

智能家居市盈率多少有谁装过智能家居吗？一套HomeCare智能家居的价格一般是多少？-股识吧

一、智能家居的利润空间有多大

利润空间不固定的。

客户的需求决定总价高低，谈判能力决定利润空间。

二、智能家居的定价是怎样的？一套大概多少钱？

这个有贵的也有便宜，同时，还要看你需要什么功能，功能越价格越贵。其中做智能家居比较知名的品牌ITOO的报价在2万到10多万不等。

三、做it可以去做智能家居嘛？智能家居月薪大概多少呀

月薪比做程序猿工资还要高 但是比程序员压力还要大

四、有谁装过智能家居吗？一套HomeCare智能家居的价格一般是多少？

HomeCare智能家居针对需要实现的功能不同，价格也不一样，最基本配置二千来块2113就搞定了。

它可以根据跟据您家实际需要来选配，比如灯光的布置，安防控制5261系统的点位以及个人的喜好来做具体4102的方案，最终才能估测出一个具体的价位！作为目前智能化程度最高最时尚也是最便利的智能家居产1653品，HomeCare智能家居可以说是物美价廉了。

而且HomeCare智能家居的日常布防、撤防、图片回传查看等操作，主要通过用户的移动终端（手机、平板等）在微信平台完成，不属收取任何额外使用资费还省了一笔铺线装修费，还是很划算的。

五、智能家居概念股有哪些

智能家居概念股一览：股票代码 股票简称 相关资讯时间 最新涨跌幅(%)
最新价(元) 成交额(万元) 最新换手率(%) 市盈率
300183.SZ 东软载波 1401066900.00
5.68 37.40 13349.08 3.17 50.03
002402.SZ 和而泰 1401191580.00 4.66 16.83 18235.86 9.15
79.45
300131.SZ 英唐智控 1401242160.00 4.59 12.31 22181.33 14.47 1490.81
600839.SH 四川长虹 1401257100.00 4.26 3.18 33092.03 2.27 397.49
002396.SZ 星网锐捷 0.00 4.09
25.46 28468.13 3.20 235.10
300250.SZ 初灵信息 0.00 4.04 22.16 3249.87 4.75 94.90
000651.SZ 格力电器 968738.00 3.28 30.85 63699.12 0.70 10.29
300074.SZ 华平股份 1397145600.00 2.57 14.77 10083.44 3.19 108.05
600690.SH 青岛海尔 1400733360.00 2.39
15.01 20573.86 0.51 11.77
000333.SZ 美的集团 1396022400.00 2.30 17.33 31360.20 1.06 7.19

六、办一个智能家居公司需要多少资金

这些事情要先想清楚：第一，你的情况肯定是做智能家居代理商和工程商，那么选择代理的品牌产品极为关键。

第二，先分析你所在城市的消费特点，尤其是高档住宅用户的消费特点，是否愿意使用新的产品，是否有带动这一潮流的机会；

第三，准备多长时间的开拓期，说白了可以容许亏几年，亏多少，因此前期还是要有一定投入的。

第四、至于品牌，优先选择千家评出的2022年十大智能家居品牌厂商，如果定位高端，应选择CONTROL4、快思聪。

第五、想办法提升自己的专业性和影响力，应参加智能家居专业培训和获得智能家居设计相关资质，如果开设体验店，应多宣传体验店，尤其获得媒体、室内装饰等协会组织机构的认可的推荐。

如果有以上准备了，其实根据所在城市不同、租用办公场地大小不等，第一年投入费用在30-50万元左右。

七、智能家居代理多少钱？

- 1、可以花钱可以不花钱。
- 2、如果你实力强大，不介意花几十万拿一个代理，可以拿代理。
一般市级代理几十万，区级几万，省级不一定拿得到，如果拿到，预计两百万。
- 3、刚开始做，不建议花钱代理。
可以从其他渠道拿货先做着，做好的了，有经验了，再去拿代理。
智能家居最关键的不是代理权，而是市场和个人经验及技术。
- 4、本人智能家居行业创业，以上均是个人经验之谈。
如果真心想做，可以联系我，前期可以不需要任何成本，有经验之后再去做。

八、智能家居行业利润水平变化

智能背景音乐我做了10年。

到现在还是带遥控器，带按键的。

手机早淘汰了。

潮流呢？跟不上吗？没看到这么多智能全屏手机吗？跟不上潮流的厂家和产品，注定像诺基亚一样被淘汰。

当然我们佩服那些远超市髦和潮流的厂家。

但是在目前阶段，主要的是一些适合当前人们接受程度的实用的产品。

比如智能安防，智能音乐以及微灯控甚至一些万能遥控器以及一些侧重客厅互动的影音产品比较实用。

能让客户接受。

大概三室一厅控制在1.5万元以内。

否则.....智能手机刚开始的时候，谁不说电池不耐用啊？谁不讨厌智能手机的电池耗电啊。

可是慢慢的更多智能手机都这样的的时候，大家就习以为常了。

等普及起来，更多人用到。

真的问题也不叫问题了。

技术消费者怎么知道呢？他们看得是有没有必要。

价格能不能接受。

现在大多数的智能家居厂家是为了自己的高额利润。

因为量没办法上去，只能追求单价利润。

一个经销商进来了，他们就会有点钱。

更多经销商进来，他们就更有钱。

当然，我说的可能过激了点其实也真实的希望更多的厂家去考虑成本，先让大家操作体验起来，不要一口一个胖子。

一点点的智能开始。

简单的灯控，简单的电器控制，实现全家音乐控制，.....再到后来的集中控制。

参考文档

[下载：智能家居市盈率多少.pdf](#)

[《股票账户重置密码多久生效》](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[《股票卖完后钱多久能转》](#)

[下载：智能家居市盈率多少.doc](#)

[更多关于《智能家居市盈率多少》的文档...](#)

????????????????????????????????????

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/45699402.html>