

如果客户说我现在在做股票、客户说股市一般，我应该怎么回应-股识吧

一、我对炒股一窍不通，就只知道股票这个词，我现在想炒股，要先怎么办啊

 ;

你下载个模拟软件，每天多练习，坚持一段时间 水平会提高很快。

别急于赚钱，现在这几天大盘猛涨，但很多股民还是亏损的 股市如战场，一定要有风险意识，切不可有暴富的心态如果做实盘，不管有多少资金，最好只拿出一半或者更少的钱。

等技术提高后再加大投入资金管理是一门很重要的课程，很多散户就是在这方面犯了大错，导致重大亏损。

预祝股市大发！

二、我是做股票推荐的，假如要跟客户谈合作，怎么谈

你就要跟客户谈风险，谈分析技巧，K线图，以及买卖方面，还有就是自己的判断能力

三、股票销售中客户问我你了解我资金量干嘛我该怎么回答

因为资金量大，交易风险更大，为了更好地做好服务工作，期望了解一下。

四、请问现在做股票投资顾问还有戏吗？

对，投资顾问不是牛市才能当的，熊市同样能当投资顾问。

能给客户有用的建议，你就是成功的投资顾问。

相反则。

。

-
-

五、问一下富尔道贵金属公司电话营销员的开场白要怎么说才好？还有客户说他现在在搞股票都没亏本过，不想做...

你好，请问是XX总么？是是这样的，我们这边是福尔道贵金属公司的。
我们现在在做贵金属投资业务，看到您也在做投资，就打个电话给您，看看您有没有一个好的投资理财规划。
然后就说：30%的资金储存应急，20%投资股票，20%投资贵金属，20%投资基金稳定获利，10%买保险，这个是巴菲特的分散式投资。
可以对财产有一个很好的保值和稳定的收益。
然后说股票交易时间不连续，交易时间短。
只能单向交易，不能做空。
股票T+1模式，今天买了明天才能卖。
股票有涨跌停限制，跌停了抛都抛不掉，等等，很多可以说的啊

六、客户说股市一般，我应该怎么回应

上面的回答不靠谱，客户经理又不是投资分析师，你不能向客户暗示投资收益和帮助其炒股，这些都是违规的。
而且也没有几个人会信，反而另人反感。
让人转户，最有效地办法是说服他如果转过来可以收他更低的佣金。
同时服务要热情周到，不要怕麻烦帮客户排排队，填个表啥的。
没准有回头客。

七、今天有个中国银行的人，说给我免费开个股票户。我想知道那个人会不会骗我 有什么收费陷阱？

现在都是这样的 我就是银行的 开个第三方存款 开股票账户也是免费的
有时还有小礼品赠送的 什么油啊 话费的 至于去银行开股票账户么

和他们说自然有人带你去开户 前提是要找大一点的银行 小银行没有这个服务

参考文档

[下载：如果客户说我现在在做股票.pdf](#)

[《抛出的股票钱多久能到账》](#)

[《股票被炒过要多久才能再炒》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[《联科科技股票中签后多久不能卖》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[下载：如果客户说我现在在做股票.doc](#)

[更多关于《如果客户说我现在在做股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/29760490.html>