

研究员的亲戚能炒股吗|最近是因为股票行情不好，投资公司都不招人了吗？我海龟本科学校很不错，证券基金投顾-股识吧

一、工科，要做证券行业。

年轻人，我告诉你，我也是电商毕业的，这个专业简直就是四不像，然后能，我也和你一样有了理想，就是证券行业，但是很可惜，我过了大部分的证券考试，因为证券行业有这规定，当我准备要去时才发现，其实证券公司根本就没在乎你那证，没证的他们也招，名义上市培训，当你去证券公司面试时，人家从来就不问你能力，他们只在乎你能不能拉来客户，如果你自认为你拉客开户能力一流，你可以去试试，但是我告诉你除了拉客开户，证券公司是没有职务给你做的。

一楼的说得对，但是你有水平也没用，证券行业早就变成了一个和拉保险一样的行业，每天都是任务，不完成扣钱，他们一般不辞退你的，但是你自己干了几个月自己都不想干了，因为没有钱吃饭，当你来时他们跟你说想不想发大财简直就是空话，如果你觉得我说德不对，你可以去人才市场上看看，证券公司每周都来，每周都打出高薪，每周都有很多职位招人，可实际去面试只有一个职务，拉客开户，你想想这么好的工作，还用得每周都招人吗？因为对他们来说，只要你能拉来亲戚对他们早就成功了。

要对股票，基金，，保险，银行，有一定深度的了解，证不是重要的，重要的是能力，证卷公司也有很多岗位，你干嘛的都不说

二、上海海通证券研究所怎么样，有亲戚要在那里上班

看是从事什么岗位吧，经纪人的话就比较片销售了

三、应聘证券公司需要哪些证件

年轻人，我告诉你，我也是电商毕业的，这个专业简直就是四不像，然后能，我也和你一样有了理想，就是证券行业，但是很可惜，我过了大部分的证券考试，因为证券行业有这规定，当我准备要去时才发现，其实证券公司根本就没在乎你那证，没证的他们也招，名义上市培训，当你去证券公司面试时，人家从来就不问你能力，他们只在乎你能不能拉来客户，如果你自认为你拉客开户能力一流，你可以去试

试，但是我告诉你除了拉客开户，证券公司是没有职务给你做的。

一楼的说得对，但是你有水平也没用，证券行业早就变成了一个和拉保险一样的行业，每天都是任务，不完成扣钱，他们一般不辞退你的，但是你自己干了几个月自己都不想干了，因为没有钱吃饭，当你来时他们跟你说想不想发大财简直就是空话，如果你觉得我说得不对，你可以去人才市场上看看，证券公司每周都来，每周都打出高薪，每周都有很多职位招人，可实际去面试只有一个职务，拉客开户，你想想这么好的工作，还用得每周都招人吗？因为对他们来说，只要你能拉来亲戚对他们早就成功了。

要对股票，基金，，保险，银行，有一定深度的了解，证不是重要的，重要的是能力，证卷公司也有很多岗位，你干嘛的都不说

四、工科，要做证券行业。

能不能当证券分析师与专业没多大关系，关键还是要看个人兴趣和修为，更要看自己的个性是否适合从事证券分析师。

分析师这种职业，肯定要思想严密，考虑周全，更要有准确及时的判断力和敏锐的洞察力。

五、想在绵阳开户炒股，有哪些证券公司，哪些最好最大

中肯的说，绵阳的券商里面，规模比较大的有国信，华西，中投；

规模比较小的券商就很多了，比如国金啊，安信啊，招商啊，东方财富啊（一些比如中信虽然总部规模大但是在绵阳营业部很小），至于选择，要看你自己本身炒的怎么样？如果你自己已经炒得很好了，建议你就选择那种低佣金没有任何服务的券商，比如东方财富万1.5左右开户，但是如果你自己炒股还不能赚钱，还需要知道协助服务的话，建议你不要优先考虑佣金，因为股市的1%波动下，佣金那几块钱完全可以忽略，建议考虑性价比高的券商，我选择的是国信，用的是金太阳软件，服务没得说！客户经理小张，张全伟人很不错，很负责。

六、如何做一名优秀的证券经纪人

关键是人脉.你可以建立自己的群，在里面指导客户操作，只要你的判断准确，客户自然会口口相传，为你带来更多的客户.

七、最近是因为股票行情不好，投资公司都不招人了吗？我海龟本科学学校很不错，证券基金投顾

你自己做盘能吃饭不? 能的话，行业烂不烂与你何干。

不能的话，能不能带出来一个亿的资金客户? 有这个能耐，哪家私募老总看到你都像亲人。

两个都没有? 这就是你来这里发问题的原因。

行业，真的和我们无关。

自己才和自己有关。

去年我们好几只单支票照样30%+，整体20%+；

期货照样翻倍，日子照样岁月静好。

参考文档

[下载：研究员的亲戚能炒股吗.pdf](#)

[《股票最低点是多久》](#)

[《股票多久才能开盘》](#)

[《股票合并多久能完成》](#)

[《股票会连续跌停多久》](#)

[《股票基金回笼一般时间多久》](#)

[下载：研究员的亲戚能炒股吗.doc](#)

[更多关于《研究员的亲戚能炒股吗》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/74185819.html>