

全国股票交易经纪人有多少家...中国有多少家庭直接具有股票-股识吧

一、炒股新人想证券开户，找个经纪人（客户经理）给点意见

展开全部你好，股票开户，一是选择证券公司，二是选择客户经理。

先说证券公司，它仅仅只是提供一个交易平台而已，都差不多，不用太计较，佣金率差不多就行（先跟客户经理谈好），当然，最好选择一家离自己比较近的证券公司营业部，以方便日后万一需要办理业务什么的。

再说客户经理，这个就比较重要了，如果你是炒股新手，选择一个具有实战经验的，懂股票的有水平的客户经理，将对你以后的炒股大有益处。

（即使你是炒股高手，选择一个炒股高手的客户经理，多这样一个朋友也不错）现在市区大一点的银行，一般都有证券公司的客户经理在那里驻点的，去银行大厅问问就可以了，自己所需带的资料：二代身份证和银行卡一张，客户经理会亲自陪同你搞定一切手续和流程的，你自己不用担心.....我是深圳的，顺便帮你解答下哈

二、中国有多少家庭直接具有股票

这个应当很多比沪深股市股票数量大多了

三、股票经纪人？？？

这个问题我来解决把，首先股票交易的手续费是万几到千三，最高为千三，买卖都需要的。

拿数字来说吧，你有100万，假如全部交易买进的话，按千一就是1000元手续费，这个是券商与客户经理的分成，一般客户经理10%左右（看各家券商的政策和你自己所拥有的客户资产量定），也就是100元，如果是你说的股票经纪人的话，提成比例高很多，与客户经理的区别是经纪人没有底薪。

为什么提成还这么少呢？你想想，许多大户操作股票不会是满仓操作吧，还有很长是长线或中线操作吧，买卖并不频繁，而且熊市多，牛市少，开户那么难，资产量上不去，再加上证券公司的诸多克扣压榨（主要是绩效和开户等方面克扣），你觉得经纪人容易吗？工资会很高吗？就这些把，希望你满意，如有不明白的可以追问。

。

四、证券经纪人有哪些

证券经纪人主要就是找做股票的客户 分为两种一种是客户经理或者营销经理 这是哪底薪和提成的 还有一种是纯粹的经纪人 那就只拿提成了 当然这个提成比例比客户经理高。 不涉及咨询服务业务

五、中国有几家股份交易中心

大陆两家，一家是上海证券交易所，一家是深圳证券交易所。 还有一个是香港证券交易所，一个是台北证券交易所。

六、全国有多少证券经纪人

30多万

参考文档

[下载：全国股票交易经纪人有多少家.pdf](#)

[《公司转增的股票什么时候流通》](#)

[《股票3000点怎么算的》](#)

[《身家四百亿是什么概念股票》](#)

[下载：全国股票交易经纪人有多少家.doc](#)

[更多关于《全国股票交易经纪人有多少家》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/56332247.html>