

如何能更好的开发炒股客户：怎么样才能开发到期货客户??-股识吧

一、我想学习炒股票，请个朋友教教我，从怎么开户开始教起，我是菜鸟

炒股的详细步骤：1、到证券公司营业部有银证转账第三方存管业务的银行办一张银行卡，带上本人身份证和银行卡在股市交易时间到证券营业厅开办股东帐户（股东卡登记费一般90元，也有的营业部免费），营业部给您一个客户资金帐户（一般利用资金帐户登录交易系统）；

股票的交易时间是每周一至周五（节假日休市）9：30-11：30、13：00-15：00.集合竞价的时间是9：15-9：25，其中9：25-9：30是不可撤单的时间。

2、办理网上交易手续；

3、开通银证转账第三方托管业务；

以上3条都必须是本人（带身份证）亲自办理，代办不行4、下载所属证券公司的交易软件（带行情分析软件，如大智慧、通达信等）在电脑安装使用；

 ;

 ;

 ;

一般用客户资金帐号登陆网上交易系统，进入系统后，通过银证转账将银行的钱转到证券公司就可以买股票了。

 ;

 ;

 ;

开户的当天就可以买深圳的股票，第二个交易日可以买上海的股票。

当天买的股票只能第二个交易日卖出（T+1），卖出股票的钱，当天可以买股票，第二个交易日才可以转到银行（T+1），转到银行后，马上就能取用。

选股的技巧：一看盘主要应着眼于股指及个股未来趋向的判断，大盘的研判一般从以下三方面来考虑：股指与个股方面选择的研判；

盘面股指(走弱或走强)的背后隐性信息；

掌握市场节奏，高抛低吸，降低持仓成本。

尤其要对个股研判认真落实。

二是选对股票好股票如何识别?可以从以下几个方面进行：(1)买入量较小，卖出量特大，股价不下跌的股票。

(2)买入量、卖出量均小，股价轻微上涨的股票。

(3)放量突破趋势线(均线)的股票。

(4)头天放巨量上涨，次日仍然放量强势上涨的股票。

(5)大盘横盘时微涨，以及大盘下跌或回调时加强涨势的股票。

(6)遇个股利空，放量不下跌的股票。

(7)有规律且长时间小幅上涨的股票。

(8)无量大幅急跌的股票(指在技术调整范围内)。

(9)送红股除权后又涨的股票。

三是选对周期可根据自己的资金规模、投资喜好，选择股票的投资周期。

 ;

 ;

 ;

那么怎样炒股才能赚钱呢？首先端正心态，不要老想着买入股票后马上就会暴涨翻番，而要根据股市的运行规律慢慢的使自己的财富积累起来；

其次，要熟悉技术分析，把握好买卖点；

第三，经验是很重要的，这就要自己多用心了。

二、新手怎么炒股？详细步骤》

投资者如需入市，应事先开立证券账户卡。

分别开立深圳证券账户卡和上海证券账户卡。

(一) 办理深圳、上海证券账户卡 深圳证券账户卡 投资者：可以通过所在地的证券营业部或证券登记机构办理，需提供本人有效身份证及复印件，委托他人代办的，还需提供代办人身份证及复印件。

证券投资基金、保险公司：开设账户卡则需到深圳证券交易所直接办理。

开户费用：个人50元/每个账户；

机构500元/每个账户。

上海证券账户卡 投资者：可以到上海证券中央登记结算公司在各地的开户代理机构处，办理有关申请开立证券账户手续，带齐有效身份证件和复印件。

委托他人代办：须提供代办人身份证明及其复印件，和委托人的授权委托书。

开户费用：个人纸卡40元，个人磁卡本地40元/每个账户，异地70元/每个账户；

(二) 证券营业部开户 投资者办理深、沪证券账户卡后，到证券营业部买卖证券前，需首先在证券营业部开户，开户主要在证券公司营业部营业柜台或指定银行代开户网点，然后才可以买卖证券。

证券营业部开户程序

(1) 个人开户需提供身份证原件及复印件，深、沪证券账户卡原件及复印件。

若是代理人，还需与委托人同时临柜签署《授权委托书》并提供代理人的身份证原件和复印件。

(2) 填写开户资料并与证券营业部签订《证券买卖委托合同》(或《证券委托交

易协议书》)，同时签订有关沪市的《指定交易协议书》。

(3) 证券营业部为投资者开设资金账户 (4) 需开通证券营业部银证转账业务功能的投资者，注意查阅证券营业部有关此类业务功能的使用说明。

选择交易方式 投资者在开户的同时，需要对今后自己采用的交易手段、资金存取方式进行选择，并与证券营业部签订相应的开通手续及协议。

例如：电话委托、网上交易、手机炒股、银证转账等。

(三) 银证通开户 开通“银证通”需要到银行办理相关手续。

开户步骤如下：1. 银行网点办理开户手续：持本人有效身份证、银行同名储蓄存折（如无，可当场开立）及深沪股东代码卡到已开通“银证通”业务的银行网点办理开户手续。

2. 填写表格：填写《证券委托交易协议书》和《银券委托协议书》。

3. 设置密码：表格经过校验无误后，当场输入交易密码，并领取协议书客户联。即可查询和委托交易。

三、如何炒股，从开户到买股我一点的不了解，请那位高手指点一下

新手必读（收藏）如何看k线图*：[// *chaoguba*/gprm/gprm12.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm12.html) 股票开户流程*：[// *chaoguba*/gprm/gprm1.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm1.html) 股票初学者如何看大盘*：[// *chaoguba*/gprm/gprm2.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm2.html) 买卖股票交易流程*：[// *chaoguba*/gprm/gprm3.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm3.html) 股票交易费用如何计算*：[// *chaoguba*/gprm/gprm5.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm5.html) 新股民入市“全攻略”*：[// *chaoguba*/gprm/gprm8.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm8.html) (初入股市)通向高手之路*：[// *chaoguba*/gprm/gprm9.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm9.html) 炒股票如何下单*：[// *chaoguba*/gprm/gprm50.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm50.html) 成功把握投资时机*：[// *chaoguba*/gprm/gprm24.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm24.html) 股票名词大全*：[// *chaoguba*/gpmc/index.html](http://*chaoguba*/gpmc/index.html) 新股民必读：入市的三大准备*：[// *chaoguba*/gprm/gprm18.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm18.html) 新手入市！需先练六功*：[// *chaoguba*/gprm/gprm23.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm23.html) 二十七条股票买进经验*：[// *chaoguba*/gprm/gprm27.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm27.html) 股票买卖的委托程序和委托方式*：[// *chaoguba*/gprm/gprm29.html](http://*chaoguba*/gprm/gprm29.html) 股票交易时间

四、关于代客炒股的问题，怎么做比较好

代客炒股的心态就是，自己认为自己有一定的技术，但限于自己资金不足，所以想利用代客理财赚第一桶金。

这是非常危险的想法。

先说结果。

如果炒股亏了，客户不理睬事前的所谓合同或者协议，跟你吵闹甚至闹到法庭，吃亏的是你，很可能法院会判决你赔偿客户所有的损失。

因为法院会认为你没资质签订这种合同，合同无效。

这是有案例可寻的。

另外分析危险的地方：1，市场上非常多的自我感觉良好的职业炒手，其实根本不知道如何评估自己的技术水平。

亏了就找借口来自我安慰，自以为懂得几个技术指标和指标组合，或野路子上找的所谓赚钱公式就能代客理财。

不理不知道，理下去一塌糊涂。

2，还处于主观炒股的阶段，没有形成系统的交易策略，所有的操作均靠即时判断。

这样的操盘方式非常容易受到干扰，很容易一个头热就犯了投资的各种禁忌，将风险无限放大。

如熊市买卖，抢反弹，重仓赌博，侥幸心理过重等等。

3，本来习惯操盘较小资金的心态来操大资金，各种操作大资金的心态均没成熟，很容易患得患失，结果就是赚小亏大。

建议就是先系统客观地评估自己水平，不懂评估就找高手帮忙，不能糊弄过关。

然后构建自己的交易系统，也要客观地测试交易系统的历史表现，看是不是真正能稳定赚钱，如果单单靠大略翻几十个股票来验证，还是放弃代客理财的想法吧。

五、期货黄金客户怎么开发？

客户之所以投资外汇黄金是想自己

来挣钱（驾驭市场的冲动）固定收益就没有冲动了 1.虽说银行推出外汇黄金实盘，

但是客户并不矛盾，可以跟银行理财部谈合作（银行技术分析很差），比如向客户推出技术模板与银行客户共享 2.做好客户关系营销：让客户带客户来做T+1*n；

半年以后佣金就很可观

3.做好社区营销：策划高档住宅区营销渠道，可以跟物业合作电话营销

4.做好习惯性营销：跟商超 比如银座，润发，沃尔玛等推出购物享受开户优惠等 5.

做好国家企事业单位营销：他们很闲也有知识也能经常上网，关心财富增长，你要做的就是给他描绘个宏伟蓝图

6.做好无线网络营销：城市电台，财经晚报专刊，跟报社谈合作责任制分成 黄金外汇每天的利润都是可观的，生产工具具有客观现实性和社会历史性，时间与空间的博弈；

可以通过预约值增加其感官性。

这个行业充满挑战，没有专家，没有分析师，有的就是挣钱或者赔钱，平台的好坏

才是专家和分析师该去研究的

六、新手怎么炒股？详细步骤》

七、怎么样才能开发到期货客户？？

期货市场营销的主要手段是人员营销。

1通过市场细分发现潜在客户的特定需求。

2针对特定需求提供有价值的分析报告与投资方案。

3讲清楚本公司在满足潜在客户投资需求方面的优势。

4建立客户档案，通过持续的培训和服务不断满足客户的新需求。

-----潜在客户成为现实客户的关键环节是“让客户知道”期货是什么？

期货对潜在客户的作用是什么？期货怎么做？投资期货应该注意哪些问题？

电话销售 会议（培训）销售 直接销售（人员拜访）是现在期货主要的开发模式

八、如何炒股？给点意见和建议？？

当你发现看懂k线了，你会发现做股票有谱了；

（原始阶段）当你会看均线了，你会发现赚钱容易了，金叉买，死叉抛；

（原始阶段）当你会看指标了，你已经能够推荐股票了；

（小半罐水）

当你学习了短线是银唐能通的54张牌，你已经开始做亿万富翁的梦了；

（恐怖）当你大谈多方炮时，你就要倒霉了。

（呵呵）当你渐渐的怀疑自己了，你就开始进步了；

（进步阶段）当你认识只铁了，你发现股票不再是闹着玩了，不能再懒散-

纪律！！；

（进步阶段）当你紧盯3日线、30日线（生命线）来操作时，你的心态就开始怀疑起来了-

为什么3日走平一样涨，一会平来一会涨早盘打弯刚出局，尾市大涨弯没了？？？

30日线好像也不是生命线，涨的股票几天就会立马有生命。

等30日线向上了，中短线见顶了？？？（进步阶段）

当你应用81、83选马，早市来量了，涨了，进去了，套住了？？？为什么？？？

当你应用kdj共振，你的操作频繁了，你发现你的资金停滞不前甚至倒退了；
当你细看短线英雄才发现，原来只铁他老人家不靠这些操作，这些是写给股评家的，用来光说不练的；

（进步阶段）

当你渐渐的疲惫时，发现原来只铁的歌词才是最有用的，“心灵是哭过的山峰。

。
。
。
。
。
。

心依旧、意正浓-”继续战斗！！！！

当你的为什么越来越多时，你发现了青木的登峰之路，你有救了！！！！

当你体会到攻其所不守的含义，你明白了低吸的道理，追涨的风险；

当你不再看到一根大柱子量就喊放天量了，你会精细于换手了；

（大踏步进步阶段）当你理解了均线流的含义，就会明白金叉、死叉在均线流的上下有着多么大的不同，30日线也变成了大河中的一个线；

（大踏步进步阶段）

当你明白了上涨看支撑、下跌看压力，你的思维开始颠倒了；

（看山不是山阶段）当你知道在悬崖、平地射出的箭是不同的，你明白了什么是有用的知识，什么是用来陶冶情操的知识；

当你明白是非成败转头空，上帝会恩待每一个人时，你的眼睛望的就比别人远了；

（看山还是山稚型）当你如同朋友闲聊般的读书（登峰之路）5遍时，你突然发现你已经不会任何招式了（本书根本就没有招式），但你会看股票了，能读懂股票了！？原来你练成了股市的武功心法，原来练功心法是根基；

当你再次体会多方炮时，你有了一种隔世的感觉，好使了！！！！

当你再次翻阅只铁著作时，不会再以一种自责的心态去羡慕他人了。

（进步为一个高层次股民）当你想无招克有招时，你又错了；

你的功力还远远不够，你学的心法知识入门级的，面对天下第一高手的大盘，你现在才配称的上-幼稚！！！！这时的你已经把目光集中在了价、量上，你会发现从前学的k线是多么的肤浅；

经典的理论你又体会了多少。

。
。
。
。
。
。

当你开始学习江恩理论，你会发现有很多知识似曾相识，原来唐、铁、木走上了相同道路的不同历程上，包括江恩，包括你、我；

当你渐渐认识了股票，你意识到了知识的可贵，你已经完成了一个循环，你不要小

看唐能通、只铁、青木。

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

就像读了大学，不应小看效老师一样，他们都是你成长中的老师，互相攻击、指责更是内功不到表现，但内功有多少，才叫到呢？只有修炼了。

当你一次次的茫然，一次次的否定自己时，你就在前行，稳步前行。

你练习的最重要的技术就是每天找个高点尽量望向远方。

-
-
-
-
-

(彻底进步为一个高层次股民)

参考文档

[下载：如何能更好的开发炒股客户.pdf](#)

[《买了股票以后多久可以卖》](#)

[《股票价值回归要多久》](#)

[《股票多久能涨起来》](#)

[下载：如何能更好的开发炒股客户.doc](#)

[更多关于《如何能更好的开发炒股客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/41199643.html>