

如何联系上市公司的业务员...新手业务员如何才能准确找到上市公司的负责人?-股识吧

一、如何，和上市公司沟通

股东可以再股东大会上沟通，其他可以在该公司的网站上留言沟通

二、想和各个上市公司的员工或管理层人员交流。大家有什么好的方法？

如果你有私人关系，那么无论他是谁，你都可以与他商量去交流。

如果没有私人关系，你想与任何公司（包括上市公司）的员工或管理层交流，基本上是不可能的，何况我们散户，只是个小得不能再小的股东。

按证券法的规定，我们小股民，不论大小，只要你能证明你是公司股东（即证明你有这个公司的股票），那么你去找他们，他们是应该派人与你交流的，特别是在开股东大会的时候会与你交流的。

但现实中不是这样，你跑去他们可以随便找个人应付你一下，基本上没有什么作用。

所以你想与上市公司员工或者管理层交流（可能还不是股东的情况下），在中国现阶段几乎是办不到的。

你可以在巨潮资讯的互动平台上提问，但回答是应付式的。

你也可以写公司打电话或者写信，同样回答是不痛不痒的。

我要成为足够大的机构才有可能。

祝你好运。

三、新手业务员如何才能准确找到上市公司的负责人？

建议如下：1. 第一，先详细了解下要找的公司负责人的详细资料，确保你能找到公司的负责人，这个如果是上市公司都有公开的资料，最好能找到手机号码或者电子邮箱之类。

2. 第二，可找到后可以先电话联系一下，确认是本人的手机和邮箱后可以初步联系。

 ;

3. 第三，确定你找的负责人的联系方式后，可以再具体了解他的办公或具体住所等等，最好是有朋友或行业内人士介绍一下。

。

。

4. 第四，如果没有人介绍，就是在他办公或住所附近蹲点，守候了。

。

。

。

。

四、新开公司如何寻找业务

可以先从身边的同事，朋友开始。

五、作为厂家的业务代表，如何和经销商接触，让他们愿意卖我们的产品？

刚开始只能多吃苦，多比别人干得多，多向同行学习，在工作中和学习中学习经验。

。

对自己的工作要有信心，这样时间长了自然就会慢慢提高自己的业绩。

我现在也是做销售的，以前在工厂上班，去年温州打工找了广告销售的工作，从那以后我的人生慢慢的变了，工作里赚的钱要比以前多，每天都和一些老板级的人物打交道，可以学到好多东西；

现在感觉自己比以前在工厂里上班强多了。

希望我的话对你有所助！

六、做业务员报完后，如何在去和客户联系，说些什么话比较好

朋友不要灰心和泄气记住；

成功离你很近加油就好了没有什么过不去的难关每个人都会有这一步的努力不要为

此而跌倒

七、

八、业务员以什么样的方式寻找客户最快

跑长江跑黄河，先把腿跑断，动脑，在互联网上找客户，发布业务信息，报纸杂志等等，电话洽谈后上门拜访，快递给客户公司的业务信息资料，让别人都知道你是做什么的！

参考文档

[下载：如何联系上市公司的业务员.pdf](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)

[《认缴股票股金存多久》](#)

[《股票涨幅过大停牌核查一般要多久》](#)

[《小盘股票中签后多久上市》](#)

[下载：如何联系上市公司的业务员.doc](#)

[更多关于《如何联系上市公司的业务员》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/41259940.html>