

如何避免上市公司创始人出局问题—企业怎样规避创新的风险-股识吧

一、创业公司如何避免被IPO和收购？

上市公司与债权人关系处理不当而产生的风险，不仅使上市公司正常经营受到影响，同时也使得上市公司的声誉遭到破坏。

恐龙智库提供的上市公司债权人风险管理，是针对上市公司利益相关者中的债权人的利益保护进行的专项风险管理。

该服务能够有效解决上市公司与债权人之间的潜在风险，维护上市公司的社会形象。

二、企业怎样规避创新的风险

开公司就有风险，如果不想承担任何风险最好就不要开公司！因此，风险的管理关键在于如何有效应对和控制，而不要寄希望于消灭风险。

对于创新型企业而言，创新风险主要可以考虑从如下方面进行管理：

通过强有力的跨职能团队保证开发过程质量。

新产品开发过程中各项任务完成的质量是创新风险的主要来源。

比如如果顾客需求研究不充分，开发出来的产品可能就不会令顾客满意；

如果市场调研不充分，就不能准确估计市场规模，可能导致新产品上市后达不到量产规模，影响项目的投资回报；

如果立项分析不严谨，可能导致开发出来的产品无法量产或者成本过高，导致公司无利可图。

我们建议从顾客需求研究、产品定义及立项分析开始就采用跨职能团队方式进行运作。

新产品开发过程中的每个阶段、每个步骤、每项任务乃至每项活动都应该有明确的责任人、有明确的交付件、有明确的完成时限。

采用跨职能团队模式进行新产品开发的好处如下：(1)每个项目都有一个自始至终对项目最终结果负责的产品经理；

(2)每个项目都有一个自始至终与产品经理一起对项目最终结果负责的核心团队，核心团队成员的职责包括但不限于职能代表职责；

(3)自始至终的产品经理和核心团队能始终掌握项目的核心信息，减少信息传递过程中的遗漏和失真，保证开发项目的质量。

通过多次决策评审降低项目风险。

决策评审团队在关键节点对每个新产品项目按照统一的决策评审准则进行严格的生/杀决策。

对项目的多次决策评审是降低项目风险，提升公司整体投资回报率的主要方法。

决策评审能及时中止没有前途的项目，减少项目继续投入的风险和损失。

立项、样机及上市前评审是新产品项目的关键评审点。

科学的决策评审的主要好处如下：(1)由跨职能的团队进行集体决策评审，减少了情绪化的个人“拍脑袋”决策的风险；

(2)按照统一的决策评审准则进行决策，能提高项目的决策质量，减少企业政治因素对项目决策的影响；

(3)多次的决策评审能将没有前景的项目及时中止，这不但能减少继续投入该项目的风险和损失，而且可将释放出的创新资源投入到更具投资回报价值的新产品项目；

(4)在每次决策评审前都对项目团队提交的阶段交付件进行严格的完整性和可信性检查，能督促开发项目团队对提交的交付件的质量负责；

(5)由跨职能决策评审团队对通过的项目承诺下一阶段的资源，能保证有前景的项目得到各职能部门及时、有效的支持。

通过规范的风险管理方法规避和应对风险。

项目的整体风险是由各个阶段、各项任务的风险累积而成的。

因此，采用规范的风险管理方法对各个阶段、各项任务的风险进行及时、有效的管理，能大大降低项目的整体风险。

风险管理主要包括对可能出现的风险的事前规避和风险发生后的有效应对。

三、关于上市公司的债权人风险，恐龙智库采取什么方式避免？

上市公司与债权人关系处理不当而产生的风险，不仅使上市公司正常经营受到影响，同时也使得上市公司的声誉遭到破坏。

恐龙智库提供的上市公司债权人风险管理，是针对上市公司利益相关者中的债权人的利益保护进行的专项风险管理。

该服务能够有效解决上市公司与债权人之间的潜在风险，维护上市公司的社会形象。

四、如何解决集团新设企业与上市公司同业竞争问题

很难啊，为何不并入上市公司？地域限制要考虑是否有地理约束，比如供热、供水，地产应该不行。

商业和住宅也不行啊，商住两用楼。

。
。
哈哈

五、如何避免创业失败？

任何人都不希望自己经营的企业失败。

但是每年都有很多企业在破产中关闭。

这些企业为什么会失败呢？怎样才能使成功的机会增加呢？本章讨论一些导致企业失败的原因。

了解这些原因以及知道怎样避免，这无疑是重要的。

企业主在第一次创办企业时，个人要作出最大努力。

因为大多数创业者的精力和资金是有限的，第一次创业也许已投入了自己和家庭的全部积蓄，失败后很难有再次创业的勇气和资金了。

导致企业失败的原因——拙劣的管理：可以分为下面几种情况：

- 1、无能（决策上的无能）
 - 2、错误的经验
 - 3、缺乏管理别人的经验
 - 4、缺乏组织产品和服务流水线的经验
 - 5、过高的管理费用
 - 6、不适当的销售
 - 7、厂（店）址选择不当
 - 8、库存上的问题
 - 9、消极怠工
 - 10、缺乏自信和过于谨慎
- 以上几种情况中，无能和错误的经验是失败的主要原因。

补救的办法是加强训练、积累经验、不屈不挠。

虽然拙劣的管理是企业失败的主要原因，但还有其他原因，如疏忽、欺诈和灾害。

在每一种情况下，企业主可以采取避免或减轻这些原因造成的影响。

疏忽：出现在一个缺乏动力或是企业受挫后就一蹶不振时。

所以当你用一定的时间和资本进行一次企业风险投资之前，全面客观地考查一下你的能力、决心和对成功的信念是必要的。

欺诈：发生在一个或一个公司试图利用不诚实的手段谋求发展时候。

公司有意出售劣质产品和提供劣等的服务，做虚假的广告，雇员偷窃公司的东西，这些都是欺诈的表现。

虽然有不少防止这些行为的法规，但是一个人或一个公司可能在一段时间里得逞而不被发觉，也没有给企业危害。

灾害：是指象火灾、洪水、暴风和地震等自然灾害。

这些是很难避免的，企业主应该选择完全的场地，对各种灾害采取相应的防护保险

。
只要企业主对企业的一切活动计划时深思熟虑，实施时一丝不苟，就可以有效地避

免企业失败。

六、如何防范创业风险

请先看连锁加盟的好处：首先，降低投机风险。

第二、加盟者可以得到系统的管理训练和营业帮助第三、加盟商可以集中进货，降低成本，保证货源。

第四、加盟商可以使用统一的商标和规范的服务。

第五、加盟者较易获得加盟总部的铺货支持连锁加盟比你自已独立开店创业更安全。

这是有根据的。

在美国和日本，已经有统计数字所证实。

所有新开张的企业中约有90%在5年内倒闭，而连锁加盟经营店在开张的5年内倒闭的只占10%。

这两个数字证实了，在进入新业务的方法中，连锁加盟比独立开店更安全。

但是连锁加盟成功率高并不等于没有失败，往往潜在加盟者对“连锁加盟比自已独立开店更安全”片面的理解，形成一种错误观念。

以为他只要签署一份连锁加盟合同就可不费吹灰之力挣到许多钱，轻信加盟体系的能力从而放松警惕，忽视准备加入的加盟体系的具体情况。

忽视一个重要的前提，即选择一个合适的加盟总公司是非常必要的。

选择加盟总部是创业的关键，首先要考察总部是不是具备行业经营管理经验，饰品业鱼龙混杂，有不少商家把目光集中在投资者的加盟费或是首期进货方面，往往没有后续的扶持帮助。

饰品业加盟总部大多设定在北京和广州，要看他们在总部当地是否开设直营店。

阿呀呀是知名的饰品品牌，它的旗下品牌阿呀呀女孩时尚用品一直力求新颖，注重时尚，国际流行元素结合东方文化的特性，让时尚个性发挥到极限，深受时尚女孩的欢迎。

七、创业公司如何避免被IPO和收购？

如何避免IPO？选择私人市场如果你是一家小公司，不想上市或被并购，你要做的就是找到另一种股票认购方式，毕竟，没有能力出让股票，创业公司在与顶级公司竞争的时候，会经历相当艰难的一段时间。

当公司成长的时候，公司可基于战略或战术原因，利用股票。使用股票有很多种方式，比如在线平台，像SecondMarket及SharesPost都是不错的选择。

这里，公司可以在没有公众监管的情况下进行股票交易。

在近些年，这些市场在公司的IPO之路上扮演着日益重要的角色，从2008年开始，超过10亿美金的股票在二级市场进行交易，成为最大的私人市场。

与公开市场不一样，私人市场中，公司可以控制谁购买它的股票，谁才能了解公司机密财务信息，从一个公司的观点来看，这个市场的巨大优势就是外界对公司的影响及权利小。

对投资人来说，通过私人市场购买股票与在上市后进行股票交易不一样，你无法任意买卖股票，而是必须等到拍卖日期到了才能进行交易，而到那天，股票价值可能已经下降了。

换句话说，在这个市场进行交易就是一次有风险的赌注，在私人交易市场购买股票，你必须是一个有钱的，被认可的投资人，这里的股票不是我们大多数人想买就能买的。

当然，有很多人在这些市场还是亏了大量财产，但早期股票市场就这样，高收益伴随的往往都是高风险。

私人市场很重要的另一个原因就是，在1980年，公司通常在4到5年之后才上市，所以就会让员工出售股票以前要耐心等待，而现在，公司可能要等个十几年上市，公司更愿意让早期员工在二级市场进行股票交易。

如果二级市场只是企业IPO之路上一个停靠站，理论上，它们是可以替代IPO的，这对许多公司来说都是好事，因为股票交易数量有限制，就避免了过度交易。

抛弃VC及天使投资对于创业公司来说，如果不想上市，还有另一个办法，完全抛弃VC或天使投资，从自己的业务中获取利润。

这个想法听起来似乎有点怪异，疯狂，但也有可能让你成功，事实上，VC资金对于一家快速成长的起来来说是没多大意义的。

八、请教商业高人！请教法律高人！公司创始人，要如何防止投资人合伙把他请出局？

您提出的问题不是商业问题，而是法律问题。

对您的问题可做如下解释：公司的创始人对公司的设立有一定的贡献，要保证公司创始人在公司的地位主要是根据公司章程和股东协议来确定的。

为了保证您所说的创始人的地位，首先，应当在公司章程和协议中确认他是股东。

其次，如果章程和协议中规定有侵害公司和其他股东利益的行为即丧失地位的规定，那么，这位创始人就应当遵守该规定。

第三，在这位创始人遵守公司章程和协议的情况下，他人是无权改变这位创始人的股东地位的。

如果其他投资人有类似的情况发生，那么这些投资人就违反了公司法的规定，“公司股东滥用股东权利给公司或者其他股东造成损失的，应当依法承担赔偿责任”

。因此，除非原股东同意将其股份全部转让，其股东地位是不容改变的。

他人是不能随意把他“请出局”的。

再补充一点，你想在协议中约定“未经原股东同意不得将其原股东请出局”，我认为，这没有必要，因为法律规定了股东的权利和义务，非经股东本人同意，而且在原始协议中也没有规定其他股东可以将其“请出局”，那么，这位股东的地位是法律确认的，不容他人随意变更。

除非这位股东转让自己的股权，全部股权转让后及丧失股东地位。

当然，股份的大小也影响了股东在决策中的表决权，但不会影响股东地位的。

北京律师团队 锦麟惊波解答

九、制造型企业如何避免人员流失过大的问题？

1、从选拔人才入手，做好招聘和留人
2、提高管理人员的质素和能力，培养领导艺术
3、完善沟通机制，构件沟通平台，处理好员工关系
4、加强企业文化建设
5、完善激励机制，采用多层次激励方式
6、改善薪酬结构，提高薪酬待遇

参考文档

[下载：如何避免上市公司创始人出局问题.pdf](#)

[《股票持股多久可以免分红税》](#)

[《him会持有腾讯股票多久》](#)

[《核酸检测股票能涨多久》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：如何避免上市公司创始人出局问题.doc](#)

[更多关于《如何避免上市公司创始人出局问题》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/44846852.html>