

说没时间炒股的客户怎么回答 - - 怎么回复这个客户呢？ 请指点。 -股识吧

一、电话销售时遇到客户问“我没时间”怎么回答最好

那就约下一次打电话的时间，礼貌的结束对话。

二、该怎么样回复客户？

货款没有到手就不算任务完成啊，有很多客人都是这样的，见多了就不怪啦。多去开发新客户吧。

三、怎么回复这个客户呢？请指点。

先回复：Happy New Year，然后等放完元旦，如果没有收到他的feedback，就主动发邮件询问，后续的，就要看人家怎么说了。

四、我是做股票销售的，如何与客户聊天的开场白怎么说？

你这个问题不好回答。

第一、不知道你是电销还是面对面销售第二、不知道你跟客户的了解程度一般情况下，这种开场白以寒暄为主，在这过程中掌握顾客的语气语速语调。

然后模仿，做到基本同步。

你就完成拉近距离的第一步了。

第二部通过开场发问技巧，了解需求。

在挖掘需求。

这个一时半会儿讲不清楚。

给你个链接，里面有资料自己学习。

有个顾问式销售和为什么做销售适合你。

*s : //yunpan.cn/ckylvtM4gPxmXR 访问密码 14cf

五、给客户打电话 客户总说没时间，接下来怎么去打

这是一种委婉的拒绝，你该换个人打了。

参考文档

[下载：说没时间炒股的客户怎么回答.pdf](#)

[《量子为什么距离比较远》](#)

[《主力增仓的股票能买吗》](#)

[《股改对股东有影响吗》](#)

[《华映科技什么时候脱帽》](#)

[下载：说没时间炒股的客户怎么回答.doc](#)

[更多关于《说没时间炒股的客户怎么回答》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/27999529.html>