

# 美容院怎样把顾客变成股东关系！我的美容店想把业绩做的更好，想让员工更有激情，准备让他们入股分红，不知道该怎么去操作？-股识吧

## 一、当你成为美容院股东后你对股东怎么理解

除了你工资，再盈利了钱，你可以参加分红了。

## 二、

## 三、美容院店长入股

签五年的 如果你想自立门户 但条件不大好啊 我们也是美容院只有一家 有300多客人了 而且将来的计划让店长入股也是技术进股为什么要给钱呢 你觉得店里生意很好 老板不是投机者的话 可以考虑

## 四、美容院不干了把顾客转给别人怎么转！怎么收费，谁给谁费用？

转出方把客户没做完的产品一起给到接收方，继续后面的服务，接收方无偿做完余下项目护理。

接收方象征性发个红包就好，收尾的工作没必要计较太多利益的东西。主要是服务好客户，维护美容院诚信的形象

## 五、我的美容店想把业绩做的更好，想让员工更有激情，准备让他们入股分红，不知道该怎么去操作？

不能让员工入股，你最多把提成提高，一开始就让外人分红你的利益会相当少，我自己做生意就是个例子

## 六、我和别人以股份形式投资开了美容院 我是小股东 但是我是美容院的法人 我担心美容院有什么纠纷

首先得问你股份形式是有限的还是无限的？！不过一般都应该是有限的！有限是在有事时，只追美容院相关的资金及资产！无限就是美容院相关资方有的财产都要拿来赔偿了哈另外就是你们的合股形式是私下协议呢？还是登记了？如果不是的话，一般都是按注册时的比率来进行！其实你所理解的法人，只是美容院的一个法人代表，只是如你所说有事时，你将代表美容院！责任都是分摊的！

## 七、我是开美容院的，现在店里有很多顾客，想把顾客带去和别人合作，请问怎么算股份呢？

别人要是出钱，可以四六分

## 八、美容院怎么去做客情

很多美容院老板就直接给新人培训几天即上岗，原因在于培训和学习是要花时间和成本的，有一些美容老师也不是很正规，人才素质差异大，造成顾客感觉不舒服不专业，带来投诉。

解决方案：美容院应本着对顾客朋友负责的态度，对店里所有的美容师进行系统的培训，考核合格才能上岗。

一个合格的美容师才能给你带来更多的回头客。

定期找花思容美容师专家来店里培训，增强她们学习的积极性，在工资和提成上向她们倾斜，养成一个学习的氛围，谁专业顾客就多，收入就高，谁不专业，谁收入就底。

让美容师感觉学习是为自己增加更多顾客和收入的思想。

(2)对顾客的亲情投入少。

解决方案：每天查看顾客档案，谁过生日最早就送去短信祝福，过年过节的促销活动和节日祝福都送到，以亲情感动人。

不要把顾客朋友当“上帝”，把她们当成自己的亲戚和朋友对待，那她们就是你院口碑最好的传递者。

(3)人才流失严重。

这是让老板头疼的事情，培训好拉，手上顾客朋友多拉，美容师就有自己的打算，离开自己去做或找更高收入的地方。

如果美容师态度坚决，也不能告诉你很合适的理由，说明她真不想做了，这样的人坚决辞退。

在团队里经常抢顾客不能合群的美容师坚决辞退。

解决方案：美容师是你的员工，也是你的朋友姐妹，如果你真心像对待自己的亲姐妹一样，相信她也不会离开。

美容师担心的问题：如客源少，环境差，收入低，老板刻薄等。

客源少一定收入低，老板要找问题：是人的问题还是环境，还是店里位置的问题，还是营销的问题，这是老板需要解决的问题。

同时老板的性格直接关系到员工对你的忠诚度，人心比人心，亲情人性化管理。

同时对表现出色的美容师，重点培养，为自己开分店打基础。

可以在开会的时候明确告诉大家，我以后要开若干美容院，店长就从你们当中提拔，并可以入股，做真正的老板。

在激励制度上，如果采取业绩量化的指标，只能将美容师服务减少，如果用简单的奖勤罚懒，只能将服务质量降低。

能力强的美容师“奖”多了，容易跳槽或自己开店；

能力差的美容师罚急了容易改行或重新选择老板。

对能力强的美容师要多“口头表扬”少“金钱表扬”；

对差的美容师要少“口头表扬”多“暗中激励”。

让能力强的美容师时时刻刻有危机感，充分调动大家的积极性、主动性，全面提高美容师的整体素质。

用“心”去留住美容师，而不是用钱去收买美容师。

(4)拓展客源困难 解决方案：美容院的经营则主要依赖于专业的美容技术、热情的待客服务和鲜明的店面形象这3个因素，若缺少一个，美容院的经营都不会很理想，而且也不会受到顾客的喜爱，当然，这也是美容院拓展客源的基本方法。

对于美容院而言，拓展客源最根本、最重要的方法应该是通过店内日常丰富多彩、独具特色的营销推广活动，向顾客宣传美容新技术、新产品，提供专业顾客留下良好的印象，来加强口碑的宣传效果。

在维护固定客源的同时，还要下功夫开拓新客源。

在通常情况下，美容院的固定客源每年必须递增10%左右，这是美容院保持生意兴隆的关键。

## 参考文档

[下载：美容院怎样把顾客变成股东关系.pdf](#)

[《股票停牌后多久能买》](#)

[《股票卖出后多久能确认》](#)

[《股票通常会跌多久》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[下载：美容院怎样把顾客变成股东关系.doc](#)

[更多关于《美容院怎样把顾客变成股东关系》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/31473435.html>