

股票客户经理赚多少钱__中信证券或者是其它证券公司的客户经理的底薪一般是多少?-股识吧

一、在深圳证券公司经理人开一个户能赚多少钱?奖励多少钱

每家证券营业部的规定不一样,一般开一个有效户才有奖励,资产比较大的还有市值奖,可能一百到几百不等吧。

每家营业部的规定不一样,你自己去问吧

二、华泰证券客户经理好当吗

三、中信证券或者是其它证券公司的客户经理的底薪一般是多少?

看地区,目前行情不好,券商经纪业务利润下滑严重甚至亏损,券商对成本控制比较严格。

一般来讲,刚入职的客户经理底薪执行当地最低工资标准,业绩达到一定标准后会逐步提高,一般不超过5000元。

业务人员底薪只是工资的一部分,维持基本生活而已,重要的是业绩提成,这个上不封顶,全靠自己努力了。

四、光大证券客户经理,开一个户能有多少提成?

不超过200元

五、在证券公司客户经理,赚不赚钱?比如说银河证券?

客户经理是比较纯粹的营销人员，既然是营销人员，能否赚钱其实全看自己的业绩。

如果你的发展的客户多，客户产生的佣金也多，那你自己就能赚钱，而且赚大钱，甚至可以说上不封顶。

如果你拉不到客户，那就赚不到钱。

六、请问现在招商证券客户经理如何

我就是招商证券的客户经理。

不知道你在哪个城市，不同的地区待遇不甚相同。

拿我们北京的客户经理举例：每月基本工资1300-1800不等，具体要看你本月完成任务情况，每月最少开5个有效户（账户内有1万市值的股票），额外还有餐补加佣金提成，每年2次旅游机会，节日慰问基本都有，但是据说外地的同事这些待遇基本是没有的，且如完不成任务只能拿佣金提成，比较惨的！现在行情惨淡，每月都完成任务是比较困难的，而且行情不好时客户交易也不会很活跃，那样佣金也不会有多少的。

投资顾问都是正式员工，待遇挺好的，但是客户经理转为正式员工的几率低的可怜，除非你有广博的人际、强悍的业务能力以及扎实的专业知识，否则我建议你认真考虑一下是否要转行到证券行业？

七、证券公司客户经理有业绩任务嘛，有底薪嘛？

肯定有业绩任务，不过每个公司的任务是不一样的，一般是有效客户（股票账户资产在一万以上）和资产量的要求，比如每月要达到30多万的资产另外，现在客户经理一般都有底薪，只不过高低之分和是无责任底薪还是责任底薪而且，客户经理签的合同也不一样，有的是单纯的经纪人合同，有的是代理合同相比较而言，代理合同更有保障一些，福利也比较好

八、华泰证券客户经理好当吗

客户经理主要任务是拉客户在公司开立股票账户，然后在这炒股。

这工作说难不难说简单不简单，有很多人干的如鱼得水，月薪轻松过万，有的人累

的要死，赚不到钱。

九、证券公司的客户经理会不会指导客户频繁操作赚取更多的交易佣金？

可能是有这个可能，但是你交易了老是赚钱不到，你还交易啊，要有本事的指导才会交易，你有钱赚，人家客户经理把自己研究的好股票给你就免费了？人家也要吃饭，佣金才多少钱啊，做一票的钱够你5年佣金了。打造宁波第一股票指导品牌，百度"宁波金鳄鱼理财服务"。账户操作透明不忽悠。

参考文档

[下载：股票客户经理赚多少钱.pdf](#)

[《期货股票公司上班怎么样》](#)

[《东方中科股票是什么概念》](#)

[《什么叫融资融券的股票》](#)

[《为什么一支股票有融资盘》](#)

[《信雅达经常辞人吗》](#)

[下载：股票客户经理赚多少钱.doc](#)

[更多关于《股票客户经理赚多少钱》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/55523546.html>