

怎么让股票经纪人来找你，证券经纪人如何拉客户？-股识吧

一、证券经纪人如何拉客户？

哈哈，兄弟您可以找一些在财经公司、股票软件公司的中层管理去谈的，你给他点油水，然后叫他拉他们公司的人去你那开户啊。

。一般在那上班的大多 都做股票。

。兄弟一定要采纳我哦，我就是这么做的。

。哈哈

二、证券公司的客户经理该怎么去找客户？希望前辈们给我点方法

我们干的时候比较简单直接去银行弄个咨询点到时候自然会有人来咨询，比较于心不忍的方法就是发动亲朋好友，哪怕是开了户不交易，先把任务金额完成再说，或者是去各大门户网站发布信息，说说在你那里开户的有点，不管是低佣金还是送奖品什么的，反正得有点招揽客户的本钱，这工作不好干，努力混吧，干得好两三年就出头了，当个市场部经理或是区域经理什么的，即使当个组长也轻松不少。

（原创，采纳希望好评，谢谢）

三、股票业务员怎么才能快速开单？

9：15分到9：25分可以进行集合竞价委托。

中国的股票开盘时间是周一到周五，早上从9：30--11：30，下午是：13：00：15：00，中国所有地方都一样,以北京时间为准。

每天早晨从9：15分到9：25分是集合竞价时间。

所谓集合竞价就是在当天还没有成交价的时候，你可根据前一天的收盘价和对当日股市的预测来输入股票价格，而在这段时间里输入计算机主机的所有价格都是平等的，不需要按照时间优先和价格优先的原则交易，而是按最大成交量的原则来定出

股票的价位，这个价位就被称为集合竞价的价位，而这个过程被称为集合竞价。集合竞价一般是量大从优，散户只能碰碰运气。集合竞价时间为9：15-9：25，可以挂单，9：25之后就不能挂单了。要等到9：30之后才能自由交易。

四、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

五、寻找股民的方法

找到股民的方法就是，真实去帮助股民，让大家学到东西，学有用的东西，帮助他们赚到钱。

一个靠坑蒙拐骗的个人和机构职能骗人一回。

我经历过太多的欺骗和陷阱，最后发现只能相信自己，通过跟操盘手学习，自己用资金试盘检验各种技术，现在跟大家分享技术和交流，虽然会卖一些自己总结出来的材料。

但是技术交流时免费的，真正的纯干货分享，对大家有实实在在的帮助，他们都很开心。

甚至有信任到直接把账户交给我给操盘的，这是人家的一份信任，只要你能做到这里，你值得托付，客户就愿意把资金和账户教给你。

做个值得信任的人，自然会得到别人的信任！

六、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣

金的，你的方式可能有点问题。
如果你的佣金低，是一个不错的公司

七、证券经纪人如何拉客户？

展开全部一般是你驻点的时候就玩股票，他们有人就会上来询问，你就用专业的知识给他讲解下，不一定要他马上转户，先和他套近乎加QQ

参考文档

[下载：怎么让股票经纪人来找你.pdf](#)

[《股票技术指标单日收阴线怎么写》](#)

[《股票里的收益是什么》](#)

[《发现金矿利好什么股票》](#)

[《股票帐户怎么买国债》](#)

[下载：怎么让股票经纪人来找你.doc](#)

[更多关于《怎么让股票经纪人来找你》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/12061317.html>