

## 给客户推荐股票是属于什么岗位的\_作为一个股票经纪人它的业务范围是什么-股识吧

### 一、证券经纪人有什么要求？可以帮客户分析、推荐股票吗？能代理买卖吗？

法律上不允许代理买卖，其他都可以。  
但现实中代客理财的到处都是。

### 二、找工作时看到一份工作，工作是关于金融股票的，主要是电销推荐个股，我想问下，这个属于犯法的范畴吗？

推荐股票大多数是不靠谱的，就是抓住散户，亏钱，想回本，病急乱投医的心理，相当于是骗股民的钱，这种工作不做也罢，当然如果真的找不到工作，想靠这个工作暂时过渡一下，你是小职员，应该没有什么法律风险。  
希望采纳。

### 三、证券、股票、信息投资公司是做什么工作的。刚进去这些公司待遇怎么样？有没有前途/

没有什么工作是一定有前途或没前途的360行 行行出状元看你自己的工作能力和适应不适应这份工作的性质了我个人认为投资公司去发展现在不是什么好的时机，现在股票什么都在跌，你怎么可能为你的客户选择好的赚钱办法吗？这些工作的收入大部分来源与给客户赚到钱以后拿的佣金，现在经济一直在走下坡路，怎么赚得到佣金啊！

### 四、关于股票的工作有哪些？

股票这方面的话，有证券公司，投资公司等。

证券公司基本上都属于国企，分为营业部和营销部门，营业部属于正式编制，福利等都不错，但比较难进，基本靠关系，尤其现在行情不好，难得招人。

营销部门主要以营销客户，服务客户为主，需要基本的股票知识，目前国内要求从事证券工作的人要有从业资格，这个必须得考，不然待不长。

投资公司属于帮客户做投资分析的公司，要求有一定证券投资基础，这个可以先进去，再慢慢学习相关知识。

你也可以先找一家大点的证券公司，去他们的营销部门，应该有专业培训之类的，但可能初始的工资比较低，这个你自己考虑。

呵呵，还有些更好的公司和部门，但需要有非常专业的知识，所以目前你先考虑初级的吧。

## 五、作为一个股票经纪人它的业务范围是什么

股票的形势分析 股票的预测行为 股票的购买行为 股票的决策行为 股票的抛售行为

### 参考文档

[下载：给客户推荐股票是属于什么岗位的.pdf](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《股票改手续费要多久》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《农民买的股票多久可以转出》](#)

[《股票账户多久不用会失效》](#)

[下载：给客户推荐股票是属于什么岗位的.doc](#)

[更多关于《给客户推荐股票是属于什么岗位的》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/73432709.html>