

股票经纪人怎么找客户 - 股票经纪人怎么拉客户-股识吧

一、股票经纪人怎么拉客户

其实拉客一词是不对的，因该是以热诚的态度对待你的工作，研究顾客的心理特征。

介绍你所在公司的特点，费率、佣金、股票基础培训等方面的信息。感动顾客。

千万记住顾客是上帝，没有了顾客你就一无所有。

以真诚的心换取顾客的信任。

建议：学习营销心理学。

二、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

三、谁知道证券经纪人如何拉客

一般是在银行驻点，因为银行也有三方存管任务，所以银行和券商是一种合作关系。

这行业流动性很大

四、证券经纪人如何向不同类型的客户销售

应该根据性格和喜好进行分类后，再针对性进行销售。

五、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一营销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

六、证券经纪人如何拉客户？

哈哈，兄弟您可以找一些在财经公司、股票软件公司的中层管理去谈的，你给他点油水，然后叫他拉他们公司的人去你那开户啊。

- 。一般在那上班的大多 都做股票。
- 。兄弟一定要采纳我哦，我就是这么做的。
- 。哈哈

七、证券经纪人如何在网上发现客户

证券从业人员不能利用网络招揽客户的

八、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

参考文档

[下载：股票经纪人怎么找客户.pdf](#)

[《星期六股票炒的什么概念》](#)

[《现在买什么股票比较好一点》](#)

[《股票卖出成交量大于股价什么意思》](#)

[《都什么情况收印花税》](#)

[下载：股票经纪人怎么找客户.doc](#)

[更多关于《股票经纪人怎么找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/10606102.html>