

蔚来汽车股票为什么涨价蔚来汽车4年亏400亿，为何蔚来汽车的销量如此惨？-股识吧

一、为什么都说蔚来汽车没有未来？

1

发布会：发布会上请来了很多明星大咖，其中有俞敏洪、奶茶妹妹等知名准车主。发布会一开始就是在介绍蔚来资本有多么多么雄厚，而不是第一时间说车。说白了这就是些大资本家的投资而已，他们讲究的是资本的快进快出，大部分人对造车就是个门外汉。

2 车辆本身：蔚来ES8就是匆匆上市的产品。

电池续航的虚假宣传，宣称300多KM，实际也就200KM左右。

自己并没有造车实力，外靠于江淮汽车，产品质量得不到保证。

依现有国家法律法规，在出现消费者维权时，极易出现扯皮现象。

前阶段蔚来ES8出现的两个事故，让人哭笑不得。

一：不高的车速撞向了线杆，车头部分几乎完损，安全气囊竟然没有打开。

蔚来给的解释是：车辆采取了吸能设计，吸能设计最常见的是用于F1这种高端赛车上的，可想而知，蔚来是在忽悠人。

二：不高的速度撞到了小石头上，整车安全气囊全部弹出，这又做何解释？蔚来汽车正在积极找供应商合作如果不是乐视汽车太过扎眼，其实蔚来汽车也是一拖再拖的项目，而且项目组所有的成员都是从各地挖来的，各自为战以及内耗都相当严重，原本前年就要上市的蔚来汽车，直到本月才上市。

之所以拖到现在，一个是配件供应商迟迟不能解决，还有就是量产车需要反复的长时间路测验证。

有消息称，蔚来汽车找来了丰田在国内的电池供应商，成立了合资公司，由丰田国内供应商公司代工电池组，并对电池座质量检控。

另外，蔚来汽车看到了乐视汽车的失败经验，最终没有“阉割”掉路试测验的环节，又延长了一年才选择上市，相信产品质量会有一定的保障。

蔚来汽车上市的时机蔚来汽车的第一款车上市，最大的意义还是站位，因为现在40万区间的电动车消费群体还没有培养出来。

我根本不相信转化特斯拉用户的鬼话，除非特斯拉MODEL3上市价格也在40万区间，否则现有客户你是拉不过来的。

蔚来汽车所占据的价格市场，正好是目前豪华C级车，以及豪华中级SUV竞争最激烈的市场。

50万预算，可以买到不少性价比更高，品质更有保障的车型。

在和这些汽车品牌比拼竞争力，蔚来汽车可以说没有任何机会。

除非在政策上有所倾斜，比如限牌政策，比如补贴政策等等。

所以，到底有没有未来，这个真不好说，还得看后续的造化。

二、销量惨淡的蔚来为什么复刻不了特斯拉的成功？

要说17年国内汽车圈里面动作最大的企业里面一定会有蔚来汽车，得益于股东们牛逼的身份，就算想低调也低调不起来。

创始李斌、京东创始人刘强东、汽车之家创始人李想、腾讯马化腾、小米雷军，淡马锡、红杉资本、高瓴资本、顺为资本、联想、GIC、TPG等近20家知名企业和企业家。

首轮就融进了100亿，实力不可谓不强，那么这么一家牛逼的公司为什么不能成为中国的特斯拉了？首先蔚来是可能成为中国的特斯拉的，原因如下。

企业及创始人有动力，蔚来企业文化是不仅仅作为一家汽车企业。

通过提供高性能的智能电动汽车与极致用户体验,蔚来致力于为用户创造愉悦的生活方式,成为全球范围内第一家“用户企业”。

更注重的用户体验，从这点来说和特斯拉就不相上下，高度上是一致的。

国际化的超强研发团队，蔚来有100多人的研发与设计团队，到年底将扩充到500-600人的规模”，“现有团队来自20个国家与地区，拥有宝马、特斯拉、福特、通用、大众、FCA、PSA等汽车集团的自身技术及管理背景。

蔚来企业的全球化布局“在硅谷、慕尼黑、伦敦、上海都拥有世界级的研发与设计团队。

拥有足够的人才，不过存在着文化融合的问题，可以想象的到，管理一个这么多元化人才的团队是一件多么困难的事，需要时间的磨合。

另外最重要的一点是针对中国市场和中国的用户如果能做到定制化和更好的满足中国客户的需求，如果这些都做好了，完全可以取代特斯拉。

如果单从产量这个角度来看，被称为“中国特斯拉”的蔚来汽车，如今刚刚达到特斯拉7~8年前的水平。

除此以外，蔚来在车辆续航的问题上也面临着尴尬，作为一款7座的大SUV，蔚来ES8仅仅拥有70kWh容量的电池组，而与其体型相近的Model X最少也有75kWh，这样的电池容量，让ES8在长期续航方面很吃亏。

ES8在续航方面吃的亏，主要原因是由于蔚来整个“换电体系”，但是按照现在蔚来的换电站的技术细节和落地情况来看，其宣传的“3分钟快换”、“低成本”、“快速部署”等特点并没有表现出来。

如今特斯拉在全国范围内建设了大量充电桩，反观蔚来，虽然曾提出“每3公里一座换电站”的最终愿景，但时至今日也没有形成部署足够多、足够密集、足够便利的换电站体系。

这对于强调用户服务体验的蔚来来说，确实值得深思。

在追求更多、更大的市场价值的同时，蔚来是不是应该先把自身的产品服务做到位，进而赢得更多消费者的支持呢？

三、我看19年的新能源销量榜单里，蔚来汽车卖的还挺好的，它咋突然就卖的好了呢？

这个现象我也看到了，从蔚来汽车2021年1月份公布的数据中心可以看到，2021年蔚来汽车的实际交付量为20565辆，力压威马、小鹏、合众等车企，位居2021新能源车企的销量榜第一。

在所有的新能源车企当中，能够实现年交付量过1万的只有4家，而蔚来则是这4家中唯一的交付量上2万的企业。

由此可见，蔚来汽车并不像外界所传闻的一样，是2021年最惨的车企。

经过深入的观察你会发现，在蔚来众多的优点当中，过硬的质量才是让蔚来能够在2021年的下半年实现触底反弹的根本原因。

四、蔚来汽车现在怎么样？

蔚来汽车性价比还是可以的，采用三元锂电池，电池容量70kwh，最大续航里程官方公布可达500KM，工信部综合续航里程数据355KM，续航能力不错，而且整车的设计感一流，车长5米，空间够大~

五、蔚来汽车4年亏400亿，为何蔚来汽车的销量如此惨？

近来有新闻报道，蔚来汽车在4年内亏损400亿，很多人都觉得蔚来汽车没有未来的发展前景了。

那么，蔚来汽车4年亏400亿，为何蔚来汽车的销量如此惨？没有比较就没有伤害近日有消息称，现在的蔚然汽车的亏损意味着自蔚来创立以来累计亏损最大的，大约四百亿人民币。

现在中国的新能源汽车界的“明星”蔚来汽车将在本周二公布公司的六月份的季度财报。

分析师表述说，公司会在二季度将亏损二十六亿元人民币。

其他原因的打击最近，由于自燃频发、亏损严重，对蔚来汽车打击很大，造成该公

司股价大幅度下跌。

现在最新新闻报道，该公司最新收盘仅为3.04美元，而该股最高时曾达13.8美元。

最终按总股本计算，该公司市值蒸发近800亿人民币。

刚刚裁掉一千多个工作岗位现在有公开资料显示，蔚来汽车创始人李斌发内部信宣布公司将在九月进行裁员。

这次的大规模裁员，预计将减少一千多个工作岗位，调整后的工作人员差不多就七千多个了。

如果裁员就会带来蔚来汽车行业的亏损，因为没有工作人员就不会有收益，就会造成公司的亏损很大所以，目前的蔚来汽车公司裁员是一个不很明智的做法。

这样的做法会造成公司的收入降低，从而造成公司的收益降低和亏损。

虽然，现在蔚来汽车还没有引起很大收益，但是，我们都相信公司经过努力一定可以提升自己。

六、蔚来汽车4年亏400亿，为何蔚来汽车的销量如此惨？

近来有新闻报道，蔚来汽车在4年内亏损400亿，很多人都觉得蔚来汽车没有未来的发展前景了。

那么，蔚来汽车4年亏400亿，为何蔚来汽车的销量如此惨？没有比较就没有伤害近日有消息称，现在的蔚然汽车的亏损意味着自蔚来创立以来累计亏损最大的，大约四百亿人民币。

现在中国的新能源汽车界的“明星”蔚来汽车将在本周二公布公司的六月份的季度财报。

分析师表述说，公司会在二季度将亏损二十六亿元人民币。

其他原因的打击最近，由于自燃频发、亏损严重，对蔚来汽车打击很大，造成该公司股价大幅度下跌。

现在最新新闻报道，该公司最新收盘仅为3.04美元，而该股最高时曾达13.8美元。

最终按总股本计算，该公司市值蒸发近800亿人民币。

刚刚裁掉一千多个工作岗位现在有公开资料显示，蔚来汽车创始人李斌发内部信宣布公司将在九月进行裁员。

这次的大规模裁员，预计将减少一千多个工作岗位，调整后的工作人员差不多就七千多个了。

如果裁员就会带来蔚来汽车行业的亏损，因为没有工作人员就不会有收益，就会造成公司的亏损很大所以，目前的蔚来汽车公司裁员是一个不很明智的做法。

这样的做法会造成公司的收入降低，从而造成公司的收益降低和亏损。

虽然，现在蔚来汽车还没有引起很大收益，但是，我们都相信公司经过努力一定可以提升自己。

七、蔚来汽车现在怎么样？

蔚来汽车性价比还是可以的，采用三元锂电池，电池容量70kwh，最大续航里程官方公布可达500KM，工信部综合续航里程数据355KM，续航能力不错，而且整车的设计感一流，车长5米，空间够大~

八、蔚来汽车 股票是哪个

蔚来汽车的股票是美股：NIO蔚来不仅仅是一家汽车品牌。

通过提供高性能的智能电动汽车与极致用户体验，蔚来致力于为用户创造愉悦的生活方式，打造全球范围内的“用户品牌”。

2022年11月，蔚来由李斌、刘强东、李想、腾讯、高瓴资本、顺为资本等顶尖互联网企业与企业家联合发起创立。

2022年9月12日，蔚来汽车在美国纽交所成功上市。

参考：蔚来汽车股票

参考文档

[下载：蔚来汽车股票为什么涨价.pdf](#)

[《股票停牌后多久能买》](#)

[《30万买股票能买多久》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[下载：蔚来汽车股票为什么涨价.doc](#)

[更多关于《蔚来汽车股票为什么涨价》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/48685338.html>

