

## 合伙人的股份和股本是多少|2人合伙开公司需要注意什么，公司股份共分多少股-股识吧

### 一、合伙我应该占几成股份或百分比

我建议你提出占5成的股份，因为经营一个公司最主要的就是经验，你可以把投资5万算是一份，而你的经验算是两份，马上入行的算一分。

$10/6*3=4.9$  也就是5，以后如果还有人以金钱入股，以5万算是一股（ $10/7*个人所占的=你的成数$ ）我这样说不知道你明白不明白。合同我觉得要另签。

### 二、比如几个人合伙组建一个公司，那每个人的股份怎么算呢？

这个公司应该是有限责任公司，每个人的股份按出资资产性质，如实物、知识产权等，要几个人协商或由评估机构确定

### 三、合伙开公司，资金怎么投入，股份怎么计算？

股份按照各自投入的资金，技术及时间算，资金可以按实收资本和盈余公积整算，生意不好的时候，怎么退股？要写清楚

### 四、

### 五、2人合伙开公司需要注意什么，公司股份共分多少股

如果你按时上班，按照员工工作制度来，比如迟到扣款，可以要求发工资的，主要还是看合伙人他们怎么想的。

要是他们也上班都没有算工资。

## 六、合伙创业，股权到底怎么分

合伙人股权比例分配的考虑因素在预留股权后，剩余的基本上就是合伙人可以分配的股权。

关于分配比例，通常考虑的因素包括：1、出资。

如果所有合伙人都是同意按比例出资，各方资源优势基本相当的，则直接可以按出资比例分配即可。

如只有部分合伙人出资，则应取得比没有出资的合伙人相对多的股权。

2、项目的CEO应取得相对多的股权。

因为CEO是合伙事业的灵魂，对公司负有更多的担当。

只有CEO取得相对多数的股权，才有利于创业项目的决策和执行。

3、综合评估每个合伙人的优势。

比如，有些项目的启动，不需要太多资金，而是依赖某位合伙人的专利；

有些项目需要创意，产品仅是技术实现；

有些项目，产品并不具有绝对的市场优势，推广更重要；

有些项目，可能某个合伙人不需要怎么出钱出力，但只要其是合伙人，以后融资、导入项目所需资源、IPO就比较容易；

各种情况，无法一一罗列。

因此，对于具体情况，相应资源提供者，应占有相对多的股权。

4、科学评估每位合伙人在初创过程中各个阶段的作用。

创业项目的启动、测试、推出等各个阶段，每个合伙人的作用不一样，股权安排应充分考虑不同阶段每个合伙人的作用，以充分调动每位合伙人的积极性。

5、必须要有明显的股权梯次，绝对不能是均等的比例。

如果是三个合伙人，最为科学的比例结构是5：3：2。

以上讲的是原则，但其实是可以用量化的方式，折算出大致的股权比例。

具体方法，囿于篇幅，不作详细说明，有具体需要的，另行交流。

举个例子。

A、B、C合伙做项目，A是CEO，B是CTO，C是COO，股权比例为50%：30%：20%，约定所持有的股权，分四年成熟，每年成熟25%。

如在四年内，任一合伙人退出的，则未成熟股权由其他合伙人回购（也可以约定公司回购，但建议尽量约定合伙人回购，因为公司回购涉及到减资，程序相对麻烦）。

项目启动后刚好满一年，作为COO的C不干了。

那么，C成熟的股权为： $20\% \times 1/4 = 5\%$ ，余下15%股权属于未成熟的股权，即C离职

后，仍可以持有5%的股权，未成熟股权由A、B合伙人按股权比例回购。  
如此，一方面可以承认C对于公司的贡献，另一方面可以用回购的未成熟股权吸收替代的新COO合伙人。  
顺便讲下，以上采用的是分期成熟模式，实践中也有约定按项目进展进度比如产品测试、正式推出、迭代、推广、总用户数和日活用户数等阶段分期成熟，也有按融资阶段分期成熟，也有按项目运营业绩递增情况分期成熟。  
这里，在回购方面，很重要的一点是关于回购价格的确定，必须在创业合伙协议明确约定，不能等发生该等情形后再协商回购价格。  
另，常见的回购价格确定方式包括预先设定的股权价格、按利润预估PE倍数等方式。

## 参考文档

- [下载：合伙人的股份和股本是多少.pdf](#)
- [《股票复牌第二次临停多久》](#)
- [《委托股票多久时间会不成功》](#)
- [《一只股票停牌多久》](#)
- [《股票转让后多久有消息》](#)
- [下载：合伙人的股份和股本是多少.doc](#)
- [更多关于《合伙人的股份和股本是多少》的文档...](#)

??  
<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/45488444.html>