

如何找到投资股票的合伙人.想要找合伙人一起投资股票，怎样才能融到资金？？-股识吧

一、怎样找合伙人！

楼主做为一个新项目的发起人，应当将项目的优势通过项目计划方案表达出来，包括项目背景、创业组织结构、资金投入分析、财务损益分析、市场分析、运营战略规划、营销战略等等，然后就可以去找VC了

二、有一个好的项目，，想找合伙投资人要怎么找？

投资有风险的，一定要找自己信得过的人，不要轻信别人的三言两语就下注，要看清形势哦。

三、怎么找合伙人，或者投资者？

怎么找合伙人，或者投资者？首先要区分清楚合伙人和投资者的区别，两者最直接的区别就是投资者是不干活的，也就是只出钱的人才叫做投资者，而合伙人可能出钱，也可能不出钱，但是一定是要全资在公司干活的。

合伙人是帮着你一起打江山的，和创业者是互补的，要么懂产品，要么懂技术，要么懂销售，要么懂管理，要么是擅长搞资源，比如阿里的十八罗汉，当初都是这样的角色，之后又来了超级合伙人，这个人就是蔡崇信，蔡崇信懂资本运作，给阿里带来了国际资本，解决了阿里发展初期最缺的资金问题。

合伙人一般都来自于你的熟人，要么是同事，有过共事的经历，也有相同的行业背景，往往是属于不同的部门，我将毕业的时候现在一家千人左右的公司实习，这家公司的七个创始人就是同事，原来都在同一家企业，分属不同的部门，最后一起辞职创业，相当于是复制了原来的公司业务，经过十几年的发展，已经成为行业领头羊，现在已经递交了创业板上市资料。

合伙人也可能来自于自己的同学，阿里当时的十八罗汉成员中有马云自己的学生、也有自己的同事，对于一些技术含量高一点的创业项目一般都是来自于自己的同事或者同学。

而一般普通的创业者更多的是来自于自己的亲人，比如餐饮行业，大多都是亲人关

系，因为不需要很专业的高深技术和行业的素养，亲人有足够的信任就可以了。当然也有在创业过程中认识的合伙人，这都是彼此之间相互非常认同，对对方的为人以及项目前景都十分认同，这样的人才能成为合伙人。

投资者分为两类，一类是专业投资者，这些一般都是非常专业的投资机构，参加一些投融资活动可以认识这方面的专业人士，这些投融资活动一般都会在特定的网站上发布；

也可以给这些专业投资机构发送邮件，也就是将你的项目的BP发送给对方，也可以通过第三方的推荐来认识投资者，比如如果你在园区，那么园区的管委会一般会有相关的部门是对接投资机构的。

还有一类是非专业投资者，但是他们也有资金，也想投资一些项目，这类投资人可能是来自于你的上下游的合作伙伴，因为是上下游关系，所以更容易懂你的项目，当然也有向自己的亲人去融资的。

总之，无论你是哪种方式，要想得到投资人的认可，那么你得对自己的项目有足够的规划和清晰的认知，做一个BP（商业计划书）是最基本的前提，有BP不代表能够获得投资，但是没有BP你连向投资人推荐的机会都没有。

将自己产品的竞争力想清楚，将商业模式想清楚，将业务模式想清楚。

四、怎么找合伙人

找合伙人，除了要取长补短之外，关键是要有共同的创业目标和思想认识，天时地利人和缺一不可，当然依法约定双方的权利义务是长久合作的现实要求所谓技术骨干，业务骨干，管理骨干都可以不是合伙人，合伙人是你的共同投资人，共同投资人一定要选择好，不要小肚鸡肠的人，合伙后整天算计你，闹纠纷，选准合伙人后，可以通过招聘，吸取那些骨干成为你的员工，为你的企业出力

五、想要找合伙人一起投资股票，怎样才能融到资金??

去找有钱没项目的人筹！

参考文档

[下载：如何找到投资股票的合伙人.pdf](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[《上市公司离职多久可以卖股票》](#)

[《股票大盘闭仓一次多久时间》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：如何找到投资股票的合伙人.doc](#)

[更多关于《如何找到投资股票的合伙人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/4879310.html>