

## 股票销售客户说没做股票怎么办、我是一家股票投资咨询公司的投资顾问，如果推荐给客户的股票亏了的话该怎么样向客户说才最好呢?-股识吧

### 一、销售中“能赚到钱你们自己怎么不做”该怎么回答 我是做贵金属投资的经纪人，求大侠指点.....

我接触国际金融（包括贵金属）已经4年多，做过经纪人，代理商，平台商，自己实盘交易不下800次，从我手中交易的总金额超过4000万美元，绝对有资格教你如何做和该不该做。

第一，销售中“能赚到钱你们自己怎么不做”该怎么回答：

首先，我们做的是提供一种投资工具，而不是教客户什么投资方法。

现在中国内地金融投资工具很有限，股市都是庄家操纵，楼市需要大笔资金且变现慢，期货杠杆低等等。

不管从交易的时间，交易的资金，交易的灵活性、专业性以及公平性（全球市场无法坐庄，都靠自己的判断和智慧盈利）等综合分析，这是目前中国内地最好的投资工具。

其次，会反问你这种问题的人，不是关心投资或者有意愿投资的人。

有资金、有时间或者正在进行投资的人（不管是股票、房产或者其他）不会问这种问题。

因为他们很清楚，所有的投资别人不能给你任何建议或者决策，是赚是亏都是自己分析和决策的结果怪不得任何人。

因此，你不要在这种人身上浪费时间，即便你能驳倒他或者跟他解释清楚投资是怎么回事，他也不会跟你做投资。

第二，关于你该不该做这个工作的建议：首先，这份工作很难做，基本上在新接触这个行业的人当中有90%会在3-6个月内离开。

然后在剩下的人中又有90%会在1-2年内离开。

最后做到2年以上还在坚持做的人只有1%（除了业余或者兼职做，而非专门从事的之外）。

这个行业完全靠个人能力吃饭，当然所有行业都是如此（除了国企和公务员等），但这个行业最难。

很多人以工作的名义或者客户的身份接触国际金融，然后开始在这个行业短暂逗留。

刚开始会大概了解一下基本情况，然后做经纪人拉客户或者自己投钱进行交易。

拉不到客户的经纪人没有收入，交易的都是爆仓亏损。

因此3-6个月淘汰90%。

在第一轮没有淘汰掉的金融精英进入下一个阶段，要么是因为找到了大客户或者多少居间人赚到的手续费足够你生活，要么就是找到了在市场中盈利的方法可以持续盈利。

除了这两种人之外其余的90%会在1-2年内离开这个市场。

根据华尔街的权威数据表明，华尔街每天2万亿外汇及贵金属交易量和7万亿美元股票交易量，合计每日交易量超过10万亿美元（中国的GDP不过7万亿美元）。

这是最庞大和最公平的国际市场。

每年进入华尔街的常春藤以及各界精英中，3年后还能在华尔街存活下来的比例是1：4000，即存活率0.25%，而留下来的人平均年薪30-60万美元。

这个市场就是以财富和获取财富的能力论输赢的地方，如果你无法生存就只能被别人吃掉。

你要考虑清楚自己有没有能力和决心留在这个市场中成为那4000人中的1个，这是最重要也是你最先要解决的问题。

## 二、我是一家股票投资咨询公司的投资顾问，如果推荐给客户的股票亏了的话该怎么样向客户说才最好呢？

我分不清你是不是一个专业的投资顾问，因为专业的投资顾问是不会这样问的，这是由于专业的投资顾问在预测时往往含糊其辞，不会明确地告诉你这只股票的涨或跌，只会说些废话，而推荐的股票跌下来那更是应该的，只有这样她才会有饭吃，至于原因我想我不说大家也知道的。

## 三、当客户说现在什么投资都不想，因为没钱怎么办？

你可以说没钱才要赚钱嘛，其实这种情况基本没希望了，不过你们做销售的就是要尽最后的努力不是吗。

## 四、他说他不做股票了，我怎么回答他

不做就不做了呗，反正现在行情也不好。

## 五、我是一家股票投资咨询公司的投资顾问，如果推荐给客户的股票亏了的话该怎么样向客户说才最好呢？

我分不清你是不是一个专业的投资顾问，因为专业的投资顾问是不会这样问的，这是由于专业的投资顾问在预测时往往含糊其辞，不会明确地告诉你这只股票的涨或跌，只会说些废话，而推荐的股票跌下来那更是应该的，只有这样她才会有饭吃，至于原因我想我不说大家也知道的。

## 六、股票账户开户后长期不操作，营业部会如何管理？

没什么，你一直不操作也不会注销什么的。

## 七、问一下富尔道贵金属公司电话营销员的开场白要怎么说才好？还有客户说他现在在搞股票都没亏本过，不想做...

你好，请问是XX总么？是是这样的，我们这边是福尔道贵金属公司的。我们现在在做贵金属投资业务，看到您也在做投资，就打个电话给您，看看您有没有一个好的投资理财规划。  
然后就说：30%的资金储存应急，20%投资股票，20%投资贵金属，20%投资基金稳定获利，10%买保险，这个是巴菲特的分散式投资。  
可以对财产有一个很好的保值和稳定的收益。  
然后说股票交易时间不连续，交易时间短。  
只能单向交易，不能做空。  
股票T+1模式，今天买了明天才能卖。  
股票有涨跌停限制，跌停了抛都抛不掉，等等，很多可以说的啊

## 八、股票买卖一直显示客户股票不足

你看一下已委托。  
是不是已经挂单委托了

**九、我现在在一家营销公司上班，主要是做股票电话销售，我想知道他是否合法，做这个有前途吗？**

你这是私募公司，就是打电话让人家按你们的指示买卖股票，赚了分成。但是现在人都不怎么信这个了，所以没什么前途。

## 参考文档

[下载：股票销售客户说没做股票怎么办.pdf](#)

[《科创板股票申购中签后多久卖》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[《核酸检测股票能涨多久》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[下载：股票销售客户说没做股票怎么办.doc](#)

[更多关于《股票销售客户说没做股票怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/27537168.html>