

互联网为什么不上市公司...为什么有的企业热衷于上市，有的却坚决不上市-股识吧

一、为什么A股出不了一家BAT

其实你可以问，为什么BAT不在A股上市。

这是国内上市政策导致的，你可以看看下面的具体要求：1、当前3个会计年度净利润均为正数且累计超过人民币3000万元，净利润以扣除非经常性损益前后较低者为计算依据。

2、当前3个会计年度经营活动产生的现金流量净额累计超过人民币5000万元；或者当前3个会计年度营业收入累计超过人民币3亿元。

3、发行前股本总额不少于人民币3000万元。

4、当前一期末无形资产(扣除土地使用权、水面养殖权和采矿权等后)占净资产的比例不高于20%。

5、当前一期末不存在未弥补亏损。

以2022年上市的“京东”举例吧，截止到目前还没有账面利润，但是在发展的关键时期，仅靠投资人来解决不了问题。

所以需要上市融资来发展，依据上面的财务要求，2022年京东亏损额高达数十亿，没有可能在国内上市。

所以中国的A股出不来BAT，但不排除有一天这些企业在国内上市

二、什么是不上市公司?

封闭式公司 (Private Company、 Closed Company)

以股份转让方式为标准，可将公司分为封闭式公司与开放式公司，

封闭式公司，又称为不上市公司、私公司或非公开招股公司。

封闭式公司是指根据公司章程的规定，全部股份由设立公司的股东持有，股份转让受到严格限制，不能在证券市场上自由转让的公司。

其特点是公司的股份只能向特定范围的股东发行，而不能在证券交易

所公开向社会发行，股东拥有的股份或股票可以有条件地转让，

但不能在证券交易所公开挂牌买卖或流通。

三、像京东阿里巴巴这样的为什么不在国内也上市

现在的京东想在国内上市太难，13年才实现盈利，和国内的上市规则不符。国内也不见得认同京东的模式吧。

阿里巴巴注册地是海外很多互联网公司都是这样的，选择海外上市有助于拓展海外业务和知名度，虽然没有哪个能在海外发展起来。

四、为什么有的企业热衷于上市，有的却坚决不上市

展开全部首先企业上市是能够吸纳更多资金的，可以用于企业的再发展。这类企业一般本身就对资金有更强烈的需求。

或者该类企业老爸需要上市进行套现。

而资金充足，盈利高且稳定的企业不热衷上市，是因为一旦上市，股权会比较分散，那么企业盈利也会流失一部分。

而公司股权置换的资金又没有其他大肆发展的方向，不愿意上市致使资金过分闲置。

五、为什么中国最好的科技公司都没有在A股上市

1、国内股市对上市公司的利润都有明确要求。

不管是创业板还是主板都对企业盈利能力和营业收入提出了明确要求，但是科技互联网公司上市之初，往往达不到这样的条件，很多公司上市时甚至还是年年亏损的，最典型的就是京东，连亏了多年之后在美国上市。

但对于很多追求上市的科技互联网公司来说，需要上市融资的时候正好还在发展初期，盈利模式还不太清晰，业务还在亏损。

如果等到盈利了再上市，很可能发展的时间窗口就过去了。

2 国内上市要求同股同权很多科技互联网公司，由于需要大量的融资，需要多轮融资，为了保证创始人团队对经营的绝对控制权，避免大权旁落或者被资本裹挟，会设置一种AB股制度。

比如1股B股，相当于10倍A股的投票权。

这样，即便创始人团队只有很少的股权，那么也能完成对公司的绝对控制。

国内的阿里巴巴、京东、百度等等公司都采用了类似的股权结构设计。

此项要求，又把大量的科技互联网公司隔绝在了门外。

3、排队排队还得排队国内企业众多，中小企业总数已经超过8000万家，大多数都有融资需求，上市热情很高涨，然后排队的企业就多了。
导致要上市的企业太多，排队要排队很久。
而相比国内，在国外很快就能通过，显然不愿意在国内排队漫长等候。

六、为什么有的公司不上市

上市主要是为了募集资金，如果公司不缺钱当然就不用上市。
就好比您自己开个煎饼摊，您自己有1000元，自己买了小车、煎饼炉子和有关原材料，就可以开业啦，然后每天都可以盈利，慢慢1000元就挣回来了。
您就不用上市。
但是您要想开800家连锁煎饼店，没有那么多钱，您可以向别人借钱，也可以上市筹集这笔钱。
借钱要让人相信您有能力还上借的钱，如抵押等。
上市也是一种借钱，要让买您股票的人相信您有能力挣钱，股票能升值，能分股利。
所以上市更困难，要通过有关审核。

参考文档

[下载：互联网为什么不上市公司.pdf](#)

[《股票上市前期筹划要多久》](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《科创板股票申购中签后多久卖》](#)

[《股票多久才能反弹》](#)

[下载：互联网为什么不上市公司.doc](#)

[更多关于《互联网为什么不上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/49431607.html>