

银行工作人为什么推荐股票基金.去银行为什么老友银行工作人员推荐我买理财产品.-股识吧

一、银行工作人员推荐的基金，怎么样好不好，不会让人损失惨重吧！

一般银行工作人员推荐的基金都是他们的任务，你买了他们任务就完成了

二、现在的银行、工作人员为什么那么积极的介绍买基金呢、请问：基金有必要买吗？

基金只是一种投资方式，只要是投资就会有风险，所以需谨慎。

三、昨天去邮局工作人员给我介绍基金 买基金有什么好处？

买基金的收益会比存银行高，但是风险也高银行工作人员推荐买基金其实是和他的业务任务相关的，不想钱存在银行有风险，就不要买

四、我到银行工作人员叫我买基金请问能不能买

可以买。

基金有广义和狭义之分，从广义上说，基金是指为了某种目的而设立的具有一定数量的资金。

主要包括信托投资基金、公积金、保险基金、退休基金，各种基金会的基金。

人们平常所说的基金主要是指证券投资基金。

基金收益是基金资产在运作过程中所产生的超过自身价值的部分。

具体地说，基金收益包括基金投资所得红利、股息、债券利息、买卖证券价差、存款利息和其他收入。

五、银行工作人员推荐的基金，怎么样好不好，不会让人损失惨重吧！

银行工作人员推荐的基金,他们是有任务的,比如新基金某支行或网点有销售任务.销售多了会有基金的返点.有以下几种可能,1推荐新基金,这个多数比较扯淡,新基金的优势太弱了,没有过往业绩可寻.除非是明星经理.2推荐非明星基金,这个和1是一样的目的,就是为了得到返点3银行人员并非基金投资专业人士这个你要清楚.4如果是要好的朋友或者亲戚,推荐的基金靠谱的话,倒是可以.5关键是很多银行人员不太注重研究基金,这个可是最大的硬伤.6最让人诟病的就是他们为了得到价格不菲的返点钱啊!!!利益当头,没有办法

六、银行工作人员推荐给我的基金敢买么？

一般银行工作人员推荐的基金都是他们的任务，你买了他们任务就完成了

七、去银行为什么老友银行工作人员推荐我买理财产品.

- 1.银行的储蓄产品利率很低，很难让你满意。
 - 2.理财产品营销你朋友有任务。
 - 3.理财产品收益较稳定，收益较定期储蓄高。
- 所以，其实是利人利己的事。
只要他推荐的是银行自己的理财产品，而不是代理的保险理财就行。

参考文档

- [?????????????????.pdf](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [?????????????????.doc](#)
- [??](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/3126412.html>