

# 如何拓展股票客户\_证券客户经理拓展客户有哪些方式-股识吧

## 一、股票经纪人除了银行渠道，还有什么方式扩展客户？

一、最传统的银行渠道 其实也是比较直接的渠道，因为有银行这个平台，往往大家会比较信任，起码不会觉得是骗子，如果客户有点倾向，加之讲解，很可能就此成为客户，还算是主要渠道。

二、亲戚朋友同学等 亲戚或者朋友往往是比较熟悉，不存在信任问题，只要把东西讲明白，他们认可，大概率会做成的，可能是双赢的结果。

三、网络上的陌生人 网络上的陌生人最大问题就是信任问题，别人总会觉得是骗子，当然最好的办法就是有实力，比如开个群，做视频、在股票论坛发有质量的帖子，积累粉丝，他们自然会发展成客户。

最后，办法是人想出来的，不要拘泥于这几种渠道。

## 二、如何能更好的开发炒股客户？

最好是驻点在银行，接触的人比较多。

而且，银行里客户的流动性非常大，超出你的想象，你要做的就是抓住自己的机会。

首先态度要好，不管什么人询问都要认真作答，不懂的也如实说，别胡乱解释。

第二，就是专业知识要有一些，最好能结合实际。

第三，手续费别报太高，否则，客户从别的途径知道了更低的很容易流失。

第四，就是，定期关心问候一下，哪怕是寒暄几句都行，留下对方的联系方式。

年轻人可以用qq和售价,年纪大的留下手机号码或者msn号。

## 三、证券客户经理拓展客户有哪些方式

首先就是要有突出的业绩.证券公司从上到下都是分有任务的.你无论在哪个层次都要有业绩.其次,你要对你的专业有很强的把握能力和分析能力,向着分析师方面发展自己.最基础的就是,你要对公司有责任感,这其实跟一个公司的企业文化有关系的.记

住,把公司的事业当做自己的事业去做.相信你会得到老板的赏识.其他的团队能力,等等,是看你个人的综合素质了.做到了以上几点,机遇有可能就给你了.但是困难,你应该能够感受的到吧,业绩要抓,做业务是很累的,很忙的.你还要学习,一定要学习,让你的专业水平提高才行....加油,要打持久战,某一天,机遇就突然来了...要抓住

#### 四、证券经纪人怎样发展客户

首先你得对股票有所了解才能和客户沟通，你对股票的分析能力，建议能力等都高了，现在Q群很多玩股的股友你加进去和他们吹吹股票别人觉得你行，你推的股票可以，那别人就会信任你，这样他也会帮你的。久之，你还愁没客吗？呵呵，一切都得自己能力强。第二就是在银行或路边驻点找客了。

#### 五、证券业在行情弱勢的情况下如何发展客户。开发客户的新方法

广撒网，少偷懒，多祈祷，惜机会。

#### 六、怎样能够让自己证券公司的客户迅速增加？

请老师讲课，证券公司要做到热情服务，周到细致的讲解，技术过硬，订阅点书刊杂志，及时提醒风险，让股民们知道你的证券公司是真的发自内心为股民们服务，希望你能采纳我的建议，祝你顺利！

#### 七、如何能更好的开发炒股客户？

对客户培训，交易所要有赚钱效益，例如大部分客户在指导下都有盈余，其次就是宣传，降低交易手续费等手段

## 八、证券公司怎么拉客户

嗯 去大型超市摆摊，网上拉人，靠低佣金。  
业务能力要强！

## 九、做股票经纪人如何拉到客户啊

1、股票经纪人工作内容和作为公司正式员工的客户经理一样。

提成和正式员工一样，但是没有任何保障，不享受最低工资标准，没有五险一金。要想拉到客户，可以从以下几个方面入手（1）每天在上班前先看一下，中国证券报，上海证券报，证券时报，也可以到相关的证券网站上去查询一下。（2）到公司后，要看一下国内的每日晨会内容，如中金，申万，招商，中信，成都建投等多家的每日晨会。（3）关注一下自己股票池里面是否有相关信息的公布。（4）给客户做出操作计划，同时也要介绍一下周边股市的情况。

（5）盘中一直关注股票池的异动情况，尤其是你客户的股票，好好利用股票短信预警这个功能为你的客户做好预警提示。

（6）查一下投资策划与个股研究报告。（7）收盘做功课，总结今日盘面的特点，可多可少内容，找出一些形态较好的个股，然后再查相关的基本面资料。（8）每天强迫自己写一份投资建议书送给客户，模仿研究所的正规模式。力求实用，不求表面的格式，尽量要结合基本面与技术面分析。

2、股票经纪人的职责是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的股票投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过股票经纪人来买卖证券的。

股票经纪人作为买卖双方的中介人，是这样代理客户买卖证券的：它询问证券买卖双方的买价和卖价，按照客户的委托，如实地向证券交易所报入客户指令，通过证券交易所，在买价和卖价一致时，促成双方证券买卖的成交，并向双方收取交易手续费（佣金）。

## 参考文档

[下载：如何拓展股票客户.pdf](#)

[《股票停牌复查要多久》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[下载：如何拓展股票客户.doc](#)

[更多关于《如何拓展股票客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/3497108.html>