

# 哪里能够找到股票投资者：想要创业的话，怎样才能联系到投资人？-股识吧

## 一、想要创业的话，怎样才能联系到投资人？

关于创业如何联系到投资人，想必大多数的创业者都为此感到十分困扰。

应题主要求，先来解答一下融资的含义是什么：融资即是一个企业的资金筹集的行为与过程，也就是说公司根据自身的生产经营状况、资金拥有的状况，以及公司未来经营发展的需要，通过科学的预测和决策，采用一定的方式，从一定的渠道向公司的投资者和债权人去筹集资金，组织资金的供应，以保证公司正常生产需要，经营管理活动需要的理财行为。

创业如何联系到投资人，有以下几个渠道，可以了解一下：1、最容易想到的渠道——你的亲朋好友如果爸爸妈妈大舅二舅...有投资人资源，可以通过他们帮你引荐，这是较为直接快捷对接到投资人的方式，当然投资人最终给不给你融资，在考验你亲属关系够不够硬的同时还要看你的项目够不够优质。

2、最容易石沉大海的渠道——邮件海投当今不比之前，如果你觉得你拿到投资人邮件就所向披靡，那你就错了，首先你拿到的邮箱不一定就是能够在机构拍板说上话的投资人，另外有一点你要想得到，你的邮件会迅速的在成百上千的邮件中快速淹没，在你苦苦等待投资人回复的过程里，可能你的邮件从不被打开或是很早被删除。

3、选择最多的融资渠道——投融资对接平台借助投融资平台丰富的投资人资源，根据你的创业融资需求精准的匹配合适的投资人，第一，解决了你投资人资源匮乏的问题，第二，使得融资过程变得有针对性，融资步伐会加快许多，当然在挑选投融资平台的时候，要擦亮眼睛，选择正规靠谱的平台，例如微链。

以上是给你的一些找投资人的相关建议，另外在叮嘱一下，找投资人前，先把商业计划书准备起来哈。

## 二、有项目如何寻找投资者

写好商业计划书，然后去对接投资人，推荐几种股权融资途径：1、到各大投资机构官网进行BP投递。

2、多参加一些线下的沙龙活动，这也是投资人经常露出的一个渠道，经济相关发达的城市都有。

3、通过三方融资平台，尽量不要选会员制的尝试成本太高，选那种能自助申请一

对一和投资人直接电话沟通的平台，要选和你项目行业阶段相匹配的，电话沟通比较高效，而且能相对和投资人更详细的阐述你的项目，聊完还能加投资人微信，这样更有助于你的项目被投资人选中推荐云对接。

### 三、怎么找到好的投资人

天使投资者，你在哪里？

创业者很难获得机构投资者的青睐，这是国际惯例，本不足为奇。

创业者应该寻找的投资对象是天使投资者，也就是指那些用自有资金投资初创公司的富裕的个人投资者。

而天使投资阶层正是国内风险投资最短的那块板。

这是个几乎不能算作是桶的容器，犬牙交错的木板分别是私募集资不合法、退出渠道单一而不通畅、商业信用缺失、天使投资稀缺等等，这些木板围成的器皿只能承载很可怜的资本量。

创业者本来应该将对投资的诉求主要指向天使投资人，而不是机构投资者，更何况从西方舶来的风险投资——上岸，也改变了脾性，已经变得相当保守了。

有数据显示，64%的投资项目和56%的投资金额集中于扩张期和成长期，并且这种趋势还在继续扩大。

创业者不必期望他们会插上天使的翅膀。

天使投资是风险投资的先锋。

在国外也有一些天使投资人聚合组成松散的协会甚至是投资公司，专事创业项目投资，它们实际上就是投资于概念阶段和早期的风险投资机构了。

当创业设想还停留在创业者的脑海中时，一些个人投资者就象天使那样，飞来飞去为这些未来的企业“接生”。

如果以对学生投资来比喻，一般的风险投资公司着眼大中学生，而天使投资者则培育萌芽阶段的小学生甚至是学龄前儿童。

因此，毋庸讳言，天使投资者的投资第一定律就是，第一笔投资失败的可能性极高。

但第二定律却是，成功的收益往往超过其他任何投资活动。

这样的案例在国外非常多。

在国内，也不乏这样的范例，施振荣的“无锡尚德”刚成立时，小天鹅集团、无锡创业投资公司等出资600万美元，分别获得了10~23倍不等的投资回报率。

国内的天使投资者主要有外资公司高级管理者、海外华侨和海归人士、成功的民营企业家和先富起来的人，另外也包括ZF的各种创业基金。

扫视这个稀有种群，可以看到最显眼的是那些功成身退的创业者。

他们的名字熠熠发光：前搜狐COO古永锵、前金融界CEO宁君、投资“亚信”的

刘耀伦等等。

除了这些风云人物，还有很多成功但很低调的天使投资者，相比数量远超过这个天使团队的是，每天都在不断涌现的更多的创业者。

## 四、有好的项目怎么找到投资人或合作者

天使投资者，你在哪里？创业者很难获得机构投资者的青睐，这是国际惯例，本不足为奇。

创业者应该寻找的投资对象是天使投资者，也就是指那些用自有资金投资初创公司的富裕的个人投资者。

而天使投资阶层正是国内风险投资最短的那块板。

这是个几乎不能算作是桶的容器，犬牙交错的木板分别是私募集资不合法、退出渠道单一而不通畅、商业信用缺失、天使投资稀缺等等，这些木板围成的器皿只能承载很可怜的资本量。

创业者本来应该将对投资的诉求主要指向天使投资人，而不是机构投资者，更何况从西方舶来的风险投资一一上岸，也改变了脾性，已经变得相当保守了。

有数据显示，64%的投资项目和56%的投资金额集中于扩张期和成长期，并且这种趋势还在继续扩大。

创业者不必期望他们会插上天使的翅膀。

天使投资是风险投资的先锋。

在国外也有一些天使投资人聚合组成松散的协会甚至是投资公司，专事创业项目投资，它们实际上就是投资于概念阶段和早期的风险投资机构了。

当创业设想还停留在创业者的脑海中时，一些个人投资者就象天使那样，飞来飞去为这些未来的企业“接生”。

如果以对学生投资来比喻，一般的风险投资公司着眼大中学生，而天使投资者则培育萌芽阶段的小学生甚至是学龄前儿童...天使投资者，你在哪里？创业者很难获得机构投资者的青睐，这是国际惯例，本不足为奇。

创业者应该寻找的投资对象是天使投资者，也就是指那些用自有资金投资初创公司的富裕的个人投资者。

而天使投资阶层正是国内风险投资最短的那块板。

这是个几乎不能算作是桶的容器，犬牙交错的木板分别是私募集资不合法、退出渠道单一而不通畅、商业信用缺失、天使投资稀缺等等，这些木板围成的器皿只能承载很可怜的资本量。

创业者本来应该将对投资的诉求主要指向天使投资人，而不是机构投资者，更何况从西方舶来的风险投资一一上岸，也改变了脾性，已经变得相当保守了。

有数据显示，64%的投资项目和56%的投资金额集中于扩张期和成长期，并且这种

趋势还在继续扩大。

创业者不必期望他们会插上天使的翅膀。

天使投资是风险投资的先锋。

在国外也有一些天使投资人聚合组成松散的协会甚至是投资公司，专事创业项目投资，它们实际上就是投资于概念阶段和早期的风险投资机构了。

当创业设想还停留在创业者的脑海中时，一些个人投资者就象天使那样，飞来飞去为这些未来的企业“接生”。

如果以对学生投资来比喻，一般的风险投资公司着眼大中学生，而天使投资者则培育萌芽阶段的小学生甚至是学龄前儿童。

因此，毋庸讳言，天使投资者的投资第一定律就是，第一笔投资失败的可能性极高。

但第二定律却是，成功的收益往往超过其他任何投资活动。

这样的案例在国外非常多。

在国内，也不乏这样的范例，施振荣的“无锡尚德”刚成立时，小天鹅集团、无锡创业投资公司等出资600万美元，分别获得了10~23倍不等的投资回报率。

国内的天使投资者主要有外资公司高级管理者、海外华侨和海归人士、成功的民营企业家和先富起来的人，另外也包括ZF的各种创业基金。

扫视这个稀有种群，可以看到最显眼的是那些功成身退的创业者。

他们的名字熠熠发光：前搜狐COO古永锵、前金融界CEO宁君、投资“亚信”的刘耀伦等等。

除了这些风云人物，还有很多成功但很低调的天使投资者，相比数量远超过这个天使团队的是，每天都在不断涌现的更多的创业者。

## 五、项目已经在做，怎么寻找投资人，要注意些什么谢谢

将自己项目的优点以及以后的发展让人了解，用心去交流，那么觉得可以的会联系你投资的

## 六、在哪里能找到融资者和天使投资者？

蓝色天使风险投资机构，有个朋友在那拿到50万投资，你可以看看。

## 七、有好项目需要资金，请问如何找到投资者或者有钱人？

测试运营状况良好的话，你把你们的资产明细账拿给银行看就可以有50W了。

### 参考文档

[下载：哪里能够找到股票投资者.pdf](#)

[《当股票出现仙人指路后多久会拉升》](#)

[《股票冷静期多久》](#)

[《新的股票账户多久可以交易》](#)

[《股票多久能涨起来》](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[下载：哪里能够找到股票投资者.doc](#)

[更多关于《哪里能够找到股票投资者》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/50510837.html>