

做股票怎么推销第一次电话--电话营销开场白怎么说？-股 识吧

一、股票电话营销的开场白怎么说

您好，我是专业的股票市场投资顾问，能跟您咨询个问题吗？您身边有朋友在炒股票吗？(问候，表明身份，探讨请教的语气来延展话题,切入主题策略)(股票是个大众话题，如果电话对象合理，对股票投资很多人是有兴趣的.)

二、电话营销开场白怎么说？

因人而异 没有死的话术 电话营销把开场白叫话术 我们也是从基本一点一点摸索的 可以以作民意调查的方法开场 你们是属于陌拜 还是指定客户群 这点很重要 陌拜的话 客户接一个陌生电话 有三个问题一 你是谁？二 给我打电话做什么？三 你说的这件事对我有什么好处？想好这三个问题再打电话 把握语气语速语调 声音清晰 底气足 不会回答的问题别装懂 因该说：这位先生您好，您问的这个问题呢实在是太专业了，我也不能给您乱说，这样吧，我请教过我们经理之后给您详细解答好吗？然后刮完电话之后想对策

三、如何有效开发国外的精准客户呢？

一、每天安排一小时销售，就象任何其它事情一样，需要纪律的约束。

销售总是可以被推迟的，你总在等待一个环境更有利的日子。

其实，销售的时机永远都不会有最为合适的时候。

二、尽可能多地打电话在寻找客户之前，永远不要忘记花时间准确地定义你的目标市场。

如此一来，在电话中与之交流的，就会是市场中最有可能成为你客户的人。

如果你仅给最有可能成为客户的人打电话，那么你联系到了最有可能大量购买你产品或服务的准客房户。

在这一小时中尽可能多打电话。

由于每一个电话都是高质量的，多打总比不打好。

三、电话要简短打电话做销售拜访的目标是获得一个约会。

你不可能在电话上销售一种复杂的产品或服务，而且你当然也不希望在电话中讨价

还价。

电话做销售应该持续大约 3 分钟，而且应该专注于介绍你自己，你的产品，大概了解一下对方的需求，以便你给出一个很好的理由让对方愿意花费宝贵的时间和你交谈。

最重要的别忘了约定与对方见面。

四、在打电话前准备一个名单如果不事先准备名单的话，你的大部分销售时间将不得不用来寻找所需要的名字。

你会一直忙个不停，总是感觉工作很努力，却没有打上几个电话。

因此，在手头上要随时准备个可以供一个月使用的人员名单。

五、专注工作在销售时间里不要接电话或者接待客人。

充分利用营销经验曲线。

正象任何重复性工作一样，在相邻的时间片段里重复该项工作的次数越多，就会变得越优秀。

推销也不例外。

你的第二个电话会比第一个好，第三个会比第二个好，依次类推。

在体育运动里，我们称其为“渐入最佳状态”。

你将会发现，你的销售技巧实际不随着销售时间的增加而不断改进。

六、如果利用传统的销售时段并不奏效的话，就要避开电话高峰时间进行销售通常来说，人们拨打销售电话的时间是在早上 9 点到下午 5 点之间。

所以，你每天也可以在这个时段腾出一小时来作推销。

七、变换致电时间我们都有一种习惯性行为，你的客户也一样。

很可能你们在每周一的 10 点钟都要参加会议，如果你不能够在这个时间接通他们，从中就要汲取教训，在该日其它的时间或改在别的日子给他电话。

你会得到出乎预料的成果。

八、客户的资料必须整整齐齐。

使用电脑化系统你所选择的客户管理系统应该能够很好地记录你企业所需要跟进的客户，不管是三年之后才跟进，还是明天就要跟进。

九、开始之前先要预见结果这条建议在寻找客户和业务开拓方面非常有效。

你的目标是要获得会面的机会，因此你在电话中的措辞就应该围绕这个目标而设计。

十、不要停歇毅力是销售成功的重要因素之一。

大多数的销售都是在第 5 次电话谈话之后才进行成交的。

然而，大多数销售人员则在第一次电话后就停下来了

四、我刚到一家证券投资公司工作，怎样通过电话营销方式说服别人来炒外汇啊？

首先需要你对业务的透彻.其次是你电话营销的流程熟悉.最后就是你个人的语言魅力.本人也是做电话营销的.个人感觉电话营销的基本就是多打电话.多熟悉.这要慢慢的就会知道怎么说服客户了.因为各种情况见多了.自然说服客户就会相对来说轻松的多了.凡事都是一步一个脚印走出来的.祝您业绩越坐越好!

五、经常接到推荐股票的电话，我该怎么办？

是券商把你的资料卖了！我也是这样，如果你的手机是智能手机，下个来电通，发现上海重庆等外地的电话就挂，不用这个办法的话，他打来电话直接跟他说你打错电话了，你这个号是才办的。

千万不要在电话里说出你还交易股票，这样不可能一下没有至少慢慢就没有了，大约要三个月左右。

我一开始也是一天接三四个这样的电话，然后二三天一个，最近两三个月只接到一个。

参考文档

[下载：做股票怎么推销第一次电话.pdf](#)

[《msci中国股票多久调》](#)

[《退市股票确权申请要多久》](#)

[《股票订单多久能成交》](#)

[《股票违规停牌一般多久》](#)

[下载：做股票怎么推销第一次电话.doc](#)

[更多关于《做股票怎么推销第一次电话》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/12672919.html>