

怎么找股票客户 - 我对股票颇有研究，现在想帮人家操盘，怎样才能找到客户？-股识吧

一、做金融（股票方面）怎样建立好自己的客户源，怎么找客户源？

万事开头难 起步可能会有点辛苦 就只能积极面对 陌生人是你最好维护的客户 取款机等待取钱的 逛超市出来的 散步的 都是你的客户源 尤其是退休的人 你要有足够的热情 不同的人不同的对待方式 只要你有了第一批客户 你对第一批客户维护的够好 服务做得到位 用你的专业知识让客户赚钱了 那么随后的不用你去找 客户都会主动来找你！

二、新手想炒股怎么找客户经理啊

您好，针对您的问题，国泰君安上海分公司给予如下解答新手炒股首先，炒股开户一定是要本人用本人的身份证办理的，不能代理其他人开户，也不能用自己家人的身份证和银行卡为自己开户。

其次，找一家口碑好一点的证券公司去做炒股开户，一般新手炒股开户以后最好是有位专业人士指导一下的，否则如何下载软件，如何做转账，如何做基本的操作都一无所知。

再次，找到适合的证券公司以后再他们正常营业时间（一般是工作日周一到周五上午9点到下午的15点，有的证券公司周末也是可以办理开户的，去之前可以打听清楚，最好能够在网上找到工作人员预约一下）去办理开户就可以了。

最后，在证券公司开户以后，找他们的客户经理指导一下简单的软件下载以及印证转帐如何操作就可以了。

以上是新手炒股开户的简单步骤，不过开好户以后也可以不急着买股票的，因为证券公司有的理财产品也很不错的，可以适当的做做，有时候比做股票也不差的。

登录国泰君安上海分公司*://sh.gtja*进行预约即可有客户经理对应服务。

希望我们国泰君安证券上海分公司的回答可以让您满意！回答人员：国泰君安证券客户经理：洪经理（员工工号009301）国泰君安证券——百度知道企业平台乐意为您服务！如仍有疑问，欢迎向国泰君安证券上海分公司官网或企业知道平台提问。

三、怎么找股票客户啊

建立股票群，名字取的响亮一些，在大型的财经网站多发一些评论以及股票推荐，空间，校内，微博等全动用上，还是有一定的效果的

四、股票怎么找客户？

证券公司的吧 银行开户是需要运气的 另外就是多跟大堂经理和银行的一线业务员沟通 他们都会有大量的客户在手里 如果银行的人愿意帮助你 你开客户就不存在问题 大户也是大大的有的。

五、怎样找需要股票软件的客户

没用的!!! 你要想推广的话 你自己就要先了解 股票 只有和股民先谈的来 交上朋友 你才能在推销你的 软件哦 还有以先在的 大势行情来看 推销软件可不太容易啊 不过你可以用现在的时间多多的学一些 股票知识 在去各大交易所门口 利用发单的机会 多多交一些股民 先攒 人脉 等大势一好 你就可一很容易的 推销了

六、我对股票颇有研究，现在想帮人家操盘，怎样才能找到客户？

先通过身边的朋友来操盘，操盘好了盈利不错的话，口口相传就会有很多人来找你了

七、证券经纪人如何在网上发现客户

证券从业人员不能利用网络招揽客户的

八、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

参考文档

[下载：怎么找股票客户.pdf](#)

[《股票开通融资要多久》](#)

[《股票能提前多久下单》](#)

[《买了股票持仓多久可以用》](#)

[《股票转让后多久有消息》](#)

[下载：怎么找股票客户.doc](#)

[更多关于《怎么找股票客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/21503841.html>