

为什么说炒股要趁年轻！全命题作文《尝试》怎么写？- 股识吧

一、电信还是外汇好？

外汇，先赚够钱再说

二、做销售好还是证券从业人员好

证券就是销售.不过待遇一般了.想说的话做好心理准备有人说过这样一句话：是一个证券公司的客户经理说的，内容如下：{不知道兄弟是要做什么工作，如果是客户经理那么请慎入，如今证券经纪业务竞争太激烈了，手续费价格战把利润已经压缩至超低范畴，客户经理主要还是要靠佣金提成来生活，工资就别提了比民工还少。

但是佣金战把市场已经做死，现在券商基本第一就是保存有客户，所以你给低佣金别的券商也会低佣金挽留客户，这样以来客户的流动性将大大降低。

而客户经理是有硬性责任任务的，也就是说你每个月要开几个户，卖多少理财产品，做多少资产的任务，这些都会和你的工资佣金挂钩，每个月不能完成任务本来就少的可怜的佣金还要被无良券商给私吞，甚至扣和低保相当的工资。

按照券商给大家画的饼，那是忽悠人的，我在这行混了很多年了看得很清。

在券商混，游戏规则的制订在别人手里，别人想怎么玩你就怎么玩你。

就算你资产很大，哪天找个合规问题黑了你，你还不是乖乖的？客户的转户流动率在降低，佣金在降低，而任务却繁重，那也就是这是一个死胡同，你愿意往死胡同跳吗？你就这么一直不停的开户，开到死？享受券商随意的考核，比如苛刻的克扣？不要傻乎乎的给券商卖命了，该为自己考虑下了。

这个行业有很多盈利模式，但绝对不是吃佣金。

牛人都是搞一些名义上的有资格的人在券商挂职，然后在外做其他事，根本无需任何考核，考核的都是傻瓜蛋和老实人，业内一些老人都是这么干的。

但这你需要能力和资源需要跟营业部老总亲密“勾结”潜规则都是如此。

一些客户经理若干年后除了发现年纪大了，自己是一无所获，这是发展趋势，看清趋势不要逆势而为之。

有心人，还是趁年轻多学点本事。

这是一个从业6年的同行的忠告！券商这里，只是一个舞台，不能等它来谢幕，最好自己能开一个戏院来唱戏。

上层都在拼命的捞钱，然后给经纪人制定了苛刻的管理制度，呵呵，只是笑话。

}他说的都是大实话，真的！你外向吗？有客户资源吗？是不是富二代？这一行业很难做了，中国有多少股民？现在开户数都有1.5亿了除去老人小孩，成年人还有多少？成年人中在农村不上网的有多少？现在开户就是挖客户，互相转户证券公司之间你挖我的，我挖你的佣金也是越来越低。都到了万分之几了所谓万分之几，就是客户买了一万块钱股票，证券公司收取几块钱手续费这几块钱手续费要扣掉两块钱的交易所规费剩下的净佣金才可以拿提成。比如万分之八，一个客户一万块钱炒股，净佣金就是六块你的提成大概是一块钱左右。你要多少个客户才可以拿到一千块钱提成？一个月能开4-5个这样的客户就很厉害了。7月份一个月，我们营业部只有一个人有效户6个。其他的客户经理基本都是一个有效户，还有很多一个有效户都没有。有效户的概念就是有
一万块钱炒股。你自己想想吧。如果工作这么好，为什么证券公司不断的招人呢？这就是人海战术，你把自己亲戚朋友都开完了开不到户的时候，证券公司就让你走人了不要说你慢慢积累，你等的起吗？户难开，每个月就那么一点工资。多少人做了一年，还不是每个月两千多的工资。当然了，如果你是富二代，有很多有钱的亲戚，那你可以做这个。或者你很外向，可以把银行的理财经理搞定他介绍客户给你，你也可以做得很好。最后就是看你自己的了，外向的话，就跟卖保险一样，见到人就问炒股吗？这样你也可以做下去。除此以外，恐怕你很难做下去的。有其他的工作，就不要考虑证券了。前途渺茫。99%的人都会选择离开。如果其他的销售工作提成还不错，建议不要选证券。

三、叫别人帮自己炒股有风险吗？

兄弟，炒股当然有风险。

我也刚开户，觉得自己刚结婚有些积蓄，想趁年轻在股市里赚些钱养家糊口，在别人指点下三天挣了1000元钱，正高兴呢，第二个星期就跌了500，现在不仅挣了都吐出去了，还赔了700多，目前正在继续赔。

。
。

我也不敢割肉。

兄弟，给你说句实话，如果你想通过股市挣钱，首先要从书本或网络上学习股票的操作方法，K线图的识别和应用，日均线的意义等等，还要关心国际方面及国家大事，另外还要具备成熟的心态。

炒股不是闹着玩，2009大体是熊市，股价震荡起伏不定，国际方面，金融危机尚未结束，股市没有见底，经济复苏尚看不清希望，你又完全不懂操作，不懂形势，不懂分析，不懂心态，不懂危机，不懂陷害，不懂低吸高抛，不懂死亡交叉，啥都不

懂，就敢交给别人打理自己的血汗钱，他是股神吗？巴菲特去年10月份抄底失误，赔了二百多亿美元，谁知道老头哭了没。
听我的，等你懂股票了，自己拿自己百分之十的家产炒着玩玩，炒股要快乐，快乐炒股！心态最重要。
抱着挣钱去炒股，永远挣不了大钱。

四、个人理财怎么做? 求个人理财建议

楼主，个人理财，我觉得理财并不难，任何时候开始学都不晚。
理财不能随大流，一定要选择适合自己的。
给你支几招，比如：少打一次车，少做一次美容，吃饭少点一个菜，省下来的钱积攒起来去投资，让钱生钱。
还可以记账，每天记账，不行的话三天记一次也可以啊。
还可以通过一些个人理财产品来帮助你理财。
我先买的是华夏银行的龙盈理财，它的盈系列理财产品和全面服务体系都做的非常不错，进行个人理财也简单和还能增值资产。
你有空去华夏银行问问，龙盈理财的这个系列的产品特多，肯定能找到合适你的。

五、全命题作文《尝试》怎么写？

语文是没有方法的——从无字句学书 基础题——选择题、默写题等，尽量能多拿就多拿，最好是只错一道选择，默写一定要满分
古文——课内的要拿全分，课外的，至少要拿百分之八十以上的分 阅读——这个主要靠自己的体悟，不可以强求，答题时，尽量多体会作者的思想感情 作文——融入自己的感情，再加些“装饰”——小标题（三个为最适）、题记、书信体等
还有，学语文最重要的是多读一些课外读物《意林》、《读者》、《青年文摘》等，有时间的话，还可以多看看报纸，在作文中，可以提取一些时事作为素材。
还要多读一些诗句，适当的添加在作文中，可以说是锦上添花了

六、

七、你好你买过理财产品吗

买过的

八、科技公司的大客户经理怎么做？

做客户经理 只需准备一个通讯记录本将客户的所有个人资料收集起来包括生日 婚姻状况 家庭成员等等所有的资料全部收集起来并且集中起来

九、23岁大学毕业女生在家炒股票是不是很不像话？？

不妥。

其一：刚毕业，毕竟对炒股了解太少，炒股是以相关知识为基础，再加上理性的思维，冷静的认识，更包含了一点点运气于其中。

就算跟令堂学，那也未必就是万能钥匙。

其二，楼主怎么保证每月一定能赚到2-3000千呢？炒股的风险，不言而喻。

其三，趁年轻，多学点相关知识比较实在，为未来打算，难道楼主想炒股一辈子？

其四，本人，对现在的行情并不看好。

其五，楼主天天在家炒股，太少的接触社会，与人沟通变少，那会更加不适应这个社会。

本人建议：学点实在的东西，找份工作，先安顿了自己，刚毕业，不再伸手向父母要钱，那就是一大进步了。

炒股，可以业余时间去炒炒，当做一种投资，更好的学会理财。

但是不能当做职业！

参考文档

[下载：为什么说炒股要趁年轻.pdf](#)

[《股票带帽处理要多久》](#)

[《股票一般多久买入卖出》](#)

[《滴滴上市股票多久可以交易》](#)

[《挂牌后股票多久可以上市》](#)

[《股票回购多久才能涨回》](#)

[下载：为什么说炒股要趁年轻.doc](#)

[更多关于《为什么说炒股要趁年轻》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/18351511.html>