

三人开美容院怎么占股份|三人合伙开店如何分配股份？ - 股识吧

一、美容院怎么样弄股份制

属于美容院分红的一种形式。

有两种方法：一种是让员工购买股份，当然是拿出10%左右的股份由员工认购。

另一种是赠送干股，年终以利润分配的形式直接给予分红。

这些做法都是留忠诚优秀的骨干员工常用的方法。

我个人不建议出让实股。

仅供参考。

祝生意兴隆！

二、我想开家公司，需要三个人合伙，请问如何分配股份

a 技术优势 b 业务优势 c 资本优势 请问谁来做法人代表？股份如何分配？比如c投入了10万，以后解散了这10万归谁所有？公司谁说了算？请不要复制粘贴常篇内容，来点实际性的东西，望有经验的人给点建议，谢谢。如果是只有C投资资金的话：法人代表应该是C。股份如何分配：要看C对A和B拥有的优势对公司的发展和运作的重要性来衡量，分配股份的多少。如果进行了股权的分配各人就应该承担和享受相应的利益及风险。公司谁说了算原则上是有控股权的人，也可以公司董事会决定。本人觉的就上面A.B.C三种人各有的优势应该B做公司的负责人，因为新开业的公司应该以市场开拓为主。至于公司解散或倒闭应该按照各人所持有的股份比例来承担资产和债务。合伙买卖没有干 最好提前股份制 按股份比例提成。

公司在注册的时候有技术股份和现金股份 注册金为100W，资金股60W，技术股可以作为软货币成为另外的40W股份，这样，公司的法人就是现金出资人，而具有业务优势的，可以按照各方协调后获得公司的部分干股，这样公司就成为股份性公司，无论盈利或者亏损还有债务，公司都可以按照股份分成来调解。

至于谁说了算，就看公司章程是如何确立的。

晕啊！看上面知道了只有一个人实物投资！你自己不知道自己值多少钱啊？

投钱的...a 技术优势 b 业务优势 c 资本优势 请问谁来做法人代表？股份如何分配？比如c投入了10万，以后解散了这10万归谁所有？公司谁说了算？请不要复制粘贴常篇内容，来点实际性的东西，望有经验的人给点建议，谢谢。如果是只有C投资资金的话：法人代表应该是C。股份如何分配：要看C对A和B拥有的优势对公司的发展和运作的重要性来衡量，分配股份的多少。如果进行了股权的分配各人就应该承担和享受

相应的利益及风险.公司谁说了算原则上是有控股权的人，也可以公司董事会决定.本人觉的就上面A.B.C三种人各有的优势应该B做公司的负责人，因为新开业的公司应该以市场开拓为主.至于公司解散或倒闭应该按照各人所持有的股份比例来承担资产和债务.合伙买卖没有干 最好提前股份制 按股份比例提成 .

公司在注册的时候有技术股份和现金股份 注册金为100W，资金股60W，技术股可以作为软货币成为另外的40W股份，这样，公司的法人就是现金出资人，而具有业务优势的，可以按照各方协调后获得公司的部分干股，这样公司就成为股份性公司，无论盈利或者亏损还有债务，公司都可以按照股份分成来调解。

至于谁说了算，就看公司章程是如何确立的。

晕啊！看上面知道了只有一个人实物投资！你自己不知道自己值多少钱啊？投钱的感觉你们值多少钱？自己协商去啊！这些东西可大可小！

三、3人合伙建立工作室，如何分配股份

建议个人独资，A担任法人。

B和C就给发工资，可以另外签订分红协议，例如：公司实现盈利后，将当年利润计提一个百分比作为当年应分红利，这样对每个人都公平些。

四、三人合伙开店如何分配股分？

你想的1.5：1.5：1是对的，但怎么来的你没整清楚。

A的投资率： $15000/40000=37.5\%$ B的投资率： $15000/40000=37.5\%$

C的投资率： $10000/40000=25\%$

如果你不考虑生产再投入的话，8000元的利润全部用来分配，只能这样计算：

A的回报率： $8000*37.5%=3000$ B的回报率： $8000*37.5%=3000$

C的回报率： $8000*25%=2000$

说的够详细了，不知道看明白没有，希望对你能有所帮助！

五、三人开分店股权分配怎么办

合理，你要对方同意即可。

当然一个小门店可以更简单高校一点，用你的年利润可以算出门店估值，你首先要

了解自己到底需要多少资金?或者其它资源?比如估值100万，就把40万股权卖出去。
1.自己永远是大股东2.卖出去股东吸收进来人脉和资金

六、问：我现在开一家美容美发店年收利润在150以万以上，想给员工给股份，不知道怎么评估这个店的股份，请

参考文档

[下载：三人开美容院怎么占股份.pdf](#)

[《股票回报率和收益率有什么区别》](#)

[《怎么制作股票净值曲线》](#)

[《中国地方债务为什么那么多》](#)

[下载：三人开美容院怎么占股份.doc](#)

[更多关于《三人开美容院怎么占股份》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/68386987.html>