

## 美股和淘宝哪个工作好找一点！做淘宝客服和行政工作哪个好呢-股识吧

### 一、请问物流管理，市场营销，旅游管理和酒店管理哪个职业好一点？

这四个专业中：技术含量最高：物流管理。

其它的都是很虚的东西技术含量最低：旅游管理职业进入门槛最高：酒店管理，毕竟酒店数量还是很少，而且在酒店管理过程中有很多的利益相关者，很难做到top manager这一级薪酬变动最大：市场营销。

通常营销的工资=底薪+提成。

所以那个月你SALE东西多，那个月工资就高，否则你就只能得到少少的底薪个人建议：学什么专业，还是要看自己的兴趣，只有有兴趣，才能学好，才有心去学。

如果你不知道自己喜欢学什么，个人建议：物流管理。

毕竟其它的技术含量比较低，以后进入这些行业也不计较简单

### 二、京东和淘宝哪个比较坑人？哪个比较有保障，请说说，

淘宝比较有保障

### 三、做淘宝客服和行政工作哪个好呢

展开全部开玩笑，是一个档次嘛，行政单位多好，淘宝客服也挣不了多少的，而且每天对着电脑，肩周炎颈椎病等等的多不好

### 四、大学生毕业出去找什么工作较容易？

想做什么?首先问五个问题：我要去哪里？我在哪里？我有什么？我的差距在哪里？我要怎么做？??以上五个问题涵盖了目标、定位、条件、距离、计划等诸多方面，只要在以上几个关键点上加以细化和精心设计，把自身因素和社会条件做到最大程度的契合，对实施过程加以控制，并能够在现实生活中知晓趋利避害，使职业生

涯规划更具有实际意义。

做好职业定位 定位是自我定位和社会定位的统一，只有在了解自己和职业的基础上才能够给自己做准确定位。

检视个人特质（一）欲望(Desires)（做事的能力）在此人生阶段，你究竟要什么？（二）能力(Ability)

你擅长什么？（一般技术以及特别技术）（三）性格特质（气质、性质）(Temperament)

（气质、性质）你是什么类型的人？在何种情况下有最佳表现？（四）资产(Assets)（有形与无形）你有什么比别人占优势的地方？

每个人群都需要定位，其目的是保证自己持续地发展。

但是各个群体定位的重点不同：定位重点在于澄清自己有什么。

过高或者过低估价自己，过于看重自己的文凭，或者看重自己的成绩，有的过于低估自己身上的潜质，所以，既需要认真地分析自己，又需要多了解社会需求，以求定位准确。

在大多数情况下，正确的思路是，做你应该做的事，而不是做你喜欢做的事找工作同做其它事情一样，也有方法和技巧。

很多人找不到工作并不是因为他们没有做事的能力，而是因为他们在找工作过程中没有运用正确的方法和一定的技巧。

所谓技巧，主要包括三个方面的内容：

· 了解自己，包括了解自己的知识、技能、性格、爱好以及身体状况等。

找工作之前，你必须先对自己有全面的认识，一定得知道自己能做那方面的工作，不适合做哪方面的工作。

找工作不能眼高手低，明明自己没有能力做的工作却偏要做，那结果一定是被拒之门外的。

· 了解你所选择的职业和行业。

了解职业岗位的工作内容、工作性质和对从业者素质的要求。

可以向亲朋好友中做过相关工作的人了解有关情况，也可以向从事这方面工作的其他人请教，他们经验丰富，体会深刻，能给你提供具有指导意义的信息，他们工作中的失败教训，对你可以起到预防的作用，而他们的成功经验又是你可以借鉴的。

· 自我推荐。

在了解自己和工作的基础上，就开始求职了。

求职就是寻找和得到工作的过程，通常包括获得用人的信息、争取面试、谈话、签约等环节。

找工作就像推销商品一样，要让顾客买你的产品，你必须告诉对方，你的商品质量如何的高，价格怎样公道，才能吸引人们来买这种商品。

同样，找工作时也要围绕着“我真正有能力做好这份工作，而我提出的要求也是十分合理的”这样一个中心来展开。

一定要学会推销自己，这样别人才会认可和录用你最后祝早日找到称心的工作开始

美丽人生~~

## 五、外贸采购员和天猫客服哪个好

两个工作的内容不一样吧。

外贸采购员就是采购，需要处理公司采购的需要，说白一点就是你去别人家买东西，你得先找产品，对比，跟别人砍价，找到性价比最高的产品，然后订货，追交期，收货等。

偶尔还有供应商请客吃个饭送点礼啊什么的。

天猫客服就是客服的工作，我们经常在淘宝也都知道，客户就是解答买家的疑问，处理售后啊，然后可能还要发货啊等等工作。

可能还有晚班客服。

再说一个大行情把，本人做外贸业务的，今年的外贸行情真的很差，工厂倒闭的很多，还不如内贸，今年天猫多牛气，双十一销售额那么多亿，所以到底选哪一个您自己掂量吧，希望可以帮到你。

## 六、我想找一个轻松点的工作

面对现实，不说大道理，自己的前途，自己来把握。

当我们追求理想时，当然不能忽略了实际问题。

最完美的是能将理想 and 实际相结合，找一份你最爱的工作。

当理想和实际有分歧时，你要分三步走。

1) 面对现实，只要能得温饱，有了一定的收入，你能从中得到物质的享受 2)

从实际出发，做你不是最喜爱的工作。

把不爱做的工作做得“足够好”，然后再说去追逐什么理想。

3) 逐步实现理想，做你不是最喜爱的工作，而在你不爱的工作上拚命，赚够了钱，解决了吃饭的问题，再去做你最喜爱的工作。

。

。

。

理想与实际是可以兼得的。

但是你必须有计划，必须付出，必须执著。

三百六十行，行行出状元，所以不能说什么工作好什么工作不好。

许多做出成就的人其实都是从小事做起，兢兢业业，然后才取得成功的。

一个工作只要你喜欢，而且这个工作又特别适合你，能最大限度地发挥你的长处，那么，这就是个好工作。

我不太赞成找不到工作就不就业的做法。

在就业的同时能实现择业当然好，

但是，在就业形势比较严峻的形势下，很难在就业的同时实现择业。

在这种情况下，先就业后择业未必就不是一件好事，在这个过程中你会发现自己积累了好多社会经验，积累了许多职业技能，而现在企业越来越看中经验。

所以先积累经验，这也有助于你以后找到更为理想的工作。

打工，实践，积蓄，有一定条件后自己发展。

应该说哪一行都不好做，只要努力哪一行都能做好！.祝你成功！

## 参考文档

[下载：美股和淘宝哪个工作好找一点.pdf](#)

[《股票涨幅过大停牌核查一般要多久》](#)

[《股票定增多久能有结果》](#)

[下载：美股和淘宝哪个工作好找一点.doc](#)

[更多关于《美股和淘宝哪个工作好找一点》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/19286556.html>