

# 做股票投资理财销售怎么样\_\_做股票软件销售有前途吗-股识吧

## 一、你好，请问投资理财工作怎么样？好做吗？

闲来无事，跟你唠唠投资渠道。

首先送你一句忠告：投资有风险，收益越高，风险越高！！不要为了收益丢掉本金。

收益要求高，股市，期货，外汇，黄金收益超高，风险系数也超高，没有经验和基础的技术不建议入市，原油放开，现货原油炒的很热，风险也是很高。

其次我们说说基金，公募基金起投点低，收益很低，风险较小，私募基金收益可观，风险相对较高，信息披露不是很及时，可以选择些阳光私募 信托呢起投100万起，收益在8%，全国目前71家信托公司，家家大业大，信托实行刚醒对付，安全性高。

风险较低。

银行理财走低目前4%上下。

比存款高哈。

小心外泊的银行理财 现在比较火的P2P，我研究了不少。

客观收益16%以下都算合理，不过这个行业处在拨乱管理时候，小公司跟风，做乱市场。

建议找时间长，规模大的公司。

## 二、做股票软件销售有前途吗

721法则是股市不变的真理。

A股市场现阶段赚钱不容易。

至于月收入1万多肯定有，只是大多数人注定是拿不到的。

## 三、现在去证券公司做理财顾问怎么样，前景如何

证券公司属于金融行业,是目前我国高薪行业之一,能进去前景当然看好.

## 四、本人在做投资理财顾问，请问各位这行前景发展怎么样？

就行业而言是不错，随着人们收入的增加，大家的理财意识会越来越强的，理财行业顺应时代发展的趋势。

只是本人认为这种工作主要是看个人，如果适合的话，前景就会很好。

如果不太适合，就很没有前途。

自个人是学金融的，虽然感兴趣，但觉得自己不是很适合，原以为只要自己喜欢的工作，就能做zhidao好，现在发现并非如此。

楼主还是要综合考虑一下才是

## 五、请问做股票软件销售怎么样？

还是可以的，看你怎么做了，股票软件销售主要是推广该公司的付费系统，软件是否好卖取决于你对自己的定位，已经你的公司对自己产品的定位。

股民的心理是为了赚钱。

往往有的公司通过给股票的方式拉股民付费买软件，这样的公司不值得做。

因为这样的公司基本上活不了多久。

要做的话还是要真正找一家可以长期去为之奋斗的公司。

另外是需要了解股票知识的，一般都会有培训的，学历低不是问题。

只要你会说话就行，一般现在都是采取电话营销的方式销售软件。

仅供参考

## 六、现在去证券公司做理财顾问怎么样，前景如何

关键看你理论实践能力高不高，三十六行，行行出状元

## 七、投资理财方面的销售好做吗

如果你公司产品好、客户会自己找上门来的、你做销售也好做、如果公司产品不行、你当销售再会说也没用的



