

金融股票公司上班怎么样，在金融投资公司上班靠谱吗？一个月真的能月入几万？甚至几十万？今天去了几家做金融投资公司面试，他们都-股识吧

一、到证券公司上班好吗？

首先你要明白什么是金融公司，现在很多做一一些什么黄金，白银，期货，现货，小盘股票的，实质就是赌博性质的游戏，人家都可以后台操控的，一旦被查就是集资诈骗，在公司的人一旦有了业绩是要负法律责任的...我朋友亲身经历。

还有一类公司做投资理财的钱真是投资实体了，能找回来，一旦被查也是非法集资了...业务员要是提成过高到时候估计得吐出来了...哈哈，这就是中国的法律，所以这些公司说垮台很快的，但是国家为了避免这方面的不良影响所以报道很少的...

二、证券公司的工作具体怎样

证券公司需要的是有金融分析师资格证书，相关行业2年以上工作经验，并且自己有实盘（买卖）经验。

建议多看看金融方面的基础知识。

了解投资咨询公司的运作，毕业之后找一家金融投资公司积累经验并考取金融分析师资格证。

然后再到证券公司面试，有很多的优势。

工作环境还不错`人手一台电脑（必备）。

很用脑`休息时间较长`我们是早上10点半上班`12点下班下午2点上班5点半下班双休。

只要你进入金融行业就会有自营业务`

三、女孩子去证券公司上班有什么优缺点

根据数据统计，金融行业的经纪业务竞争越来越大，几乎所有的证券公司都在潜规则打佣金战，抢占市场份额，这导致很多经纪业务的从业人员流动性非常大;对于刚要进入这个行业的初入者来说是非常不利的。

现在拥有从业证已经不具备竞争力了;以后金融行业的发展趋势是专业的投资顾问人才，证券公司、银行或非银行金融机构、上市公司、投资公司、财经媒体、政府

经济部门都青睐证券一级证或以上证书。

证券的就业大方向主要有2个，第一是做营销业务，第二个是做分析师投顾，做业务类的考从业证就可以了，分析师方向要考一级或二级证。

既然坚定从事这个行业，就明白这个行业的前景。

目前是国内最高收益的朝阳行业，是金融行业的重要支柱。

无论在国内、国外都是“金领”的职业追求，是距离金钱财富最直接的行业。

市场对金融人才需求的热情一直保持稳定增长的趋势。

其中，高级金融顾问、高级投资分析师、高级服务管理师等招聘需求增加明显，专业化要求进一步提高，具深厚专业知识和多年从业经验的高级人才，以及具备横跨外汇、投资等领域的人才，均成为企业不惜高薪猎捕的对象。

证券的就业范围比较广泛，有证券公司、基金管理公司、证券投资咨询机构、证券资信评估机构、金融资产管理公司、上市公司证券部、银行投资部、基金部等。

四、从事金融方面的工作怎么样啊？

金融工作当然好 但是你是否喜欢 否则你进去对工作失去兴趣

钱再多你也会不高兴另外 自己是否具备资质 现在金融业非常讲究你的本本 不仅是你的学校 还有你的证书 不如cfa cpa 尤其第一个非常重要 尤其在上海

五、在金融投资公司上班靠谱吗？一个月真的能月入几万？甚至几十万？今天去了几家做金融投资公司面试，他们都

首先你要明白什么是金融公司，现在很多做一些什么黄金，白银，期货，现货，小盘股票的，实质就是赌博性质的游戏，人家都可以后台操控的，一旦被查就是集资诈骗，在公司的人一旦有了业绩是要负法律责任的...我朋友亲身经历。

还有一类公司做投资理财的钱真是投资实体了，能找回来，一旦被查也是非法集资了...业务员要是提成过高到时候估计得吐出来了...哈哈，这就是中国的法律，所以这些公司说垮台很快的，但是国家为了避免这方面的不良影响所以报道很少的...

六、在证券公司上班的待遇怎样

我是07年进入的证券公司。

当时大学没毕业。
我实习去的。
去做的就是经纪人。
其实经纪人就是拉客户的。
说得好听的就是客户经理。
说说我第一天上班的情况吧。
我第一天上班的时候，有个师姐带我去的银行。
那时候我真的是什么都不懂。
连什么叫K线都不知道。
我第一天去的时候。
师姐叫我拿着一点折页去和银行里的客户打招呼。
那时候我哪会呢。
她又不示范。
我就只好硬着头皮去和别人说：您好！我是XX证券的公司的客户经理。
请问您炒股票吗？别人的回答很多都是没兴趣。
我后来没办法只好去银行外面发折页。
上面写上我的名字和电话，给别人。
有人拿也有人拿不拿的。
在那个时候我才明白我进去的时候我经理对我说的心态问题。
呵呵 你要是真去了 你就会明白的。
我告诉你去证券公司不是很好混。
有两个可能：一是过得很好，一年之后拿上万的月工资 二就是养不活自己。
证券公司讲究团队合作。
所以去一家好的公司 不如去一个好的团队
其实我很幸运的，我去的那个团队队长，人很好。
很优秀的一个队长。
我在他手里学到了很多。
可惜我不珍惜啊。
我离开了。
现在回想起来。
真的觉得很对不起经理啊！哥们 你要是去证券公司就要做好准备。
心里压力会很大的。
抓好每个机遇，你就很有可能成功的。
再说说，一般证券公司的构成吧。
我去过几家券商。
多少明白一点。
一般进去先做客户经理，客户经理上面是区域经理。
在上面就是部门经理或运营总监。
再上面就是营业部老总了。

还有些券商会有，银行渠道经理，分析部门等。
还有就是开户柜台。
不过那个很少人愿意去。
因为一般是拿固定底薪的。
要女孩比较多。
至于财务部什么的，就和一般公司一样了。
财务，后勤啊，什么的。
一般都有。
你要是本科毕业呢。
建议你最好先做客户经理，了解证券市场，再往上走吧。
在客户经理这个职位上你能认识很多人。
这样能为你以后的发展做好准备啊。
就算你离开了证券这个行业，这也是你的人脉资源。
对你有帮助的。
哥们，我只能对你说“加油”只要你足够的努力的话，成功还是有希望滴！楼上有人说有客源的好。
我告诉你，有客源是好。
但我见过做得好的客户经理全是外地人。
因为他们足够的努力。
因为没有客源，面临的压力要比有客源的大。
还有一点就是，你要明白，你进去的前三个月是很难养活自己的。
你要考虑一下这个因素。
要不就找个有底薪，提成低的也行

七、金融证券的工作怎么样

，金融行业很看出身，，，如果是金融专业的一本，还要看学校，不是四大名校，那也要是人大，上财，央财这一类的，怎么可能三本艺术专业还很吃香，，，金融专业里还要看细分，比如保险专业不好找，比如妹子，券商基本不要你，，，如果说可以的都是要你去销售，请自行考虑自己是否有做销售的兴趣和资源，，压力会很大的

参考文档

[下载：金融股票公司上班怎么样.pdf](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)
[《一个股票在手里最多能呆多久》](#)
[《股票持有多久合适》](#)
[《科创板股票申购中签后多久卖》](#)
[《股票上升趋势多久比较稳固》](#)
下载：[金融股票公司上班怎么样.doc](#)
[更多关于《金融股票公司上班怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/35455478.html>