

## 股票经纪人业绩不好如何找资源没有社会资源，刚刚大学毕业做证券经纪人，前途怎么样？-股识吧

### 一、自己在中介行业干了很久，但是业绩并不显著，要怎样突破自己？

选择自己感兴趣的工作岗位、掌握一定的文化知识和专业知识，进一步专研专业技术，这样工作和发展会得心应手。

### 二、从事股票经纪人要看什么书可以对考试更有帮助？

呵呵，如果你不是在证券公司工作，那么参加证券业协会的证券从业资格证就行了。

证券从业资格证有5门，每年3、5、9、11月都有考。

报名在网上报。

考过两门就算过，其中《证券市场基础知识》是必考的，其他四门任选一门。

这四门代表不同的就业方向，证券经纪人要考《证券市场基础知识》和《证券交易》。

至于书么，市面上很多。

尤其是高校周围的书店，这类书很多。

你也可以再网上订购，或找当地比较好的书店让他们进书时，给你带一本。

如果你在证券公司工作，那就要参加专项考试，内容都差不多，报名就在公司里报。

### 三、《请从事证券行业的前辈大侠们请进》

如果只做经纪人我就劝你退下吧，这一行的成功率很低，跟卖保险的差不多（烦得跟苍蝇差不多），难道你中专出来就只能干这个，这个不是你们干的，找不到大客户提成根本不够你的车费，我帮你算一下：假如你有一个10万元的客户，每年他的资金投入10次（100万）将 $100万 * 0.003 * 0.3 = 900$ （其中0.003为业内最高佣金，0.3为你的提成）也就是说你找到的客户越多收益越大这是一个收入不封顶的行业（问题是

：你没有那么多人力资源），说得太可怕了，但这就是这行的现实，别浪费时间了。

#### 四、没有社会资源，刚刚大学毕业做证券经纪人，前途怎么样？

如果做证券经纪人能成功的话，其它的行业也能成功。  
最后是做本专业的行当，丢了专业是很可惜的。

#### 五、从事股票经纪人要看什么书可以对考试更有帮助？

#### 六、股票经纪人问题！！还有佣金问题！

银泰证券，这个名字一看就是一个小证券公司，不是大型的正规券商，这一类公司为了拉客户，都是打着低佣金的旗号，免受开户费，吸引投资者，实际上在服务中的质量很难保证，而且从中投机取巧你也很难发现1.万六和万四是否包含规费，这里是无法说清楚了，你当初开户和他们谈判的时候是否涉及到这个方面，是否有合约说明，不然他们就可以钻空子。

2.悄悄提高佣金的事情可说不准了，你除非天天去监督，不然说不定哪天提高了，你也不知道。

这类券商，就是依靠佣金吃饭，太低了，他们就不能生存了。

你操作也累，天天要注意这个哪个3.返佣金都是券商自己的做法。

给你一个建议，你这么大的资金用户，何必为了一点点手续费做远程开户或者找不正规的券商，服务没有保证，划不来。

你也提心吊胆的。

你这么大的资金量，直接和正规券商谈判，一样可以实现较低的佣金，而且服务好，又正规，省去了很多烦心事。

## 参考文档

[下载：股票经纪人业绩不好如何找资源.pdf](#)

[《股票卖单427什么意思》](#)

[《跌停板第二天涨停怎么操作》](#)

[《股票多空大放血是什么意思》](#)

[下载：股票经纪人业绩不好如何找资源.doc](#)

[更多关于《股票经纪人业绩不好如何找资源》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/33056322.html>