

# 如何用获利比例炒股-获利指标哪个软件有，如何用获利比例指标来选股？-股识吧

## 一、股票软件中的获利比例有什么用？

获利比例是指一只股票在所在价位的获利情况，是当前价位的市场获利盘的比例。获利比例越高说明越来越多的人处于获利状态。

## 二、想写个通达信利用筹码获利比例选股的公式，咋不对呢

```
A :=LWINNER(5 , C) ;  
0.5< ;  
A< ;  
0.8 ;  
这是最近5开的获利比例在50%之80%之间的，可以修改的
```

## 三、大智慧获利比例选股公式

```
winner(close)> ;  
0.2 ;  
试了一下，这个公式是对的.选股时需要将数据下载完整.若有非正常股票，请举例.
```

## 四、请高手帮忙编写通达信获利比例选股公式

```
XG : REF(C , 1)/REF(C , 2)> ;  
1.098 ;
```

## 五、请老师帮忙编写一个，在筹码分布图上，获利比例在3%以下的选股公式

winner(CLOSE)\*100<  
3;

## 六、炒股软件里 获利比例 的问题？

只要你把炒股转变成投资股票，即可获利，至少获利的概率远大于炒股。

对于投资本不应该在意那么短暂的价格波动，投资股票应该是和你投资了一家花店，或者是开了一家物流公司，再或者是加盟了某连锁店一样，正确的投资其实是利用企业的经营模式，帮助我们创造财富。

进入这个市场你首先要规避的其实不是投资股票的风险，而是和那些无知的人靠的太近，以至于被他们那些扭曲的投资所感染的风险。

如果你听的是深谙市场人士的话，那么你离成功就并不遥远，但是如果你听的是非深谙市场人士的话，那么你离成功就非常遥远。

只要你努力的方向是正确的你就会进步，这种进步是接近成功的，但是如果你努力的方向是错误的，你也会进步，但是这种进步是远离成功的。

你的投资策略应该是基于你对公司经营的判断，以及所对应的市场价格是否合理，而不是主力机构的行为。

请不要因为优秀的公司股票约定未来数年会低价给你，而你却仅仅因为数年的等待寂寞，却忍耐不住投入到非优秀的公司股票怀抱。

投资首先要做好正确的姿势，就和打棒球一样，姿势不正确那只是偶尔击中球，姿势摆正确那才是经常击中球。

没有必要花费宝贵的时间学一些对于投资毫无裨益的东西，你其实不需要明白那些技术指标是怎么回事，它除了让你之前学习了解它们浪费宝贵的时间之外，就是学会了之后让你误入歧途。

这个市场“无意的猜测”的人实在是太多了，而无意的猜测意思是指，这种猜测往往连当事人自己都没有认识到自己竟然是猜测，然而愚蠢的是猜对了他们会自以为豪，猜错了他们会沮丧绝望。

投资的成功是你研究公司经营的成功，是你以合适的价格买到了优秀公司股票，并且是坚持持有的结果。

《成功投资》作者：神话 欲问近期谁会涨，我想只有天知晓。

基础研究最重要，坚持持有终有报。

投资套牢属正常，即便投桃亦三春。

成功投资非知优，乃是知优亦有优。

投资四建议 建议1：看公司经营业务吧，什么公司未来会挣钱？这样你才能定位棒球的准确位置。

建议2：把pe市盈率估值法和贴现现金流法搞明白，那么你才知道不同的公司股票究竟什么价格大概是合适的。

这样你才能知道什么时候挥棒。

建议3：不要总是去认为套牢就等于失败，其实套牢不等于失败，因此要学会长期持有，也不要恐惧套牢。

建议4：知道谁是优秀的没有用，拥有优秀的才是投资成功的关键。

## 七、获利指标哪个软件有，如何用获利比例指标来选股？

获利盘比例.用法：WINNER(CLOSE)，表示以当前收市价卖出的获利盘比例，例如返回0.1表示10%获利盘；

WINNER(10.5)表示10.5元价格的获利盘比例 该函数仅对日线分析周期有效

----- 多数股票软件有这个函数

先给个副图公式你，你自己看，你认为在什么情况下选股好，{N:=5；

可以按自己的想法改成N等于别的数字} A:=10000\*VOL/FINANCE(7)；

B:=100\*(WINNER(CLOSE)-REF(WINNER(CLOSE), 1))；

筹码穿透率0：B/A，NODRAW；

穿透率平均：SMA(筹码穿透率0，8，1)；

N筹码穿透率：100\*(WINNER(CLOSE)-REF(WINNER(CLOSE)，N-1))/N\*MA(A，N)；

平均：SMA(N筹码穿透率，3，1)；

## 参考文档

[下载：如何用获利比例炒股.pdf](#)

[《认缴股票股金存多久》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[下载：如何用获利比例炒股.doc](#)

[更多关于《如何用获利比例炒股》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/36111062.html>