

# 低保户是不是可以买股票--城市低保符合条件是什么-股识吧

## 一、凡持有有价证券不管多少都不能有低保吗

转发：城市户口申请低保的条件：（一）申请城市低保待遇应同时具备下列条件：

- 1、持有本县常住非农业户口。
- 2、申请人家庭可核算的月人均收入和实际生活水平必须低于我县城市低保标准(各地标准不同，具体咨询当地民政部门)。
- 3、申请人家庭中就业年龄内有劳动能力的人员，必须符合下列条件中的一项：按有关规定，认定属于不具备工作能力或工作条件（如学生或需在家照顾幼儿、病人或伤残人员的对象等）；

符合就业条件尚未就业的人员，必须先到劳动部门进行登记，积极寻找有收入的工作，参加当地政府及其有关部门、街道办事处或社区居委会组织的劳动自救计划。

（二）有下列情况的家庭，不予或取消享受城市低保待遇：1、可核定的家庭月人均收入虽然低于当地城市低保标准，但实际生活水平明显高于当地城市低保标准的（参照水、电、话费消费情况）；

2、拥有非维持基本生活需要的汽车、摩托车等高档消费品的；非因城建拆迁等原因近期出资购买商品房的、新建房有二处以上或对住宅进行非必要装修的；

有购买股票或其他较大金额投资行为的；

安排子女择校就读、出国留学或子女在义务教育期间入读私立收费学校的；

家庭成员中有经常出入娱乐消费场所的；

饲养观赏性宠物或配戴金银等高档手饰的；

3、家庭中在就业年龄段内有劳动能力者，无正当理由不参加社会组织的公益活动的；

4、不配合低保核查人员入户核查或“年度审核”的，有弄虚作假行为的；

5、在享受低保待遇期间，家庭有更换或新购家用非生活必须设施的；

6、因赌博、吸毒、嫖娼等行为造成家庭生活困难且仍未改造的，后因其他违法行为在司法机关处罚期间的，违反人员本人不能享受最低生活保障待遇。

（三）申请审批程序：1、申请。

申请对象按属地管理的原则，由户主（通过社区居委会或直接）向住户所在地的街道办事处或乡镇人民政府提出书面申请，并将申请书和相关资料(户主身份证复印件、家庭成员户口簿复印件、家庭收入证明、就业状况、家庭成员合影等)报所属社区居委会。

2、初审。

社区居委会或厂矿单位受当地民政部门和乡镇人民政府委托，对申请人家庭成员的户籍、收入和就业状况进行调查评审，在社区等公共场所公布第一榜，并指导符合条件的申请人填写《城市居民最低生活保障待遇申请审批表》，签署意见，将其连同其它证明材料一并报送办事处或乡镇人民政府审核，上报材料必须齐全。

审核。

乡镇人民政府接到申请表和相关证明材料后，应开具书面受理通知书，立即组织人员入户核实，进行调查核实，对于符合条件的签署同意意见，由社区居委会（厂矿单位）公布第二榜名单，同时将申请表和相关证明材料报送县民政部门，对于不符合条件的，应通知申请人并说明原因。

审批。

县级民政部门收到上报的申请表和相关证明材料后立即组织人员入户抽查，办理审批手续。

对于符合城市低保条件的家庭，应当区分不同情况，批准其享受城市低保待遇。经县级民政部门批准享受最低生活保障待遇的对象，要经乡镇人民政府通知社区居委会或厂矿单位公布第三榜，并由县民政部门发放低保金领取证及银行存折。

## 二、普通工行卡余额100元半年。为什么不扣账户管理费

工行是年费10元，如果卡内账户月均不满300元还有小额账户管理费一个季度3元。你的卡没有扣费可能是因为在开卡时，被调试成免年费的卡种。一般是社保，工资等就不会出现扣年费的情况。

## 三、城市低保符合条件是什么

转发：城市户口申请低保的条件：（一）申请城市低保待遇应同时具备下列条件：

- 1、持有本县常住非农业户口。
- 2、申请人家庭可核算的月人均收入和实际生活水平必须低于我县城市低保标准(各地标准不同，具体咨询当地民政部门)。
- 3、申请人家庭中就业年龄内有劳动能力的人员，必须符合下列条件中的一项：按有关规定，认定属于不具备工作能力或工作条件（如学生或需在家照顾幼儿、病人或伤残人员的对象等）；

符合就业条件尚未就业的人员，必须先到劳动部门进行登记，积极寻找有收入的工作，参加当地政府及其有关部门、街道办事处或社区居委会组织的劳动自救计划

- 。
- (二) 有下列情况的家庭，不予或取消享受城市低保待遇：1、可核定的家庭月人均收入虽然低于当地城市低保标准，但实际生活水平明显高于当地城市低保标准的（参照水、电、话费消费情况）；
- 2、拥有非维持基本生活需要的汽车、摩托车等高档消费品的；
- 非因城建拆迁等原因近期出资购买商品房的、新建房有二处以上或对住宅进行非必要性装修的；
- 有购买股票或其他较大金额投资行为的；
- 安排子女择校就读、出国留学或子女在义务教育期间入读私立收费学校的；
- 家庭成员中有经常出入娱乐消费场所的；
- 饲养观赏性宠物或配戴金银等高档手饰的；
- 3、家庭中在就业年龄段内有劳动能力者，无正当理由不参加社会组织的公益活动的；
- 4、不配合低保核查人员入户核查或“年度审核”的，有弄虚作假行为的；
- 5、在享受低保待遇期间，家庭有更换或新购家用非生活必须设施的；
- 6、因赌博、吸毒、嫖娼等行为造成家庭生活困难且仍未改造的，后因其他违法行为在司法机关处罚期间的，违反人员本人不能享受最低生活保障待遇。

(三) 申请审批程序：1、申请。

申请对象按属地管理的原则，由户主（通过社区居委会或直接）向住户所在地的街道办事处或乡镇人民政府提出书面申请，并将申请书和相关资料(户主身份证复印件、家庭成员户口簿复印件、家庭收入证明、就业状况、家庭成员合影等)报所属社区居委会。

2、初审。

社区居委会或厂矿单位受当地民政部门和乡镇人民政府委托，对申请人家庭成员的户籍、收入和就业状况进行调查评审，在社区等公共场所公布第一榜，并指导符合条件的申请人填写《城市居民最低生活保障待遇申请审批表》，签署意见，将其连同其它证明材料一并报送办事处或乡镇人民政府审核，上报材料必须齐全。

审核。

乡镇人民政府接到申请表和相关证明材料后，应开具书面受理通知书，立即组织人员入户核实，进行调查核实，对于符合条件的签署同意意见，由社区居委会（厂矿单位）公布第二榜名单，同时将申请表和相关证明材料报送县民政部门，对于不符合条件的，应通知申请人并说明原因。

审批。

县级民政部门收到上报的申请表和相关证明材料后立即组织人员入户抽查，办理审批手续。

对于符合城市低保条件的家庭，应当区分不同情况，批准其享受城市低保待遇。经县级民政部门批准享受最低生活保障待遇的对象，要经乡镇人民政府通知社区居委会或厂矿单位公布第三榜，并由县民政部门发放低保金领取证及银行存折。

## 四、程涨宝和携程宝有什么区别么？

您好！感谢您对携程礼品卡的关注！携程将于5月20日-31日发售首款名为“程涨宝”的礼品卡优惠套餐，起售门槛为5000元，发售总额5000万。

产品设90天、180天两种封闭期限，期间用户获得的返利，将于携程股票涨幅挂钩，赠送额度上不封顶，最低保底年化返利率为6%。

为了让用户得到充足返利，“程涨宝”设90天、180天两种封闭期，用户可根据自身情况，选择合适的产品。

期满后，根据携程股票走势与所购礼品卡类型，获得相应的返利赠送。

如果封闭期内，携程股票未达到预期涨幅，“程涨宝”也将按照年化返利6%的比例，向用户赠送礼品卡。

携程宝是携程旅行网自2022年起独家推出的礼品卡优惠套餐产品。

目前拥有“任我行”和“任我游”两个系列，每个系列分别包含“90天”、“180天”及“月月返”三款产品。

携程宝提倡有计划的科学出行理念。

用户可根据自己的出行需求提前规划自己的预算，选购最适合的携程宝产品，获取最大的优惠。

“任我行”系列适合有远期机票、火车票需求的用户。

比如用户计划六个月后出行，那么提前购入“任我行”系列的“180天”产品，等到180天后领用，就可以获赠5%的携程礼品卡（任我行），这部分净赚的礼品卡可以用于提高出行质量。

“任我游”系列则更适合有旅游度假需求的用户。

该系列对比“任我行”系列虽然适用范围略窄，但却明显更为优惠。

比如用户计划三个月后出游，想要购买旅游度假产品，那么选择优惠力度更大的“任我游系列”，无疑十分明智。

更多详情请关注携程礼品卡\*：[//lipin.ctrip\\*/czb](http://lipin.ctrip*/czb)希望我的回复对您有所帮助。

感谢您的提问！祝您生活愉快！

## 五、做证券公司的客户经理怎么样？？

待遇比较差 你外向吗?有客户资源吗?是不是富二代?这一行业很难做了，中国有多少股民?现在开户数都有1.5亿了除去老人小孩，成年人还有多少?成年人中 在农村不上网的 有多少?现在开户就是挖客户，互相转户证券公司之间

你挖我的，我挖你的佣金也是越来越低.都到了万分之几了所谓万分之几，就是客户买了一万块钱 股票，证券公司收取几块钱 手续费这几块钱 手续费 要扣掉

两块钱的交易所规费剩下的净佣金才可以拿提成.比如万分之八，一个客户一万块钱炒股，净佣金就是六块你的提成大概是一块钱左右.你要多少个客户才可以拿到一千块钱提成?一个月能开4-5个这样的客户就很厉害了.7月份一个月，我们营业部只有一个人有效户6个.其他的客户经理基本都是一个有效户，还有很多一个有效户都没有.有效户的概念就是有

一万块钱炒股.你自己想想吧.如果工作这么好，为什么证券公司不断的招人呢?这就是人海战术，你把自己亲戚朋友都开完了开不到户的时候，证券公司就让你走人了不要说你可以慢慢积累，你等的起吗?户难开，每个月就那么一点工资.多少人做了一年，还不是每个月两千多的工资.当然了，如果你是富二代，有很多有钱的亲戚，那你可以做这个.或者你很外向，可以把银行的理财经理搞定他介绍客户给你，你也可以做得很好.最后就是看你自己的了，外向的话，就跟卖保险一样，见到人就问炒股吗?这样你也可以做下去.除此以外，恐怕你很难做下去的.有其他的工作，就不要考虑证券了.前途渺茫.99%的人都会选择离开.-----以下这段话是一个从业很多年的客户经理说的，内容如下：不知道兄弟是要做什么工作，如果是客户经理那么请慎入，如今证券经纪业务竞争太激烈了，手续费价格战把利润已经压缩至超低范畴，客户经理主要还是要靠佣金提成来生活，工资就别提了比民工还少。但是佣金战把市场已经做死，现在券商基本第一就是保存有客户，所以你给低佣金别的券商也会低佣金挽留客户，这样以来客户的流动性将大大降低。而客户经理是有硬性责任任务的，也就是说你每个月要开几个户，卖多少理财产品，做多少资产的任务，这些都会和你的工资佣金挂钩，每个月不能完成任务本来就少的可怜的佣金还要被无良券商给私吞，甚至扣和低保相当的工资。按照券商给大家画的饼，那是忽悠人的，我在这行混了很多年了看得很清。在券商混，游戏规则的制订在别人手里，别人想怎么玩你就怎么玩你。就算你资产很大，哪天找个合规问题黑了你，你还不是乖乖的？客户的转户流动率在降低，佣金在降低，而任务却繁重，那也就是这是一个死胡同，你愿意往死胡同跳吗？你就这么一直不停的开户，开到死？享受券商随意的考核，比如苛刻的克扣？不要傻乎乎的给券商卖命了，该为自己考虑下了。

这个行业有很多盈利模式，但绝对不是吃佣金。

牛人都是搞一些名义上的有资格的人在券商挂职，然后在外做其他事，根本无需任何考核，考核的都是傻瓜蛋和老实人，业内一些老人都是这么干的。

但这你需要能力和资源需要跟营业部老总亲密“勾结”潜规则都是如此。

一些客户经理若干年后除了发现年纪大了，自己是一无所获，这是发展趋势，看清趋势不要逆势而为之。

有心人，还是趁年轻多学点本事。

这是一个从业6年的同行的忠告！券商这里，只是一个舞台，不能等它来谢幕，最好自己能开一个戏院来唱戏。

上层都在拼命的捞钱，然后给经纪人制定了苛刻的管理制度，呵呵，只是笑话。  
-----你做好心理准备，以免落差太大.

## 参考文档

[下载：低保户是不是可以买股票.pdf](#)

[《股票开户最快多久能到账》](#)

[《股票涨幅过大停牌核查一般要多久》](#)

[下载：低保户是不是可以买股票.doc](#)

[更多关于《低保户是不是可以买股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/29139012.html>