

股票经纪人怎么接待客户！在证券公司里做证券经纪人，或者基金，该如何拉到客户？-股识吧

一、谁能告诉我证券公司经纪人应该如何做营销做客户啊。。。。

其一：自身专业水平较硬，能帮人解决疑惑，难题。

其二：佣金，一个不变的话题。

其三：能说会道，能与客户交朋友。

其四：每逢节假日打电话问候下，过节礼品不可少。

做到这四点就差不多了。

二、股票经纪人怎么拉客户

其实拉客一词是不对的，因该是以热诚的态度对待你的工作，研究顾客的心理特征。

介绍你所在公司的特点，费率、佣金、股票基础培训等方面的信息。

感动顾客。

千万记住顾客是上帝，没有了顾客你就一无所有。

以真诚的心换取顾客的信任。

建议：学习营销心理学。

三、在证券公司里做证券经纪人，或者基金，该如何拉到客户？

兄弟！弃暗投明吧！缴械投降吧！放弃吧！

整天拿着微薄的工资，听着创富的神话，一直生活在梦里啊！！！我们这里的银行信用卡的推销员，他们喜欢去两个地方，一个是投资公司，一个是证券公司的客户经理！！！建议兄弟还是干实业吧！

实业不比金融差，就像是农村不比城市差一样，金融的饭碗越吃越瘦，而且客户经理什么情况你也知道，我曾经怀揣梦想，但是却黯然伤神的离开，

现实不是我想象的那样，兴趣也不能当做职业！！我现在干新型建材的技术，五

险一金的，工资也已经稳步的提高了，工作也稳定！！
我原来听过一句话“我是农民我自豪”我现在想说“我干实业我自豪”

四、证券经纪人如何拉客户？

哈哈，兄弟您可以找一些在财经公司、股票软件公司的中层管理去谈的，你给他点油水，然后叫他拉他们公司的人去你那开户啊。

。一般在那上班的大多都做股票。

。兄弟一定要采纳我哦，我就是这么做的。

。哈哈

五、证券经纪人怎么开发客户？

六、证券经纪人在银行驻点怎么和客户聊，如何切入

展开全部一般是你驻点的时候就玩股票，他们有人就会上来询问，你就用专业的知识给他讲解下，不一定要他马上转户，先和他套近乎 加QQ

七、股票业务员怎么拉客户

您是业务员还是股民呢？业务员想要挖掘客户，打铁还得自身硬，靠公司活动那点水平开户完全维护不了高净值客户的，不知不觉客户就流失了。

只有自己对市场预判水准有所提高了，对经济宏观面，政策等有所了解，对股票基本分析不说很准，至少不太离谱，客户才会紧随其后。

八、证券经纪人怎么开发客户？

证券经纪人怎么开发客户?这个问题一定是所有证券经纪人以及销售性质的朋友都会思考的问题。

其实，做个有业绩的经纪人，无非是搞定两个核心问题：找到客户和转化客户。

首先我们说说如何找到客户。

最古老传统的渠道就是，从开发身边熟人圈子开始如同事、朋友和亲戚，再通过他们转介绍，延伸获取更多的客户资源。

而陌生群体的开发，对于身处互联网时代的经纪人，真的有挺多机会的，你可以加入一些股友的QQ群、微信群，以及股友活跃的网站社区，如股吧、百度贴吧等等。

。

有了客户渠道，那么我们如何取得他们的信任，转化为我们的客户?我总结了几点。

。

第一，良好的服务形象和沟通技巧。

经纪人是一份需经常和客户见面和交流的工作，因此端庄正式的服饰形象很重要，第一眼让客户视觉舒服和感觉靠谱，人家才愿继续跟你聊。

而沟通技巧就是懂得说重点，也容易悟到别人的意思，大家的时间都挺宝贵的。

第二，要有社交的习惯。

平时多参与同学、同乡聚会，以及高端些内研讨会等，扩展自己的圈子和人脉，身边的人都是我们的潜在资源。

第三，尤其关键，就是专业知识要过关，对市场趋势要足够敏锐，能给客户带来实际帮助。

所以，经纪人一定要不断的积累和学习。

有些证券公司在业务培训、营销支持这块还是很到位的，像一创的经纪人学习和从业平台终极理财师APP，定期有客户管理、技能培训、学习交流等在线课程，内容都挺实用的。

当你拥有了过人的专业本领，那就是客户主动找上门的时候了。

很多经纪人都有这样的想法，觉得给出低佣金就是拓客的根本，然而这样的想法显然太短视了。

提供良好的财富增值环境，为客户的资产负责，服务用心专业，才是经纪人走得远的资本。

九、证券经纪人怎么向客户讲解股票

首先确定客户类别，然后在接待客户之前对客户性格，风险承受能力，资金规模，做出相近的分析报告。

个人建议最好在采集到信息之前对客户入市资金有个大概的了解，打算投入多少，最多能承受多大的亏损。

正常接待中客户会首先发问，针对客户发问开始回答。

建议从风险分析方面入手，大盘风险政策风险，交易系统风险，和客户一起探讨他的入市资金何种性质以及何种使用期限。

下一步在你准备的股票池中挑选适合的股票推荐给他，然后给他讲解你推荐的股票组合的投资风格，风险等级，收益概况。

后边的就自我发挥吧，记住经常提示客户风险管理。

参考文档

[下载：股票经纪人怎么接待客户.pdf](#)

[《股票为什么买不进多久自动撤单》](#)

[《股票交易最快多久可以卖出》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《股票抽签多久确定中签》](#)

[《股票上升趋势多久比较稳固》](#)

[下载：股票经纪人怎么接待客户.doc](#)

[更多关于《股票经纪人怎么接待客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/36987418.html>