

# 如何做个牛市、如何做一个理性的股民-股识吧

## 一、怎么做好一个采购员

原发布者：skyllt如何做好采购工作作为一个材料采购人员，必须明确采购三要素：适质、适价、适时。

采购是一个公司重要的后勤职能部门，它要承接对公司内部的沟通协作及与外部的洽谈合作，目的是为公司保障物资正常供应，满足生产的顺利进行，达成销售的价值实现。

要做好采购工作一、具备基本的素质素养：1、思想道德素养：廉洁自律，良好的职业道德；

2、丰富的知识：产品知识、专业知识等；

3、卓越的工作能力：沟通、语言表达、谈判及协调分析能力；

4、专业技能：计算机操作，写作等；

5、敬业精神：勤奋、踏实、工作严谨细致、善于思考、敢于挑战、勇于探索二、树立良好的工作意识1、责任意识：工作要有责任心，要不断学习了解自己所负责的业务，全面掌握业务知识，对于采购的物料，要比质比价，做到采购价值最大化；

2、后勤服务意识：采购是公司的后勤保障部门，采购物资所服务的对象是公司内部各个部门，所以必须与公司各部门做好沟通，保障各部门的真实需要，协助达成公司目标；

3、成本意识：公司的采购资金是有限的，采购要在做好资金预算的前提下，利用有限的资源实现利益最大化，从而有效的控制成本，以实现节约管理、提高工作效率的目的；

4、统筹意识：采购要有前瞻性，要做好采购计划，做到运筹帷幄、统筹兼顾。

良好的采购计划可以合理地安排物资采购数量和采购时间，节约了资源，提高了工作效率。

对物料信息的市场行情及公司库存的情况要及时掌握并分析，做到心中有数。

5、学习意识：加强日常业务学

## 二、如何做一个理性的股民

个人观点：没有足够多的经历和感悟，很难在面对价格起伏时保持冷静，而冷静是理性交易的前提。

这个问题也可以换个角度，不理性交易的表现是什么--情绪性交易。

不以客观标准（交易计划）为依据或者根本就没有客观标准，完全是随心所欲或者是被走势影响到丧失理智。

从这个角度考虑，要理性操作，就必须有直观易行的客观标准，毕竟在制定计划时是相对更理性的。

最后也是最困难的，当变化出现时，能否按计划执行是能否理性交易的关键。

这个谁也帮不了您，只能靠自己。

计划的收益期望值考量的是能力，执行则是心理。

提高能力相对容易的多，而心理是能否成功的核心。

如果能100%按计划交易，成功只是时间问题。

### 三、如何炒股票？

需要证券投资基础知识.个人资产中可承受一定风险偏好的资金.一点宝贵的时间.不断学习的精神.还需要可能造成亏损的心理准备.可能发大财的心理素质.一个有可能为你照亮前方的领路人.先上第一课，具体就两招：一，低买；

二，高卖.学会这两招，你就天下无敌了！

（听起来很可笑，但正常人一般都是高买低卖）

投资中国美好的未来，分享经济发展的快乐 股市有风险，投资需谨慎

推荐阅读《钢铁是怎样炼成的》开个玩笑，去书店吧，那里有你需要的  
先找些看得懂的，再找些能提高的

### 四、怎样做到股票零风险

做到以下几点不零都难，1，只做牛市，2.不抄底。

3.不追高。

一年有2次行情，收益40~50%.好多人做不到是因为把握不住自己，大盘涨了不要急，既然是行情基本都会涨的，大盘跌了不要慌，先出抱住胜利果实，等下次。

再说一遍把握自己！！！！

### 五、想做个生意人应该怎么做？

首先建议你到外面闯荡 大千世界能让你见到的是无穷的！做生意你就要明白一点

无商不奸 不要相信堂堂正正可以赚到钱 偶尔黑一点是一定的  
你要学会利用一个项目里面的小细节赚大钱那才叫做生意  
比如按斤算的生意你要懂得如何加斤数  
你所加出来的斤数是不用成本的自然就捞到越多了 还有我以前卖牛蛙  
我去批发场选一些大小不一的 然后用泥水混一下 我去卖就说是野生的 卖得快而且  
一斤多赚几块钱.....然后每天拿货数量要不不一样让人更相信你！所以你要懂得利用  
一些细节来捞钱 记住我说的  
你加出来的斤数或数量是不用成本了！要学会从小生意开始计算  
到做大生意时也是如此 只有奸商才能赚到钱 当然也不要去做杀人放火 呵呵  
做生意要从细节上来赚钱！

## 参考文档

[下载：如何做个牛市.pdf](#)  
[《股票交易最快多久可以卖出》](#)  
[《一只股票多久才能涨》](#)  
[《股票锁仓后时间是多久》](#)  
[《股票需要多久出舱》](#)  
[《股票停牌多久能恢复》](#)  
[下载：如何做个牛市.doc](#)  
[更多关于《如何做个牛市》的文档...](#)

声明：  
本文来自网络，不代表  
【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/read/41087455.html>