

上市公司和小店哪里工作好—我是一名会计本科生，不知道是去房地产公司做出纳还是一家上市公司做会计？他们的待遇是差不多的i-股识吧

一、我是一名会计本科生，不知道是去房地产公司做出纳还是一家上市公司做会计？他们的待遇是差不多的i

还是去上市公司比较不错吧！就像你说的，在上市公司干财会这块确实是比较累，但我们还年轻呢，锻炼锻炼比较好吧！以后发展好了，混个CFO这类的不错啊！负责上市公司的融资！鄙人之见！

二、应届毕业生做销售，去大公司好还是小公司好？

先可以从小公司干两年，得积累了实际经验以后，在找大一点的公司，一上来就去大公司，像你说自己没有什么经验，他们是不会给你过多时间去适应的，大公司节奏大多很快，效率要求的也较高，小公司的话相对来说比较好沟通，更合适新人练手，祝你好运.

三、如今哪里工作最好找？

如何找到一份好工作 想做什么，首先问五个问题：我要去哪里？我在哪里？我有什么？我的差距在哪里？我要怎么做？ 以上五个问题涵盖了目标、定位、条件、距离、计划等诸多方面，只要在以上几个关键点上加以细化和精心设计，把自身因素和社会条件做到最大程度的契合，对实施过程加以控制，并能够在现实生活中知晓趋利避害，使职业生涯规划更具有实际意义。

做好职业定位 定位是自我定位和社会定位的统一，只有在了解自己和职业的基础上才能够给自己做准确定位。

检视个人特质（一）欲望(Desires))（做事的能力）在此人生阶段，你究竟要什么？（二）能力(Ability)

你擅长什么？（一般技术以及特别技术）（三）性格特质（气质、性质）(Temperament)

（气质、性质）你是什么类型的人？在何种情况下有最佳表现？（四）资产(Assets

) (有形与无形)你有什么比别人占优势的地方?

每个人群都需要定位,其目的是保证自己持续地发展。

但是各个群体定位的重点不同:定位重点在于澄清自己有什么。

过高或者过低估价自己,过于看重自己的文凭,或者看重自己的成绩,有的过于低估自己身上的潜质,所以,既需要认真地分析自己,又需要多了解社会需求,以求定位准确。

在大多数情况下,正确的思路是,做你应该做的事,而不是做你喜欢做的事

找工作同做其它事情一样,也有方法和技巧。

很多人找不到工作并不是因为他们没有做事的能力,而是因为他们在工作过程中没有运用正确的方法和一定的技巧。

所谓技巧,主要包括三个方面的内容:

· 了解自己,包括了解自己的知识、技能、性格、爱好以及身体状况等。

找工作之前,你必须先对自己有全面的认识,一定得知道自己能做那方面的工作,不适合做哪方面的工作。

找工作不能眼高手低,明明自己没有能力做的工作却偏要做,那结果一定是被拒之门外的。

· 了解你所选择的职业和行业。

了解职业岗位的工作内容、工作性质和对从业者素质的要求。

可以向亲朋好友中做过相关工作的人了解有关情况,也可以向从事这方面工作的其他人请教,他们经验丰富,体会深刻,能给你提供具有指导意义的信息,他们工作中的失败教训,对你可以起到预防的作用,而他们的成功经验又是你可以借鉴的。

· 自我推荐。

在了解自己和工作的基础上,就开始求职了。

求职就是寻找和得到工作的过程,通常包括获得用人的信息、争取面试、谈话、签约等环节。

找工作就像推销商品一样,要让顾客买你的产品,你必须告诉对方,你的商品质量如何的高,价格怎样公道,才能吸引人们来买这种商品。

同样,找工作时也要围绕着“我真正有能力做好这份工作,而我提出的要求也是十分合理的”这样一个中心来展开。

一定要学会推销自己,这样别人才会认可和录用你..

四、两家公司,我该选择哪一家去上班?

从长远角度来讲和近况来讲选择第二家1.因为待遇问题比第一家要多2.领导重视你才会有晋升的机会3.在小公司更能锻炼你的个人能力

五、小公司当秘书好还是大公司好？比如说哪里能哪里能学到东西，哪里有助于今后发展

先可以从小公司干两年，得积累了实际经验以后，在找大一点的公司，一上来就去大公司，像你说自己没有什么经验，他们是不会给你过多时间去适应的，大公司节奏大多很快，效率要求的也较高，小公司的话相对来说比较好沟通，更合适新人练手，祝你好运.

六、搞开发的去大公司好还是小公司好？去小公司感觉人情世故特别多，去大公司好像天天要加班

先去大公司混工作经验 感觉大公司不好 累或者怎样 可以去小公司 有了大公司的工作经验在小公司很吃香的

参考文档

[下载：上市公司和小店哪里工作好.pdf](#)

[《买股票要多久才能买到》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[《农业银行股票一般持有多久分红》](#)

[下载：上市公司和小店哪里工作好.doc](#)

[更多关于《上市公司和小店哪里工作好》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/20791526.html>