

银行能代销私募基金吗银行销售私募股权基金可以兜底吗-股识吧

一、私募基金可以通过银行渠道来销售吗

私募基金可以通过银行销售，但是前提是需要建立完善的资金托管、交收、交易制度，同时最好有优秀的历史业绩。

因为目前基金业协会开始要求私募备案所以，最好要有备案资格。

银行考量的地方很多，你的联系流程应该在总行层面多一些，当然大的二级分行也可以。

当然，目前有些第三方财富管理机构也可以代销，不过一般不做量的承诺。

二、银行销售私募股权基金可以兜底吗

银监会规定银行不得销售私募股权基金（PE）产品，其实是让银行主动退出PE产品代销领域，多少有些“惹不起，躲得起”的无奈。

可以肯定的是，风险和收益不成正比的信托、理财产品，其规模在不断扩大，风险也在不断上升，一旦发生严重兑付风险，将导致一场巨大灾难。

对理财类产品而言，“卖者有责，买者自负”是规则，买卖双方的责任并不相同，忽视这一规则的投资者将不得不面对后果自负的结局。

三、私募基金是否允许在商业银行柜台销售。

是公募基金；

1、公募基金（public offering of fund）：公募基金是受政府主管部门监管的，向不特定投资者公开发售受益凭证的证券投资基金，这些基金在法律的严格监管下，有着信息披露，利润分配，运行限制等行业规范。

例如目前国内证券市场上的封闭式基金属于公募基金。

2、私募基金（private fund）是私下或直接向特定群体募集的资金。

公募基金和私募基金的区别：、募集的对象不同。

公募基金的募集对象是广大社会公众，即社会不特定的投资者。

而私募基金募集的对象是少数特定的投资者，包括机构和个人。

、募集的方式不同。

公募基金募集资金是通过公开发售的方式进行的，而私募基金则是通过非公开发售的方式募集，这是私募基金与公募基金最主要的区别。

、信息披露要求不同。

公募基金对信息披露有非常严格的要求，其投资目标、投资组合等信息都要披露。而私募基金则对信息披露的要求很低，具有较强的保密性。

、投资限制不同。

公募基金在投资品种、投资比例、投资与基金类型的匹配上有严格的限制，而私募基金的投资限制完全由协议约定。

、业绩报酬不同。

公募基金不提取业绩报酬，只收取管理费。

而私募基金则收取业绩报酬，一般不收管理费(注：有的基金收取管理费)。

对公募基金来说，业绩仅仅是排名时的荣誉，而对私募基金来说，业绩则是报酬的基础。

、投资目标不一样。

公募基金投资目标是超越业绩比较基准，以及追求同行业的排名。

而私募基金的目标是追求绝对收益和超额收益。

但同时，私募投资者所要承担的风险也较高。

、此外，公募基金在投资上有严格的流程和严格的政策上的限制措施，包括持股比例、投资比例的限制等。

公募基金在投资时，因为牵扯到广大投资者的利益，公募的操作受到了严格的监管。

而私募基金的投资行为除了不能违反《证券法》操纵市场的法规以外，在投资方式、持股比例、仓位等方面都比较灵活。

、私募和公募的最大区别是激励机制、盈利模式、监管、规模等方面。

具体的投资手法，尤其是选股标准在同一风格下都没有什么不同

四、银行可以直接代理基金义务吗？

可以

五、银行是否可代购开放式基金

可以，定投就是

参考文档

[下载：银行能代销私募基金吗.pdf](#)

[荐股票在线看盘有什么软件》](#)

[本新闻来自网络不代表涨停又跌》](#)

[【股识吧市的场票转载请标明出处：](#)

<http://www.gupiaozhishiba.com/chapter/74773172.html>

[下载：银行能代销私募基金吗.doc](#)

[更多关于《银行能代销私募基金吗》的文档...](#)