

# 股票销售如何快速寻找客户...证券公司证券业务员是如何找客户的，是公司让你去谈还是自己去大街上找啊？我正在考相关从业资格-股识吧

## 一、证券公司证券业务员是如何找客户的，是公司让你去谈还是自己去大街上找啊？我正在考相关从业资格

先挖掘自己身边的资源混几天如果你资源足够多  
那就好好服务你已经挖掘来的客户如果没有什么资源的话那没办法  
去银行蹲点挖掘银行内部员工 附近写字楼等等人等你的托管资产量可以让你吃饱  
的时候就专心服务好你现有的客户之后就等着转介绍就够了

## 二、怎样寻找证券客户??

到问问里找呀

## 三、股票投顾公司是怎么找到客户资源？

可以在网站上做引流推广或者找到相应渠道宣传

## 四、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，  
都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误  
砍柴工！祝你顺利

## 五、股票投顾公司是怎么找到客户资源？

可以在网站上做引流推广或者找到相应渠道宣传

## 六、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一营销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

## 七、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量 2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传 3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的

另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

## 八、证券公司证券业务员是如何找客户的，是公司让你去谈还是自己去大街上找啊？我正在考相关从业资格

先挖掘自己身边的资源混几天如果你资源足够多

那就好好服务你已经挖掘来的客户如果没有什么资源的话 那没办法

去银行蹲点挖掘银行内部员工 附近写字楼等等人等你的托管资产量可以让你吃饱的时候就专心服务好你现有的客户之后就等着转介绍就够了

## 九、怎样寻找证券客户？？

到问问里找呀

## 参考文档

[下载：股票销售如何快速寻找客户.pdf](#)

[《中泰齐富股票卖了多久可以提现》](#)

[《股票st到摘帽需要多久》](#)

[《股票抛股要多久》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[下载：股票销售如何快速寻找客户.doc](#)

[更多关于《股票销售如何快速寻找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/4133070.html>