

以股票为题怎么聊天 - 男朋友炒股，有一个专门讨论股票的群，成天在里面聊天交流，跟我感觉都没什么话说，我嫌他不给我发信息，-股识吧

一、炒股前怎样开户

开户只要拿身份证去营业厅就行了，其他的都不用你操心的，别忘了带钱就行。然后就是下载软件（大智慧、指南针等，不同券商有时会不一样），还有要做准备的是开户以后选哪只股票的问题，关注大盘走势，看K线图关注财经新闻选定股票。接着低买高卖赚差价就是了，有的股票潜力很大就长期持有以获取更好的收益。

二、针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？

你的分太寒酸了，希望不要给客户同样的感觉。有些东西是说不来的，只说个大概吧。第一次聊天当然是介绍自己再询问对方的投资情况了。没什么的，现在股票行情不大好，业务人员的收入也远比不上07年火的时候，以至于证券公司的人员午休时间都围在一起打扑克了，你也可以向他们学习下，什么细节全面之类的全得靠自己主动学习。

三、你好，我是证券公司的业务员，就是晚上在电话回访股票客户应该聊些什

其实，证券公司大部分客户都是做股票的啊，所以，业务员维护客户，主要是帮客户看下持仓情况，推荐股票。这个是客户最关注的问题，当然为了避免风险，不要把推荐的股票，如何操作说的太死。常常联系的话，客户对你比较有好感，认为公司是把客户放在心上的，对于需要交流的客户也是很好的一种方式。

另外，你可以教客户资产配置，在以股票为主的同时，在行情不好的时候，加大债券基金，货币基金配置，买新股的同时配合回购，可以帮客户控制风险。

四、针对新入手炒股人员，如何对炒股客户交谈指导？

既然有客户想入市，先抓住他的“心”你就有了70%以上的胜率！抓住客户的心理，进去股市的人都是想赚钱，你就要在交谈当中试探出他是打算做短线还是长线，资金多还是少，从种种方面下手。

买股票的人，看股和买股的方法都不一样。

所谓，一样米养百样人。

在谈话过程当中，熟知他是以什么样的看股方法与其交流，比如：看K线的看日线的，看利好的，看业绩的，看筹码的，看主力动向的等等。

找到正题就从当中切入，他会跟你聊的津津有味。

（到这里你就已经为自己赢得了50%的筹码了）其二，在你眼中他还是一个新股民，有些股票知识肯定没有你来的专业。

在他说错的时候，不要直接的反驳，你要做到的是跟他打太极拳，慢慢扭转他的思想！第三，用你足够专业的知识，给他推荐个股票，让他相信你的能力！（这点可有可无）

五、高级证券客户经理进来回答！

你的分太寒酸了，希望不要给客户同样的感觉。

有些东西是说不来的，只说个大概吧。

第一次聊天当然是介绍自己再询问对方的投资情况了。

没什么的，现在股票行情不大好，业务人员的收入也远比不上07年火的时候，以至于证券公司的人员午休时间都围在一起打扑克了，你也可以向他们学习下，什么细节全面之类的全得靠自己主动学习。

六、怎样关掉同花顺的消息？

1、首先，在手机上打开同花顺的APP软件，登录号账号后，点击左上方的个人头

像。

- 2、然后，就会进入到个人中心的界面，在个人中心往下滑动。
- 3、接着，在滑动的界面底部找到设置并点击打开它。
- 4、之后，在设置的界面点击消息推送的选项。
- 5、最后，在消息推送的界面把右侧的滑动按钮全部关闭即可。

七、男朋友炒股，有一个专门讨论股票的群，成天在里面聊天交流，跟我感觉都没什么话说，我嫌他不给我发信息，

你用心尝学炒股，前提他得耐心教，如果他嫌你笨，你不懂自然勤问，他嫌烦不愿教，那证明他和群有缘和你无缘，什么赚钱为了你，扯蛋，就此分手，

八、怎么和别人聊股票方面的东西

如果不仅仅只是想和别人泛泛的聊股票，首先，肯定是选股方面的话题，什么类型或哪支股票有潜力，或者有风险；这是寻找市场机会的基础，然后就是股票市场的宏观环境，买卖股票的时机和风险控制，最后，就是针对不同投资者的实际情况，具体的买卖策略和仓位控制，主要的话题无非是这些方面，当然，还可以泛泛的聊一些市场中的花边新闻和奇闻逸事之类。

参考文档

[下载：以股票为题怎么聊天.pdf](#)

[《股票停牌复查要多久》](#)

[《股票开户最快多久能到账》](#)

[《股票改手续费要多久》](#)

[《股票abc调整一般调整多久》](#)

[《股票资金冻结多久能解冻》](#)

[下载：以股票为题怎么聊天.doc](#)
[更多关于《以股票为题怎么聊天》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/10779112.html>