

为什么不能和别人说自己是炒股的老板_如果我买了自己工作的公司的股票，是不是我也是股东了？-股识吧

一、公司同事每天不工作就是炒股！还经常叫唤说股票大涨挣钱，被他们吵得完全无法工作，大家遇到过这问题吗？

干好自己的工作，不用管其他人，我们是业内人士都不去炒股，总会有一天赔死他们的，炒股根本不可能长期赚钱，长期赔钱是一定的。

二、炒股是不是就是不劳而获

不是哦，还要承担风险哦！不要看现在牛市都再赚钱，到了熊市大多数都会输钱的。

三、为什么我的老师教我们炒股，自己不炒

因为他们可以从你手里赚到钱。

为啥还要去冒险，炒股并不轻松，让别人去炒又不需要有什么负担，很多人可能是都亏过，知道厉害，但是他们学一些知识然后去跟别人说就能赚钱不是更轻松，更多时候炒股是对心理的锻炼，很多人是受不了的，其实他们的心理承受很脆弱。

即使跟你们讲的那些不应遭遇股灾的话，他们也可以玩消失然后在另一种形式继续存在，毕竟钱还是很好赚。

四、为什么散户不能依靠自己把股票价格炒起来

这个想法不太现实，一般庄家都要控制流通股的60-70%以上才能操作股票，那是多么庞大的资金，应该最少是几亿啊，这还是小盘股，要是大盘的话那更多。

而散户要集合这么多资金，那散户的数量应该是数以万计，如果价格上去了，你还能保证这些联合起来的散户不会落袋为安？毕竟有些散户信心和决心不能跟庄家比

，只要跌一点就会争先恐后的跑出来，所以庄家一般在要使某支股票价格上涨时，都会做几个山头（即上涨后再下落，但一个山头比一个山头高），使那些比较坚决的散户跑出来，这些数以万计的散户能承认得了吗？当散户有点损失时，肯定不会顾及大家，自己的利益是第一位的。

而庄家不用担心这个问题，因为资金在他一个手里或一个机构手里，有统一的布署。

以上是个人观点，不知对不对。

五、如果我买了自己工作的公司的股票，是不是我也是股东了？

从很多投资的理论来说，普通员工其实是不应该主动增持自己公司股票。

原因很简单：你不能陪着公司一起跳坑，得给自己留一条后路。

但这话半年前说，会被无数互联网公司员工出来打我的脸，因为人家都觉得近水楼台，干嘛不买？从有良心的经营者的角度来说，企业管理者也不应诱使员工购入本公司股票。

这个逻辑是：公司的运营责任，以及在资本市场上的估值如何，其实都取决于管理层在经营上的策略方针。

基层员工领到的是工资，完成的是份内的工作，没有理由将自己的劳动所得再贴补到公司的股票里，为公司撑台。

这么说虽然略显自私，但企业与员工的关系本就应该公私分明，不应该用感情来绑架或者利诱员工。

你买了，公司股票涨了，你赚，是你自己的事情；

同样，公司股票跌了，赔的也只是你自己。

当然，很多朋友都不傻，可以说：“我看到公司业务蒸蒸日上，对公司未来有信心，我为什么不买？”这就牵扯到了一个“系统性风险”的问题。

恰好目前系统性风险正大，所以我也不用举太多例子：A股几乎全盘腰斩的局面里，难道里面都是烂公司？公司业绩再好，你也只能把它和年终奖挂钩，但股票，该跌还是要跌的。

好公司并不代表好股票，这是炒股的第一节课你就该学到的。

话说回来，持有自己公司的股票是一种什么体验？普通员工里也有不少加入了“员工持股计划”的，这就是所谓的“期权”。

拥有期权的普通员工，尽管在严格意义上不是直接持有股票，但你拥有的是“定价购买权”，随你心意可以折换差价兑现期权，或者直接用现金买入这部分股票。

对于很多互联网从业者来说，这已经是很常见的事儿了。

我曾经先后拿过两家公司的期权，一家在纳斯达克上市，一家在东京A证上市。

拿期权的滋味其实没有拿股票爽，因为大多数期权条款里都会规定“如果你提前滚

蛋了，那么期权全部收回”。

这就是所谓的 One Year Cliff

，拼死拼活你也要干满一年，否则期权对你来说就是白纸一张。

大多数期权的全额兑现时间设为3-5年时间，即使董事会批给你5%股份的期权，如果你只干了2年就走，可能也只能兑现1%左右的水平。

这其实是董事会对公司的保护条款：如果聘任的人不符合公司要求，或者公司临时觉得这个人请的太贵了，那么就早点儿让他走人，少分点儿钱给他。

对于普通员工来说，拿着期权也不是想套现就能套现的----所有上市公司的员工持股都需要受到证监会的监管，在公司公布季报、年报、并购、拆分、重大事项之前的2周左右时间之内（各国规定不一），所有内部员工的持股和期权的交易都会被列为“内幕交易”的调查范畴。

很多公司干脆直接在这段时间里关闭交易。

而可以交易的时间段，被称为“窗口期”。

嗯，所以尽管你看到公司股票飞涨，但是也无法套现；

或是价格跌破你的期权行权价格，但还是没法出逃，看着期权变成废纸-----这就是员工持股的体验。

六、【股票骗局】这是不是冒充炒股老师的骗子----跪求高人指点！！

这种明摆着就是骗了了，一般的正规的投资公司也是先收钱再操作，但是他们都会跟客户签一份合约，而且前期，他们也会免费带客户先体验，等到客户完全了解后觉得确实能赚钱的时候投资公司才会跟客户签约合作的。

而且他们的收费都是根据你的操作资金量按照一定的比例来收取，不可能要五六万那么多。

而且他们签约后，后期也不会要客户再加资金的。

还有千万不要相信那些分成公司，百分百骗人的。

如果真心想找一家投资公司合作，建议前期一定要把了解工作做足。

。

涉及到金钱这方面的还是要谨慎点。

参考文档

[下载：为什么不能和别人说自己是炒股的老板.pdf](#)

[《法院询价评估股票要多久》](#)

[《股票价值回归要多久》](#)

[《卖出的股票钱多久能到账》](#)

[《东方财富股票质押多久》](#)

[下载：为什么不能和别人说自己是炒股的老板.doc](#)

[更多关于《为什么不能和别人说自己是炒股的老板》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/18177428.html>