

汽车美容店股权怎么分配，两人投资合伙开汽车美容装潢店一人管理该怎么样写合同 怎么分股份-股识吧

一、我和朋友合伙开了一个汽车美容，请问如何分红！

我给你们提个建议。

你们协定，店内工作人员1月工资多少。

例如3000.哪么两人6000.或者多点。

你们自己协定。

50000-6000 之后按股份分成。

这样是最合理的，将来你们做大也是最公平的分配。

他可以选择不来，但是利润是利润，你们的工作所得不属于利润。

将来也避免纠纷。

因为不一定谁干的多谁干的少。

毕竟投资分配在这摆着。

你不给丙分配利润，是可以起诉你的。

二、A和B开了家汽车美容店，投资40万，分别占50%股份，已经经营三年，现B作价20万转让给我，我应该注意什么？

首先必须先上企业信用查询网站查询经营是否有异常，然后看看A有什么意愿，是否可持续经营，以往营收状况和趋势，若持续经营和发展未来五年需要多少持续投入成本。

最后你是否参与管理，对行业是否熟悉这些需要考虑清楚，计算机会成本，二十万是否有更好的投资方向。

望采纳。

三、两人投资合伙开汽车美容装潢店一人管理该怎么样写合同 怎么分股份

如果两个人打算合伙开店，你可以去附近的律师楼让专业的人士来帮助你。

具体细节你可以去咨询一下。

从我国法律角度来定义《合伙合同》的话，合伙人共同盈亏、共担风险，对外承担连带无限责任。

数个合伙人可以推举合伙人中的一人负责管理合伙内部的事情，所产生的法律责任对其他合伙人具有法律效力

四、美容院怎么开展股东制，利益怎么分配合理？？

我给你们提个建议。

你们协定，店内工作人员1月工资多少。

例如3000.哪么两人6000.或者多点。

你们自己协定。

50000-6000 之后按股份分成。

这样是最合理的，将来你们做大也是最公平的分配。

他可以选择不来，但是利润是利润，你们的工作所得不属于利润。

将来也避免纠纷。

因为不一定谁干的多谁干的少。

毕竟投资分配在这摆着。

你不给丙分配利润，是可以起诉你的。

五、合伙开汽车维修美容店，这种情况下应该分多少利润给合作方？

你好，楼主，首先做生意机遇和风险是并存，对于初期创业而言，合资经营根据双方实际投入的人力和物力，多劳多得为原则，甲方投资：一半资金和人力管理

乙方投资：金额

也就是说乙方是资金入股，甲方是技术与资金入股，金额分配建议最好是4—6开

这个都是自家亲戚，怎么定位看你们如何商议了。

参考文档

[下载：汽车美容店股权怎么分配.pdf](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《新股票一般多久可以买》](#)

[下载：汽车美容店股权怎么分配.doc](#)

[更多关于《汽车美容店股权怎么分配》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/24415013.html>