

## 中国人寿收展员好当吗.在小县城里干人寿保险公司的收展员没人脉又是男的25岁请问一下我这样的条件干这个工作有前途吗？-股识吧

### 一、中国人寿的收展部怎么样，有没有发展前途.....业内人士帮忙帮忙

360行，行行出状元，任何工作都有做的好的和做的不好的，关键是看自己是否适合这个工作，自己是否能把这个工作做好。

而且还要看你面对这份工作的意愿如何。

收展主要工作就是收取续期保费，开拓新的业务。

工资是固定底薪+业绩收入+加收展提点。

相对保险业务员来说是比较容易一些。

因为购买本公司产品的大部分都是认可本公司的，一般不会有排斥心理，相对来说其他业务员容易一些，维护好的客户同样可以加保，转介绍新客户。

人生没有彩排，行动创造未来，你可以试一试，大不了浪费几个月的时间，这也可能是你的一次机遇。

### 二、中国人寿做收展员，到底好不好，还是去上班好不好

可以，可以锻炼自己，接触更多的人，扩展人脉

### 三、中国人寿的收展部怎么样，有没有发展前途.....业内人士帮忙帮忙

360行，行行出状元，任何工作都有做的好的和做的不好的，关键是看自己是否适合这个工作，自己是否能把这个工作做好。

而且还要看你面对这份工作的意愿如何。

收展主要工作就是收取续期保费，开拓新的业务。

工资是固定底薪+业绩收入+加收展提点。

相对保险业务员来说是比较容易一些。

因为购买本公司产品的大部分都是认可本公司的，一般不会有排斥心理，相对来说其他业务员容易一些，维护好的客户同样可以加保，转介绍新客户。  
人生没有彩排，行动创造未来，你可以试一试，大不了浪费几个月的时间，这也可能是你的一次机遇。

## 四、收展员好做吗？

底薪一般为，见习收展员：300元，收展员：400元，收展主任：500元，高级收展主任：600元，组...同时这个行业是发展趋势，将来保险必将会进入每一个家庭。  
好好干吧

## 五、中国人寿收展部怎么样？这工作好做吗？

不错，有底薪，考核要求也不高，时间自由，是自由职业者和兼职工作者都适合的工作，不过怎样也是营销，需要热情。

## 六、在小县城里干人寿保险公司的收展员没人脉又是男的25岁请问一下我这样的条件干这个工作有前途吗？

能坚持就有前途！保险这个行业是淘汰制最疯狂的，所以你必须适应竞争，必须勇于竞争。  
找个贴心的老业务员带带你吧！

## 参考文档

[?????????????.pdf](#)

[??????????????](#)

[??????????????](#)

[??????????](#)

[????????????????](#)

[??????????????](#)

[?????????????.doc](#)

[?????????????????...](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/74781027.html>