/62157223.html>