

股票经纪人如何与操盘手分成_证券经纪人的提成是怎么计算的?-股识吧

一、证券经纪人提成怎么算的，主要是靠客户交易产生佣金，那么客户买和卖都各算一次佣金吗。

这个属于证券公司内部的薪资政策，可能不同公司会有所不同。但一般来说，经纪人的佣金提成是根据客户产生的总成交量和总佣金量（准确地说是总的净佣金量）来确定的，而A股目前是进出双向收取交易佣金的，因此在计算总成交量和总佣金量的时候自然也是进出都要算的。

二、帮人做股票如何分成？

- 1。
大资金，你帮别人以2/8分成为准。
- 2。
小资金，可以在4/6为准。
- 3。
以上最好都是在你完成超过收益的多的部分。

三、证券经纪人佣金提成比例

“证券经纪人的佣金提成制”，以号称行业最高佣金（50%）的联合证券为例：一位手续费为3.0的客户交易10万元的股票2次（买进卖出各1次），证券公司佣金收入为 $100000 \times 2 \times 3 / 1000 = 600$ 元；

扣除万2的规费（ $200000 \times 2 / 10000 = 40$ ）和5.8%的营业部税（ $600 \times 5.8\% = 34.8$ ）后的净佣金就是525.2元；

那么证券经纪人这一次交易就有262.6元的税前收入。

10万买卖一次的收入有262.6元，正是由于我们的收入是与客户的交易量成正比的，因此无论是谁都没办法杜绝诱导客户频繁交易的客观存在的事实，而所有证券公司所“禁止诱导客户频繁交易”实际上都只是美丽的谎言，因为没有人能抵御金钱的

诱惑。

或许我举例还不够生动，如果经纪人的客户资产超过100万，那么只要这100万动1次就可以收入2626，动2次就是5252元，动3次就是7878，动4次就是10504。

而实际生活中，证券经纪人的客户资产平均超过300万，所以证券行业是收入最高的行业之一。

当然，证券经纪人的高收入是建立在客户频繁交易的基础上的。

以XX证券为例：在我的辞职信中有提到的，2007年8月23日XX证券的XX经理在早会上自豪地向大家宣布：XX证券长沙营业部的交易量湖南第一。

但她“忘记”跟大家说了，XX证券长沙营业部的权证交易量湖南第一，而且是唯一一个权证交易量大于A股交易量的。

这代表了什么？代表了当时拥有行业最多经纪人的XX证券的经纪人为了自己的利益而鼓动客户频繁买卖权证（认沽权证）。

禁止诱导客户频繁交易在XX证券长沙营业部（其实都一样，只是XX证券长沙营业部做的最为“出色”而已）来说绝对只是一句空话而已。

因为权证交易量说明了一切。

有多少证券经纪人是不顾客户死活频繁推荐股票的，相信大家可以从身边的股民身上问出来。

至于如何解决这个问题，那就需要证监会或者是国务院等去颁布相关法律法规了。

四、证券经纪人佣金提成比例

“证券经纪人的佣金提成制”，以号称行业最高佣金（50%）的联合证券为例：一位手续费为3.0的客户交易10万元的股票2次（买进卖出各1次），证券公司佣金收入为 $100000 \times 2 \times 3 / 1000 = 600$ 元；

扣除万2的规费（ $200000 \times 2 / 10000 = 40$ ）和5.8%的营业部税（ $600 \times 5.8\% = 34.8$ ）后的净佣金就是525.2元；

那么证券经纪人这一次交易就有262.6元的税前收入。

10万买卖一次的收入有262.6元，正是由于我们的收入是与客户的交易量成正比的，因此无论是谁都没办法杜绝诱导客户频繁交易的客观存在的事实，而所有证券公司所“禁止诱导客户频繁交易”实际上都只是美丽的谎言，因为没有人能抵御金钱的诱惑。

或许我举例还不够生动，如果经纪人的客户资产超过100万，那么只要这100万动1次就可以收入2626，动2次就是5252元，动3次就是7878，动4次就是10504。

而实际生活中，证券经纪人的客户资产平均超过300万，所以证券行业是收入最高的行业之一。

当然，证券经纪人的高收入是建立在客户频繁交易的基础上的。

以XX证券为例：在我的辞职信中有提到的，2007年8月23日XX证券的XX经理在早会上自豪地向大家宣布：XX证券长沙营业部的交易量湖南第一。

但她“忘记”跟大家说了，XX证券长沙营业部的权证交易量湖南第一，而且是唯一一个权证交易量大于A股交易量的。

这代表了什么？代表了当时拥有行业最多经纪人的XX证券的经纪人为了自己的利益而鼓动客户频繁买卖权证（认沽权证）。

禁止诱导客户频繁交易在XX证券长沙营业部（其实都一样，只是XX证券长沙营业部做的最为“出色”而已）来说绝对只是一句空话而已。

因为权证交易量说明了一切。

有多少证券经纪人是不顾客户死活频繁推荐股票的，相信大家可以从身边的股民身上问出来。

至于如何解决这个问题，那就需要证监会或者是国务院等去颁布相关法律法规了。

五、证券经纪人的提成是怎么计算的呢？

交易额乘以佣金率，再乘以经纪人的提成。

举个例子吧，比如说你花了一千元买股票，经纪人的提成就是 $1000 * \text{佣金率} * \text{提成}$ ，佣金率不同的证券公司是不同的，一般在千分之三道千分之零点八之间，提成也是不同的公司是不一样的。

参考文档

[下载：股票经纪人如何与操盘手分成.pdf](#)

[《股票合并多久能完成》](#)

[《转账到股票信用账户上要多久》](#)

[《购买新发行股票多久可以卖》](#)

[《股票腰斩后多久回本》](#)

[《股票转让后多久有消息》](#)

[下载：股票经纪人如何与操盘手分成.doc](#)

[更多关于《股票经纪人如何与操盘手分成》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/32942480.html>