

## 客户不看股票怎么办.做股票销售客户说不太懂该怎么回?- 股识吧

### 一、给客户推荐股票客户说不做怎么办

不知道你具体是指某只股票还是说股票开户如第一种：可以跟客户说股票的基本面及技术图形如第二种：可以告诉客户，近段时间行情非常不错。中国A股难得的牛市希望能帮到你。

### 二、股票电话销售碰到客户有顾虑怎么办

给股票。  
能给一只好股票什么顾虑都没有

### 三、我看不起炒股票发家的客户，我对吗

好像不太对，炒股发家的人都有很强的坚定意志力。  
都回之前有很大的挫折一点点走过来的，这样的人有强大承受压力的能力，不是一般人所具备的。

### 四、给客户推荐股票客户说不做怎么办

首先你要了解客户是否还在做股票 你也可以用手机短信发一些股票  
让客户自己观察 不要给客户任何压力 不要激怒客户 更不要和客户争吵  
最开始要做的就是取得客户信任 让客户自己做个判断 客户是很聪明的

### 五、在面谈中,你的客户一现在股市太低迷为理由不想投资,你讲

## 如何运用学过的话术来解决

股市低迷，投资是不能有抛物线的想法的，在现在看来每一个投资在他眼里都是很有风险的，可是机会往往是在瞬间把握，这样的客户，你一般不能把自己的想法强加给他，可是又想叫他投资，你主要是把你的能用到的专业的知识看看能打动他吗？其次就是往往股市低迷的时候才是投资的好时候，简单的人都知道任何的产业都有起伏，你在他以你的专业知识感觉已经是最低谷的时候你可以提醒他。你说他以股市低迷为理由，不想投资我的感觉是你不够足以叫人家信任你。客户不是你拉他，能叫客户主动找你才算是成功。你要和客户交心就好，能叫客户感觉到你能为他的利益着想。

## 六、做股票销售客户说不太懂该怎么回？

不知道你具体是指某只股票还是说股票开户如第一种：可以跟客户说股票的基本面及技术图形如第二种：可以告诉客户，近段时间行情非常不错。中国A股难得的牛市希望能帮到你。

## 七、我是吉林省的一个原联合证券的客户，几个月没看怎么变成华泰了？没法看我的股票了？着急啊！

联合证券现在已经与华泰证券合并了。建议你原来开户的营业部联系一下，客户经理会指导你解决好一系列问题。

## 八、电话股票销售客户拒接话术

任何话术都是无效的，因为这种业务本身不能给客户好处，一开口早已被当成了垃圾电话。

不要徒劳地做这些无意义的工作了，股票投资是很难的事情，如果自己有本事做股票赚钱的话不需要去拉客户来交会员费了，早几年可能还能骗到一些人，现在被骗的人多了怎么说都没用了，趁早转行吧。

## 参考文档

[下载：客户不看股票怎么办.pdf](#)

[《转账到股票信用账户上要多久》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《一只股票从增发通告到成功要多久》](#)

[下载：客户不看股票怎么办.doc](#)

[更多关于《客户不看股票怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/10308340.html>