

美股交易员考核为什么那么低、求助：美股操盘手干了4年，想转行，请教做什么工作好？-股识吧

一、关于美股交易员的问题！有经验的美股交易员进！

对人要求反应快，因为是daytrade，股价变化只在瞬间。

其次要求果断，因为犹豫不决最容易亏大的。

新手要注意坚持，因为想毕业（最少一个月赚2000美圆）一般至少3个月，在这段时间内是没薪水的，没有信心坚持不下来。

中午（北京时间午夜）的时候，提供一顿工作餐。

一般下班后在公司或者附近网吧上网打发时间，北京时间夏令时早上四点下班，冬令时五点，稍等一会到六点就有公交车了。

二、现在美股交易员提成是多少??????

看哪家公司了，通常是15%~100%有些公司靠交易员水平做量，提供低手续费，平台比较稳定快速，所以提成相对低。

有的公司靠收取交易员的押金、交易手续费、账户费、软件费，甚至可以给到100%提成，但是不管你是赚赔都要按照股数和笔数收取高额费用。

哪个适合看自己了。

三、美股交易员提成一般是多少？

每个公司的提成并不一样 一般SWIFTTRADE的提成要低一些

新人的提成在15%到20% 然后看你给公司创造的利润算 积累到一定利润

提成会相应升级到30%40%60% 最高自己承担风险提成可以涨到80%以上

STRELING平台的提成要高很多 有30%40%起的

以后也是会涨提成的至于软件我们用的都是收费的 自己在家研究作用不大

最好还是晚上去公司看看人家做实盘 这样进步会很快

四、求助：美股操盘手干了4年，想转行，请教做什么工作好？

你是做美股的，时常上夜班，但你的操盘水准应该很令人期待，为何要放弃自身的优势（操盘），其实你可以向其他的金融行业发展，如期货，现货投资！

五、美股交易员发展怎么样？

你这个问题问的很宽泛，任何职业都有发展。

美股交易员这个职业很有发展，毕竟你跟公司不是雇佣关系而是合作关系还有就是你的交易次数于盘感能比作国内的人强很多，美股交易员的公司规定

能让交易员成长的很好交易员发展好了可以回国内做A股私募

那样转的更多或者以后发展好了可以自己开家交易公司不过以上说的都是你能再找个行当里活着交易员这个行业是个很现实很残酷的，不会听任何的牢骚、抱怨只会看结果，任何交易员说的再好不如那数字说话，所以交易员的唯一“身份证”就是交易记录

六、关于美股交易员的一些问题~

回答1：毕业这个概念不是所有公司都有，SwiftTrade有这个说法，1个月盈利2000万就算毕业，还给发他们加拿大总部的认证。

回答2：多少本钱看你多大能力，转的多给的本钱就多，开始都不是很多，都是慢慢涨的。

回答3：鸡蛋不要放在一个篮子里！！（哈哈，狂笑）看出来你是一个外行了。

问题4：美股交易员有更多的参考，K线只是其中之一，其他的国内A股散户都看不到。

建议看看《华尔街操盘日记》《操盘华尔街》好不好的公司不是看他们给你多少提成，不教你，一分钱不赚怎么提？软件不好速度慢，老板垃圾，连个好电脑都不舍得给交易员配的肯定也是不行，

一般正规的公司都不用你投资，也不用交保证金、培训费之类的。

刚在网上找到了一个评价各家公司的说法，很有趣，转来给你参考一下：

- 1，Swifttrade，荣膺培训最佳奖，以及提成最低奖。
- 2，奔此总部，荣膺最佳“挖人”奖，以及最能“忽悠”奖。
- 3，Holdbrother总部，荣膺“卸磨杀驴”奖，以及隐性费用最多奖和欠薪最多奖。
- 4，Genesis，荣膺最佳“目中无人”奖，以及自吹提成最高奖。
- 5，嘉德总部，荣膺交易纪律“最残酷”“最变态”“最较真”奖。

- 6, 沈阳亚联, 荣膺“人才流失最多”奖, 以及“手续费地球最贵”奖。
- 7, Wts(今日亚洲)总部, 荣膺最善“炒作”奖, 以及“严重缺失信誉”奖。
- 8, 泰拓总部, 荣膺最“没前途”奖, 以及最佳“颓废”奖。
- 9, ANS总部, 荣膺最佳“以假乱真”奖, 以及“虚张声势”奖。
- 10 其他小总部, 荣膺2009年未死, 2022年“苟延残喘”奖。
- 11, 洋财网, 荣膺最无耻“敛财”奖, 以及“扰乱美股行业”奖和“居心叵测”奖。各有利弊, 自己权衡吧。

七、公司招见习外汇操盘手, 学习了几天进行考核, 再经过一周的培训考核, 底薪很低, 提成说得很高, 是不是不靠

真要是能给你底薪就很不错了。
真个行业我感觉很不错。
但是真的是靠实力靠运气挑战高薪, 但是混好的没有多少。
自己斟酌一下。
如果对自己有信心就尝试一下未必是坏事。
祝你好运

八、请问美股交易员英语要达到什么程度?

只要你能熟悉平台上运作的英文词汇和学懂看一些经济报告对股票市场上的影响就可以了! 现在有了谷歌翻译, 对我们都有很大帮助呢!! 或者你上自动mt4/automt4的网址那里看看, 还有软件帮助你平台上的操作啊!!

九、美股交易员

加拿大的SWIFT公司是不需要你自己出钱的, 也要面试的, 我想重庆应该有的, 进去之后, 他们会出钱培训你, 不用你花一分钱, 但是你每月炒美股能赚到2000美金他们才会开始发工资给你。

工资是在你赚的钱里提成的. 很多人一直做不到2000美金一个月的成绩, 自己离开了。

但是只要做到了，多数会很稳定的一直赚钱.关键是收入很高而且上不封顶，全看你能力了.通常新人最少要全职做半年才能做到他们的要求，也就是说你会有半年没有工资收入.更麻烦的是你不知道自己要做多久才能开始有工资收入，一年?两年?还是三年?所以最后放弃的人比较多.因为时差的问题也是不可能做很久的一份工作.美股交易员的工作经验目前国内不被认可.跟知名证券公司的工作经验没法比的.国内我不了解，我想最好是从研究员分析师这种做起，然后想办法做基金经理.实在不行客户经理也可以先尝试的.美股交易员有点不走常规路的感觉，要拿你的职业生涯冒险的.我个人觉得知识是可以学会的，全职短线练出来的东西，是证券公司里一辈子也学不会的.以后跳槽的时候，做美股的只有靠做交易赚钱的本事，别的啥都不会.去证券公司了人际交往，工作简历，证书之类更重要.

参考文档

[下载：美股交易员考核为什么那么低.pdf](#)

[《股票从业资格证需要多久》](#)

[《退市股票确权申请要多久》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[《场内股票赎回需要多久》](#)

[下载：美股交易员考核为什么那么低.doc](#)

[更多关于《美股交易员考核为什么那么低》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/48696496.html>