

# 炒股提成几个点是多少\_上海股票开户 资金不多 能最低佣金能低多少-股识吧

## 一、证券从业人员工资多少?

做一般的操盘手在深圳底薪也就两千多一点，另外那提成，一个月在5000到6000左右，如果你自己可以单独带客户炒股，利益分成的话，前途就很大，一年的收入在20到30万，但前提你必须拿到分析师的证，最少在该行业有三年以上的经验才能取的，如果你还足够年轻，你到30岁将不是一般的工薪层。努力吧，只要你能坚持在股海中沉浮，大浪淘过的不是沙，是金子

## 二、有关炒股时券商收的最低佣金是多少？

今年已经有券商给出了零佣金，大部分证券公司还是万分之三的佣金。

## 三、如何计算卖入买出股票时候的支出收入佣金费用的？（用计算公式回答）

以下计算方法你可收藏做你以后参考！沪市：买卖收费如下 买、卖股票佣金：规定在0.1%—0.3%，一般电话委托交易0.3%，网上委托交易0.2%或更低，由你的证券公司（或你有一定多的资金交易量，可与证券公司协商）决定。

佣金每笔交易最低收取是5元。

（不足5元按5元收取）（双向收取） 卖出时加收印花税千分之一（1‰单向收取）

。 过户费（仅限于沪市），每买卖1000股收取1元。

（不足1元，以1元收取如买900股才0.9元也收1元）股票买卖费用从股票账户里扣除：

假如你买了10元一股的股票1000股就是10000元现计算买卖费用如下：计算上海A股买入费用：佣金规定在0.1%—0.3%（取中间0.2%计算）+过户费（上海A股买入只收佣金和过户费）10.00元（假设买入的股票价格）\*1000（假设买入的股票数量）=10000元（买股总金额）\*0.2%（佣金）=20.00（买入佣金费用）+1000股收1.00（过户费）=21.00（买入总费用）卖出计算佣金规定在0.1%—0.3%（取中间0.2%计算）+ 过户费 + 卖出时加收印花税千分之一（1‰单向收取）。

10.00元（假设卖出的股票价格）\*1000（假设卖出的股票数量）=10000（卖股总金额）\*0.2%（佣金）=20.00（卖出佣金费用）（过户费）1000股=1.00元10.00元（假设卖出的股票价格）\*1000（假设卖出的股票数量）=10000（卖出股票总金额）\*1‰（印花税）=10.00元（卖出印花税费）（卖出佣金费用）20.00+（卖出过户费）1000股=1.00元+（卖出印花税）10.00元=31.00（卖出总费用）上海A股的买入和卖出费用合计21.00（买入总费用）+31.00=62.00元（买卖总费用）深市：买卖费用如下 .买、卖股票佣金：规定在0.1%—0.3%，一般电话委托交易0.3%，网上委托交易0.2%或更低，由你的证券公司（或你有一定多的资金交易量，可与证券公司协商）决定。

佣金每笔交易最低收取是5元。

（不足5元按5元收取）（双向收取） .卖出时加收印花税千分之一（1‰单向收取）。

.过户费(深市不收取) 股票买卖费用从股票账户里扣除：假如你卖出10元一股的股票1000股就是10000元现计算买卖费用如下：计算深圳A股买入买入费用：佣金规定在0.1%—0.3%（取中间0.2%计算）深市不收过户费10.00元（假设买入的股票价格）\*1000（假设买入的股票数量）=10000元（买股总金额）\*0.2%（佣金）=20.00（买入佣金费用）卖出计算佣金规定在0.1%—0.3%（取中间0.2%计算）+卖出时加收印花税千分之一（1‰单向收取）。

（不收过户费）10.00元（假设卖出的股票价格）\*1000股（假设卖出的股票数量）=10000元（卖股总金额）\*0.2%（佣金）=20.00元（卖出佣金费用）10.00元（假设卖出的股票价格）\*1000股（假设卖出的股票数量）=10000元（卖股总金额）\*1‰（印花税）=10.00元（卖出印花税费）20.00（卖出佣金费用）+10.00元（卖出印花税）=30.00（卖出总费用）深圳A股10000元买卖总费用20.00（买入佣金）+30.00（卖出总费用）=50.00元

#### 四、一般股票私募那多少点的佣金？佣金怎么算的？

不是多少点佣金的问题，是受益提成，一般在30-40%之间。玩不起。

#### 五、上海股票开户 资金不多 能最低佣金能低多少

千分之一左右.. 手续费当然是越低越好，但是一分钱一分货，//3000元一套的衣服跟30元钱一套的衣服售后服务是没法比的。

证券公司有两种制度，一种是客户经理制度，签订劳动合同，收入为底薪加补助加净佣金提成，提成比例大约5%-40%不等；

还有一种是证券经纪人制度，签订的是代理协议，收入完全靠净佣金提成，提成比例大约在25%-50%。

//举个例子，假如你有10000元钱炒股，给你万分之八的佣金（含规费），//你来回买卖一次的佣金约为16元，净佣金约为12元（扣除证券交易所规费万分之二4元）

，客户经理可以拿到的提成0.6元--4.8元，证券经纪人可以拿到的提成3元--6元。

假如每一个客户平均每个月来回买卖一次，//一个证券经纪人需要多少客户资产才能够拿到足够的提成来满足自己的衣食住行开支。

以深圳为例，一个月1000块钱够吗？一个证券经纪人一个月可以开发到多少个开户炒股的股民？//能够开到4-6个有效户的都算很不错的了，资金量大的客户基本都开过户了，新开户的大多都是散户///拿不到多少提成，作为证券经纪人，要想积累到足够多的散户来让自己每月的提成够自己生存，//是需要很长时间的，所以大多数的证券经纪人都会选择离开。

那些张口就是低佣金，//不限资金的大部分都是刚入行的，或者刚毕业就进入证券公司的，对股票都没多少了解，你找几个专业一点的问题//，他们都无法解答了！所以考虑问题不能只站在自己的角度，你要考虑一下为你提供服务的客户经理//或者证券经纪人能够从你身上拿到多少提成，这些提成够不够他们生活，//如果你的客户经理或者证券经纪人每个月的工资连自己的生活都不够//，他们能够长期做下去吗？//不要说做业务要靠积累，当一个人连生活都成问题的时候，坚持还有什么意义？//如果你的客户经理或者证券经纪人辞职了，那就没有人为你服务了。

其他的客户经理或者证券经纪人没有为你服务的义务，//他们只服务于他们自己的客户。

如果你需要有专门的人来带你入门//，那你就该考虑他是否能够在这个行业长期做下去。

如果每一个客户都多出一块钱佣金，//也许你们的客户经理或者证券经纪人就可以有足够的收入坚持做下去了。

所以，各位亲们，//你们开户的时候也要想着让别人吃饱饭/吧！/

## 六、股票开户的工作人员工资怎么算的？

基本上是基础工资加提成。

## 七、证券经纪人的提成有多少？15%低点了吧？

佣金15&amp; ;

不算低了，你自己算个帐 算你有十个客户，每个客户有50万用来炒股（在上海已经算少了50万），再算你的佣金是千分之1，每个客户交易50万，那么你的提成就是 $500000 \times 0.001 \times 0.15 \times 10 = 750$ （元），也就是说 十个小客户一天交易额50万你就有750块，如果你碰到上百万甚至上千万的大客户，那么你就是日进斗金，做的好的经纪人有上千个固定客户，你知道月赚百万是怎么来的了吧

## 八、帮亲人炒股票拿利润的10%作提成合法吗！？要打税吗？

符合惯例。

至于法律问题，你们签了合同才算，口头协议不算签了合同要交税，不签不用交，算你们私下的协议，不受法律保护，对方给不给你钱全凭自觉。

签合同后，亏损你要赔钱的，惯例是拿1/10利润赔1/5损失。

## 参考文档

[下载：炒股提成几个点是多少.pdf](#)

[《msci中国股票多久调》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[下载：炒股提成几个点是多少.doc](#)

[更多关于《炒股提成几个点是多少》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/42902519.html>